

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№61 (404) 22 сентября 1997 года

ПОНЕДЕЛЬНИК

СВЯЗЬ С XXI ВЕК

831

день
до 2000 года

RADIO
РАДИО
PAGE
ПЭЙДЖ
249 00 00

Лицензия №158 от 02.10.95 выдана Министерством связи и информатизации РБ на период до 02.10.2000.

СЕГОДНЯ

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ
СТАБИЛИЗАЦИЯ
НА ФОНЕ
МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО
ИНФАРКТА
стр. 5

КОНСУЛЬТАЦИИ:

- ПО ВЗАИМОРАСЧЕТАМ МЕЖДУ СТРАНАМИ СНГ И ЗАПАДА;
- ПО ВОПРОСАМ ПРИОБРЕТЕНИЯ ОФШОРНЫХ КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ;
- ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, EUROCARD/MASTERCARD, AMERICAN EXPRESS, А ТАКЖЕ БЕЗДЕПОЗИТНЫХ ДЕБЕТОВЫХ КАРТ edc/MAESTRO;
- ПО ВЫГОДНОМУ РАЗМЕЩЕНИЮ ВРЕМЕННО СВОБОДНЫХ СРЕДСТВ И ФОРМИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПОРТФЕЛЕЙ ИЗ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И МУНИЦИПАЛЬНЫХ ЦЕННЫХ БУМАГ БЕЛАРУСИ, УКРАИНЫ, РОССИИ, ЛАТВИИ И ЛИТВЫ.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО А/О PAREX В МИНСКЕ: +0172 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: +0212 377 405, +0172 766 744 (сотовый).

ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000.

<http://www.parexnet.lv/>

ОТКРОЙТЕ ДВЕРЬ В ЕВРОПЕЙСКИЙ БАНКОВСКИЙ СЕРВИС

- ◆ Мультивалютные счета юридическим и физическим лицам
- ◆ Депозиты и ценные бумаги
- ◆ Взаиморасчеты на рынках стран СНГ и по всему миру
- ◆ Операции с ценными бумагами правительств Литвы и России
- ◆ Операции с документарными аккредитивами
- ◆ Обслуживание пластиковых карточек VISA, MasterCard/EuroCard, STB Card, Union Card
- ◆ Кассовое обслуживание клиентов банка в странах СНГ, Балтии, Европы
- ◆ Арбитражные операции на международном валютном рынке

Приглашаем региональных представителей

Лицензия №8 выдана банком Литвы 21.12.95

Консультации можно получить в представительстве банка SNORAS

Минск тел.:
(017) 268 73 68
факс:
(017) 229 27 24

**Bankas
SNORAS**

СОБЫТИЕ

ПОСЛЫ МЕНЯЮТСЯ, НО ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ НЕИЗМЕННА

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

18 сентября новый посол США в Беларуси Дэниел Спекхард вручил верительные грамоты Александру Лукашенко. Судя по первым высказываниям г-на Спекхарда на этом посту, он реалистично оценивает политическую и экономическую ситуацию в стране. Очевидно также и то, что позиция США по отношению к Беларуси за последнее время не претерпела принципиальных изменений. И это вполне логично: для того, чтобы Беларусь могла на равных сотрудничать с цивилизованными странами, должны произойти изменения внутри самой Беларуси. Только после этого возможно улучшение контактов с западными государствами, но не наоборот.



С энтузиазмом, но без особых надежд

управления, разрешить несогласным высказывать свое мнение в правительстве и в средствах массовой информации и осуществить либерализацию экономики. В противном случае Беларусь ожидает дальнейшая изоляция от международного сообщества и упадок экономики.

Экономически Беларусь уже пострадала от проводимой руководством страны политики. В американо-белорусских отношениях это стало наиболее очевидно, когда официальный Вашингтон решил не рекомендовать бизнесменам США вкладывать деньги в белорусскую экономику. На пресс-конференции, проведенной после церемонии вручения верительных грамот, г-н Спекхард сообщил, что руководство США и впредь не намерено рекомендовать своим бизнесменам сотрудничать с Беларусью. Оно будет поддерживать тех из них, кто начал работать в нашей стране ранее. Посол напомнил, что для возобновления экономического сотрудничества необходимо реформирование белорусской экономики. В качестве первых шагов г-н Спекхард назвал создание цивилизован-

ной юридической и налоговой системы, введение нормальных таможенных пошлин и изменение регулирования обменного курса.

В политической сфере позиция США в отношении Беларуси также остается неизменной. Соединенные Штаты настаивают на том, что наша страна должна стать на путь развития демократии и соблюдения прав человека, выполнения взятых на себя международных обязательств. Именно это позволит Беларуси интегрироваться в международное сообщество. Дэниел Спекхард заявил, что все действия американского руководства по отношению к Беларуси продиктованы «искренним желанием, чтобы Беларусь развивалась в правильном направлении».

Особое место в выступлении г-на Спекхарда отводилось свободе прессы. Американский посол сказал, что хотя Госдепартамент не принимал специального заявления в связи с арестом Павла Шеремета, правительство США считает эту ситуацию примером грубого давления

на прессу.

Г-н Спекхард заявил, что Вашингтон, как и прежде, не признает легитимность Национального собрания. Он выразил надежду, что диалог по этому вопросу между Беларусью и европейскими структурами все же будет продолжен. США не видят возможностей сотрудничать с белорусским парламентом до тех пор, пока не будет единого, законного, всеми избранного парламента. Нынешний статус Конституционного суда также представляется Соединенным Штатам по меньшей мере странным. На слушаниях в сенате Дэниел Спекхард сказал, что проведенная реорганизация Конституционного суда «устранила реальное средство сдерживания произвола исполнительной власти».

Г-н Спекхард уже несколько лет знаком со своим предшественником, бывшим послом США в Беларуси Кеннетом Яловицем. Напутствуя своего преемника, г-н Ялович предупредил его, что с белорусским руководством сложно вести переговоры. Тем не менее г-н Спекхард заявил, что будущая работа в Беларуси вызывает у него энтузиазм.

На следующий же день после вручения верительных грамот Дэниел Спекхард вместе с супругой Энн решил посетить черныбыльский реабилитационный центр.

МЫ РАЗДВИГАЕМ ГРАНИЦЫ ПРОСТРАНСТВА



- Связь в Беларуси и России
- Многоканальный телефон оператора на 16 и 6 линий
- Информационные каналы
- Электронный оператор
- Своя нумерация сообщений
- Лучшие модели пейджеров



Т/ф 8-017 Vesso-Bel
220-78-69

COSMOS ГОРЯЧАЯ «КОСМИЧЕСКАЯ» ДЕСЯТКА 10



Все, кто не успел стать абонентом «Космос ТВ» летом по супернизкой цене со скидкой \$100, могут исправить свою ошибку с 25 сентября по 8 октября. Но учтите, что каждый день опоздания будет стоить вам \$10.

КИНОКАНАЛ «CINEMA» · THE ADULT CHANNEL · CNN INTERNATIONAL · THE DISCOVERY CHANNEL · EUROSPORT · MCM INTERNATIONAL · MTV · PRO7 · CARTOON NETWORK · TNT · M6 · BT · OPT · PTP · С.ПЕТЕРБУРГ · НТВ · TV6 · TV3

СОВМЕСТНОЕ БЕЛОРУССКО-АМЕРИКАНСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ «КОСМОС ТВ»: ТЕЛ. (017) 213-48-84

57 ДНЕЙ В НЕВОЛЕ



Мы ждем тебя, Павел!

MASS-MEDIA

ОТ ПОЛОЖЕНИЯ ЖУРНАЛИСТОВ В БЕЛАРУСИ ЗАВИСИТ ОТНОШЕНИЕ К НЕЙ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Ситуация со свободой слова в Беларуси вызывает все большую тревогу не только внутри страны, но и за ее пределами. 19-20 сентября Белорусская ассоциация журналистов провела конференцию «Средства массовой информации Беларуси: особенности законодательства, права и обязанности журналистов». В центре внимания участников конференции были проблемы деятельности журналистов в условиях давления на прессу и ситуация с Павлом Шереметом.

Председатель наблюдательного комитета Белорусской правозащитной конвенции Александр Потупа заявил, что содержание под стражей Павла Шеремета очень напоминает ситуацию с заложниками. По мнению г-на Потупы, удерживая в неволе российского журналиста, белорусские власти рассчитывают получить определенные выгоды взамен на его освобождение. По мнению Александра Потупы, ситуация уже давно вышла за рамки правового поля, и это является свидетельством того, что тоталитарный режим в Беларуси ужесточается.

Положение белорусских журналистов все более беспокоит их российских коллег. В интервью «БДГ» руководитель службы мониторинга фонда защиты гласности Олег Панфилов рассказал, что фонд, который занимается наблюдением за нарушением прав журналистов и прессы, за последнее время собрал достаточно информации для того, чтобы сделать вывод о том, что «Беларусь выходит на первое место в СНГ как страна, где о свободе печати можно говорить лишь очень и очень относительно». Задачу фонда в этой ситуации г-н Панфилов видит в том, чтобы «собирать и распространять информацию и как можно громче трубить об этом, шуметь, скандалить, говорить о том, что Беларусь сейчас вошла в ту полосу, которая на политическом языке называется тоталитаризмом, и что Беларусь совсем недалеко от той степени государственного устройства, которое называется диктатурой».

Секретарь Союза журналистов России, председатель комитета по защите свободы слова и прав журналистов Павел Гутинтов видит в ситуации со свободой слова в Беларуси, серьезную угрозу для России. Он заявил: «Мы, Союз журналистов России, мой комитет, расцениваем то, что происходит с журналистикой в Беларуси, как некий полигон, за которым очень внимательно следят враги прессы у нас в России. Не

случайно самые откровенно антидемократические акции, которые проходят против журналистов в Минске, встречаются таким немедленным одобрением теми, кто спит и видит перенос этих же методов на московскую почву... Практика показывает, что любая свобода, любые права — это сообщающиеся сосуды... Коль скоро мы с вами оказались в одном союзном государстве со странами, имеющими обязательства, странскими правами, странскими взаимными обязательствами, коль скоро мы договорились вроде бы привести в соответствие наши законы, нашу нормативную базу, это означает единственное — что либо Беларусь придется подстраиваться под то, к чему привыкла Россия, либо России придется идти навстречу тем нормам, которые у вас процветают. Нам, естественно, хотелось бы все-таки первого».

P.S. Когда этот номер «БДГ» уже был практически готов к печати, по электронной почте нам поступило сообщение следующего содержания: «Организация праворадикальных реформ «Новый порядок» принимает на себя ответственность за взрыв, который произошел в Советском суде Минска. Сообщаем, что взрыв являлся актом протеста против содержания под стражей Павла Шеремета. Предупреждаем, что во время, которое Шеремет будет находиться под арестом, продажная судебная система Беларуси не будет иметь гарантий безопасности. Приносим извинения за несвоевременное сообщение — непосредственные исполнители акции только в пятницу оказались за пределами Беларуси».

Даже если «Новый порядок» столь же мифическая организация, как «Белорусская освободительная армия», можно смело утверждать, что арест журналистов ОРТ и нынешнее содержание под стражей Павла Шеремета привели к эскалации общественного напряжения.

СУДЫ

СОВЕТСКИЙ СУД — САМЫЙ СОВЕТСКИЙ СУД В МИРЕ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Десять суток административного ареста — таково наказание для экс-депутата, заместителя председателя БНФ Юрия Беленького, определенное Советским судом Минска.

Задержанный в Минске утром 19 сентября Юрий Беленький примерно в полдень этого же дня был доставлен в суд Советского района белорусской столицы. Дело рассматривал и.о. судьи Андрей Гончарик. Вину заместителю председателя Народного фронта было вменено нарушение президентского декрета N5 во время санкционированного властями шествия и митинга 27 июля в Минске, посвященных Дню независимости Республики Беларусь. Напомним, что Юрий Беленький, Николай Статкевич, Станислав Гусак и Валентин Асташинский выступали организаторами этих акций. Все, кроме Беленького, ранее предстали перед судом и были оштрафованы каждый на сумму, эквивалентную 150 минимальным

зарплатам.

Заместитель председателя БНФ просил судью дать ему возможность пригласить адвоката, знакомого ему по прежним делам. Г-н Гончарик отклонил эту просьбу и предложил Беленькому дежурного адвоката, с чем, в свою очередь, не согласился экс-депутат. В результате рассмотрения дела без участия защитника и свидетелей со стороны обвиняемого Юрий Беленький был подвергнут административному аресту сроком на десять суток.

Супруга Юрия Беленького считает, что арест избран мерой наказания только потому, что три недели назад бывший депутат связал себя узами Гименея. А вмешаться в медовый месяц — это хобби «самых советских судов в мире».

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

РЕСПУБЛИКА БЫЛА, ЕСТЬ И БУДЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

18 сентября министр иностранных дел Беларуси Иван Антонович принял участие в проходившем в Вене заседании постоянного совета ОБСЕ.

Выступая на нем, он, в частности, заявил, что некоторые положения доклада личного посланника действующего председателя ОБСЕ посла Рудольфа Торнинга Петерсена, подготовленные им в апреле нынешнего года, о ситуации в Беларуси не соответствуют действительности. В критике республики, отметил министр, «настораживает очевидная политическая заданность, бескомпромиссность и ультимативность». По его словам, белорусская сторона никак не может согласиться с тезисом о «сползании к тоталитаризму», с критикой правоохранительных органов.

Не соответствует действительности, по мнению Антоновича, и положение доклада о том, что население республики получает информацию из контролируемых государственных СМИ. Таким образом, отметил министр, доклад личного посланника председателя ОБСЕ «продолжает оставаться основой для заключений ряда международных организаций и политических деятелей о ситуации в Беларуси». В этой связи глава белорусского дипломатического ведомства заявил о «необходимости нормализации отношений Национального собрания Беларуси с Парламентской ассамблеей ОБСЕ». Тем более, отметил Антонович, Беларусь восстановлена в Межпарламентском союзе.



Министр иностранных дел также заявил, что диалог с ведущими европейскими организациями, который ведется в Минске с участием представителей Верховного Совета и президента, «тормозится стремлением партнеров по переговорам игнорировать результаты прошлогоднего референдума». По словам Антоновича, власти республики продолжают предлагать партнерам по консультациям привлечь к участию в переговорах представителей всех основных политических сил страны.

Изложив в своем докладе официальную точку зрения на ситуацию в Беларуси, министр заверил членов постоянного совета в том, что «Республика Беларусь была, есть и будет надежным партнером в решении общеевропейских задач».

Редакция «Белорусской деловой газеты» выражает соболезнование собственному корреспонденту в Варшаве Людмиле Гулякевич в связи с безвременной смертью отца.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Подготовлена совершенно секретная программа по подержанию имиджа президента Беларуси. Видимо, есть проблемы...

4 ПОЛИТИКА

- Почему Александр Лукашенко опередил события, иницировав конфликт с российскими журналистами?
- Европа принимает санкции в отношении Беларуси. Ощутим ли мы это?

5 ЭКСПЕРТИЗА

- Тема номера — собираемость налогов. С чем связаны «разборки» в налоговом ведомстве

6 МЕЖДУНАРОДНОЕ ОБОЗРЕНИЕ

- Принятие России в Парижский клуб кредиторов: плюсы и минусы

7 ФИНАНСЫ

- «Итера» вновь заявляет о себе: белорусский рынок долговых обязательств
- Нововведения Национального банка

8 БАНКИ. ДЕНЬГИ. ВАЛЮТА

- Обзор белорусского, российского и европейского финансовых рынков за минувшую неделю

9-16 КОНЬЮНКТУРА

17 ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

- Шесть белорусских швейных предприятий отобраны для участия в немецком проекте
- Беларусь возрождает программу строительства судов класса «река-море»

18 ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

- Министр внешнеэкономических связей Михаил Маринич о ближайших планах своего ведомства
- Сотрудничество Беларуси и Тайваня: слишком много вопросов

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Беларусь подключается ко «всемирной паутине»...

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Накануне дня работников леса о проблемах отрасли рассказывает министр лесного хозяйства Павел Зорин
- Белорусские производители санитных напитков уже ощутили закрытость российского рынка

21 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Легкая промышленность Беларуси опровергает мировые тенденции
- Министерство торговли идет на понятный

22 БЕЗОПАСНОСТЬ

- Отставка Валентина Агальца: ждать осталось недолго
- Криминальные новости государств СНГ

23-24 РЕКЛАМА

ПРОГРАММЫ

ИМИДЖ — ВСЕ

ЮРИЙ ГРИБКО

Согласно информации из осведомленных источников в резиденции на ул. Карла Маркса разработан (или еще разрабатывается) документ, который содержит перечень важнейших мероприятий по формированию имиджа Александра Лукашенко. По некоторым сведениям, реализовать их планируется к 2000 году. Все попытки получить подтверждение или опровержение этой информации оказались безуспешными — государственные мужи строго хранят тайну.

Лица, предоставившие «БДГ» эту информацию, в числе основных идеологов программы называют г-на Заметалина. Однако не исключено, что те, кто приписывает Владимиру Петровичу, срок аккредитации которых истекает 23 сентября. Планируется широко использовать возможности телевидения — как белорусского, так и областных телестудий РФ. Причем, не



Утром — в газете, вечером — в куплете

вину авторство документа, просто пытаются подставить его. С другой стороны, кому как не ему, получившему опыт имиджмейкерства в период первых президентских выборов в команде Вячеслава Кебича, заниматься подобным творчеством?

Примечательно, что документ, по сведениям из того же источника, содержит обширный список мер, которые должны не только способствовать поддержанию рейтинга президента на максимально высокой отметке среди белорусского электората, но и кардинально изменить отношение к нему россиян. Способов завоевания их симпатий предусмотрено множество.

Конечно же, упор делается на работу со СМИ. Правда, подходы к различным периодическим изданиям диаметрально противоположные. Одним — финансовая поддержка государства и всевозможные льготы, другим, в том числе оппозиционной прессе и некоторым газетам ближнего зарубежья, — всевозможные препоны в работе. Так что если документ действительно существует, «нычские» журналисты почувствуют это очень скоро. В первую очередь это касается корреспондентов российских изда-

исключено, что уже в ближайшее время отечественный телезритель сможет с «превеликим» удовольствием смотреть традиционные «Дажынки», «Вячоркі» и отчеты о трудовых буднях президента. Кстати, недавние визиты в Минск представителей красной звезды и новгородского телевидения свидетельствуют о том, что программа начала реализовываться. Однако президентским имиджмейкерам придется нелегко: вряд ли пять-десять областных телестудий так называемого «красного пояса» России могут по своим информационным возможностям сравниться с каналами ОРТ, РТР и НТВ. Наверное поэтому Минск так настойчиво проталкивает идею создания единого российско-белорусского TV канала. Но гораздо сложнее будет осуществить прорыв на европейские экраны.

Немаловажное значение придается также контактам белорусского политического истеблишмента с некоторыми российскими политиками. В этой связи не удивительны частые визиты в Минск Александра Лебеда, Геннадия Зюганова, последнего шефа КГБ СССР Крючкова и председателя Госдумы г-на Селезнева.

В том, что у нас в стране разрабатывается и реализуется такая программа, нет ничего предосудительного. Во всем мире главы государств, серьезно относящиеся к своей политической карьере, прибегают к услугам не только имиджмейкеров, но и различных социологических и политических институтов. Например, с 1996 года имиджмейкером российского президента является его дочь Татьяна Дьяченко. Другой вопрос — какими методами завоевывается популярность в своей стране и за рубежом.

СПРОСИТЕ СВОЮ ЖЕНУ

НЕВАЖНО, приобретаете ли Вы новые апартаменты, расширяетесь или повышаете свои претензии — в любом варианте Вы получаете интеллигентные системные решения с гарантией удовлетворения любым требованиям функциональности, эстетики, эргономики и экономии пространства.

КОМПАНИЯ "АСПЕКТ" ПРЕДЛАГАЕТ итальянскую и немецкую офисную мебель и аксессуары в чрезвычайно широком ассортименте и дает 100%-ную ГАРАНТИЮ профессионального подхода, включающего оптимальные цены, оперативные поставки, современный функциональный дизайн и теплое внимательное обслуживание продавцами-консультантами.

ПРЯМО СЕЙЧАС НА СКЛАДЕ: стулья, кресла, рабочие столы и столы для переговоров, шкафы, недорогие комплекты для исполнителей, престижная директорская мебель — различных серий и цветовых гамм — на общую сумму свыше \$100.000.

ДЛЯ ВАС НА ЗАКАЗ: всё, всё, всё — сотни изящных систем мебели любого уровня, перегородки, озеленение, картины, светильники, офисные урны и пепельницы, регистратуры, сейфы, любые канцелярские принадлежности — т.е. полное комплексное оборудование офиса. Возможно оборудование особых интерьеров — посольств, банков, страховых компаний, архивов, залов заседаний, залов ожидания и т.п.

ВОЛШЕБНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ "АСПЕКТ" а радует глаз, создает истинный комфорт и приносит неизбежный успех!

ЭТО ЗНАЮТ ВСЕ.

АСПЕКТ

В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ®

Тел. (017) 275-35-25, 275-36-52

Наш адрес: 220024, г. Минск, ул. Стебенева, 20

ВИЗИТЫ

ВСЕМИРНЫЙ БАНК ПЫТАЕТСЯ ПОМОЧЬ БЕЛАРУСИ, НЕСМОТЯ НА СОПРОТИВЛЕНИЕ РУКОВОДСТВА СТРАНЫ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

18 сентября завершился визит в Минск миссии Всемирного банка (ВБ) во главе с руководителем отдела, отвечающего за сотрудничество с Украиной и Беларусью, Полом Сигельбаумом. В этот же день стало известно, что белорусское представительство ВБ в течение ближайшего полугодия будет возглавлять старший специалист по развитию частного сектора банка Дэвид Филипс.

Во время визита между представителями Всемирного банка и белорусским руководством состоялся диалог, как обычно, оказавшийся безрезультатным. Сотрудники банка пытались убедить власти страны в необходимости проведения экономических реформ и объясняли, почему Беларуси нужно выполнять взятые на себя обязательства: это даст возможность экономике нормально развиваться и позволит получать кредитование со стороны международных финансовых организаций. В результате страна станет более привлекательной для частных иностранных инвести-

ций. В ответ белорусское руководство не говорило ни «да», ни «нет». Представители Беларуси, как обычно, заявили о том, что в принципе согласны проводить реформирование экономики, но лишь в отдаленной перспективе. Руководство страны, подписавшее в июне текущего года меморандум о взаимопонимании со Всемирным банком, не укладывается в определенные документом сроки проведения преобразований. Пока что международная финансовая организация готова произвести корректировку сроков выполнения обязательств, однако неизвестно,

надолго ли хватит терпения Всемирного банка. Тем не менее Пол Сигельбаум выразил некоторый оптимизм по поводу дальнейшего сотрудничества с Беларусью. Рассказывая о своей беседе с Александром Лукашенко, он заявил: «Я не говорю, что мы из вашего президента сделали реформатора, на это уйдет некоторое время». Однако, учитывая опыт предыдущего общения представителей Всемирного банка с белорусскими властями, очень сложно представить, что экономистам международного класса удастся убедить Лукашенко провести либерализацию цен, начать приватизацию или, к примеру, перейти к рыночному курсообразованию. Несмотря на многочисленные обещания, власти страны упорно продолжают делать все наоборот.

Для того чтобы диалог был более активным, руководство Все-

мирного банка решило временно назначить главой представительства в Беларуси Дэвида Филиппа, который рассчитывает постоянно контактировать с правительственными и неправительственными организациями. Одна из главных его задач — корректировка сроков выполнения меморандума о взаимопонимании.

За последние годы представители как Всемирного банка, так и МВФ предпринимали немало усилий для того, чтобы убедить белорусское руководство в полезности реформы. Но их усилия не увенчались успехом. Неудивительно, что обе международные финансовые организации отказались от выделения кредитов Беларуси. Вряд ли что-то изменит и очередная ежегодная сессия МВФ и Всемирного банка, начавшаяся сегодня в Гонконге, на которую отправилась белорусская делегация во главе с вице-премьером Петром Прокоповичем.

ЗАРПЛАТА

В НОВОМ ГОДУ — НОВАЯ ЗАРПЛАТА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

В начале 1998 года в Беларуси планируется осуществить реформирование системы оплаты труда — вводится норматив часовой тарифной ставки. Сейчас на рассмотрении в Совете Министров находится постановление о совершенствовании механизма оплаты труда в отраслях экономики, разработанное Министерством труда.

Принципиальным новшеством является то, что в структуре заработной платы значительно увеличивается доля собственно трудового заработка и усиливается стимулирующая роль заработной платы. Сегодня же, по словам специалистов, основную часть заработной платы составляют различные компенсационные выплаты.

Комментируя разработанный документ, начальник управления труда и заработной платы Минтруда Александр Ковшер отметил: «Новая форма оплаты труда будет более эффективной, поскольку мы усилим тарифную часть. Если сейчас она составляет 220 тысяч рублей,

остальное — различные компенсационные выплаты, то в новой структуре заработной платы тариф будет составлять 500 тысяч. Мы укреплем другие стимулирующие показатели, которые напрямую зависят от тарифа, например, премии. В самом тарифе трудовая доля будет больше. Премии и иные выплаты будут иметь другой авторитет».

Сегодня на постановлении уже есть визы практически всех министерств и ведомств, кроме Минсельхозпрода. В то же время, по мнению специалистов Минтруда, необходимо, чтобы документ был принят не позже 1

октября, поскольку потребуется по меньшей мере два месяца для модернизации нормативной базы по введению нового тарифа.

Подготовьте детей к XXI веку!

Домашний компьютер

NTT
С новым монитором от

SAMSUNG
ELECTRONICS

совершенно безопасным для глаз Вашего ребенка

NTT-500d Pentium -100/ RAM 8Mb/HDD 1gb/ VRAM 1mb / 14" Samsung 3NE/faxmodem/Sound card+speakers / CD-ROM 8s/ FDD 3.5"/мышь/клава./ 2.5 г. гарантии. 823 \$

NTT-501d Pentium -200 INTEL/ TX/ RAM 16Mb/ HDD 1gb/ VRAM 1mb /15" Samsung 15ME +AC/faxmodem/sound/ CD-ROM 10s/ FDD 3.5"/мышь/клава./ 2.5 г. гарантии. 1118 \$

TAIR
NEW TECHNOLOGY SYSTEMS

(017) 229-29-99
Революционная, 7/11

Концерн "Беларусбум" ЗАО "Минскбум"

• РЕАЛИЗУЕМ

ПАРКЕТ

ПЛИНТУС, НАЛИЧНИК
высокого качества, изготовленные на итальянском оборудовании, оптом и мелким оптом

• ПОКУПАЕМ **ДУБ**

• ВЫПОЛНЯЕМ **УКЛАДКУ ПАРКЕТА**

г. 017/ 263-64-36, ф. 017/ 211-87-43

БЕЛАРУСЬ-ЕВРОПА

ЕВРОПА ПРОСНУЛАСЬ

Владимир ДОРОХОВ

На минувшей неделе Совет министров иностранных дел Европейского союза наконец-то отреагировал на ситуацию в Беларуси. Принятый на заседании совета в Люксембурге вариант «мягкого воздействия» на режим Лукашенко — ограничение политических контактов и робкие экономические санкции — можно оценивать двояко. Самим европейцам происшедшее кажется весьма серьезным и значительным шагом. Официальный Минск, скорее всего, его просто проигнорирует.

Сегодня у ЕС нет продуманной политики в отношении Беларуси. В Брюсселе не знают, как вести себя с режимом Лукашенко. Привычные и многократно проверенные временем методы не дают в Беларуси ожидаемого эффекта. Европейцы уже достаточно хорошо поняли, что представляет собой белорусский президент и какое общество он строит, а вот помешать этой неограниченной стройке пока не в состоянии.

Затруднения Европы вполне объяснимы. Западная демократия оказалась абсолютно не готова к неожиданному появлению и устойчивому существованию агрессивных социально-политических аномалий вроде белорусской. Александр Лукашенко разговаривает на непонятном для них языке прямой конфронтации, руководствуется ценностями доказавших свою несостоятельность общественных систем прошлого и отстаивает собственную правоту, не смущаясь в выборе средств. В цивилизованном мире такое поведение давно считается неприличным, однако правильная квалификация из ряда вон выходящего факта никоим образом не снимает остроты вопроса — что же с ним делать. Ведь дурной пример имеет печальное свойство быстро распространяться.

Лучше всего, конечно, в соответствии с европейскими традициями договориться по-хорошему. Но нахождение консенсуса подразумевает веру в честность и добрую волю партнера. Европейцы, на многое закрыв глаза, попробовали поиграть в компромиссы с Лукашенко. Что из этой наивной затеи вышло, мы имели возможность наблюдать в течение трех месяцев так называемого переговорного процесса. Президент бесцеремонно водил Европу за нос, откровенно тянул время, превращая добрые намерения в фарс и ставя их носителей в крайне неловкое положение. Когда вопиющая двуличность упорно демонстрируется столь долгое время, появляется необходимость как-то корректировать свою позицию, ибо далее изображать хорошую мину при плохой игре просто унижительно. ЕС — достаточно солидная организация и без ущерба для со-

бственного авторитета не может допускать подобное развитие событий. В Брюсселе не захотели продолжать комедию «переговоров» по чужим правилам и делать вид, что ничего страшного не происходит. После письма Ивана Антоновича для ЕС не оставалось другого выхода, кроме как достойно ответить на брошенный Беларусью вызов. Оставалось определить, нужно ли хлопать дверью, и если да, то насколько громко.

Любые санкции — не только знаковый поступок, отмечающий новое качество взаимоотношений, но и тонкий, обоюдоострый инструмент политического воздействия. Если он кем-то взят на вооружение — значит, речь идет о достижении некоего заданного результата, без которого исчезает смысл публичного топтания ногами. Опасность введения санкций в отношении сегодняшней Беларуси как раз и заключается в том, что в данном случае никакого положительного эффекта, скорее всего, ожидать не следует.

Как воспринимаются нынешние санкции Александром Лукашенко? Как не более чем рядовое событие в бесконечной череде вражеских козней. Допустим, не будут заключены соглашения о дружбе и сотрудничестве с западными странами. Что ж, жили без этой липовой дружбы раньше, перебежками и теперь. Прекратятся зарубежные визиты. Лукашенко и так не особенно-то разъезжал по заграницам. К тому же в самой Европе всегда найдутся «голуби»-миллеманы, желающие сделать карьеру миротворца на попытках псевдоулучшения диктаторов. Они обязательно придут и произнесут нужные слова о вреде необходимых действий и важности конструктивного диалога с суверенным государством, расположенным в центре Европы. Еще менее впечатляющими выглядят меры экономического воздействия. Что такое ограничение материальной и финансовой помощи для Беларуси, этой самой помощи, по существу, не видевшей? Зато ведомство г-на Антоновича получит дополнительный повод для подтверждения правильности доминирования восточного

вектора в отечественной внешней политике.

Сами европейцы придают своему люксембургскому демаршу значение, явно не соответствующее его настоящей роли. Их можно понять. В Брюсселе не привыкли, чтобы мнением ЕС столь демонстративно пренебрегали. Там к политическому институту санкций относятся чрезвычайно серьезно. Последний раз нечто похожее, только с большим размахом, применялось к Югославии, воевавшей с Хорватией. Тем не менее по шкале ценностей президентские введенные ЕС санкции, кроме удара по самолюбию, не имеют абсолютно никакого значения. Белорусский президент — политик предельно реалистичный и реагирует только на вещи, непосредственно угрожающие его власти. Если любая, даже самая жесткая позиция Европы не грозит ему потерей власти, по логике Лукашенко ее можно безнаказанно игнорировать.

Порой жесткое внешнее воздействие приводит к результату, прямо противоположному ожидаемому. У диктатора, которого мировое сообщество хочет, условно говоря, наказать, появляется дополнительный аргумент для активной пропаганды внутри страны и обвинения международных структур в реанимации методов «холодной войны», вмешательстве во внутренние дела страны, политике двойных стандартов и т.п. При умелом использовании подобная демагогия часто приводит к сплочению социальной базы диктатуры и усилению их внутренней стабильности. Санкции достаточно легко ввести, намного труднее впоследствии с подвергшимся санкциям выстраивать нормальные отношения. По большому счету они становятся возможны только при выполнении «наказанным» определенных требований «наказавших». Если этого не происходит, не имеет место прекращение воздействия явочным порядком — значит, санкции провалились. А такую «потерю лица» ЕС в отличие от режима Лукашенко, обладающего довольно своеобразной физиономией, никак не может себе позволить.

Универсальных рецептов «перевоспитания» диктаторов истории, увы, еще не выработала. Тем не менее Европе все равно придется решать проблему отношений с официальной Минском. Пока ЕС остановился на промежуточном варианте: переговоры прервать, продекларировать свое несогласие с политикой официального Минска и наблюдать ответную реакцию.

БЕЛАРУСЬ-РОССИЯ

ФАЛЬШСТАРТ?

Юрий ДРАКОХРУСТ

На войне незадолго до генерального наступления атакующая сторона снимает маскировку: она становится слишком дорогим мероприятием, к тому же, скрыть переброску огромных сил невозможно. Если рассматривать «дело Шеремета» в контексте российских перспектив президента Лукашенко, складывается впечатление, что это и есть снятие маскировки.

Зная белорусского лидера, нетрудно было догадаться, что рано или поздно он обязательно войдет в открытый клинч с Борисом Ельциным, хотя бы для того, чтобы перестать быть «сыном» кремлевского правителя. Уже в 1995-1996 годах Александр Лукашенко не отказывал себе в удовольствии уколоть президента России: достаточно вспомнить его бурный, продолжавшийся до сих пор «роман» с российской оппозицией, и заявления типа «все, подписавшие Беловежские соглашения, будут прокляты своими народами», и, мягко говоря, двусмысленное поведение во время президентской кампании в России и, наконец, хитроумная комбинация с уставом Союза, делавшим Лукашенко фактически правителем России.

Кремль реагировал на все эти эскапады довольно лениво. Пожалуй, лишь один раз, летом прошлого года, Ельцин публично «преподал Лукашенко урок демократии», заставив его выпустить из тюрьмы Юрия Ходыко и Вячеслава Сивичика.

Нынешнее противостояние двух лидеров имеет совершенно новое качество. Конфликт получил высокую степень публичности — о нем чуть ли не каждый день говорят все телеканалы мира. Очень быстро он обрел характер столкновения не двух концепций прав человека, не двух стран, а двух личностей — Ельцина и Лукашенко. Каждая увертка президента Беларуси, каждое очередное заявление президента России и его пресс-службы, каждый день пребывания Павла в тюрьме — это прямой удар по личной репутации Бориса Ельцина как политика, как правителя великой державы.

Американский экономист Кеннет Гелбрэйт в книге «Жизнь в наше время» рассказывает, как после прихода к власти в Греции военной хунты в афинской тюрьме был брошен известный греческий экономист Караманлис. Мировое сообщество ученых-экономистов подняло большой шум, Гелбрэйт, сотрудничавший с Вашингтонской администрацией, попросил за коллегу-узника президента Джонсона. По словам автора книги, просьба президенту не понравилась, однако через несколько дней Гелбрэйт из Белого дома дословно передал по-техасски колоритное сообщение от президента: «Я позвонил этим засранцам и велел выпустить этого ублюдка». Караманлис, ставший впоследствии премьером Греции, был освобожден на следующий день.

Президент не объяснял публично по десять раз, что «дело закрыто», его пресс-служба не пугала общественность омрачением перспектив греко-американского партнерства. Был один телефонный звонок. Для Линдона Джонсона проблема заключалась в том, звонить или нет, но в результативности своего звонка он не сомневался ни на мгновение.

То, что образ нынешнего президента России разительно от-

личается от образа президента США в описанной истории, Борис Ельцин не простит или по крайней мере не забудет.

В связи с этим возникает капитальный вопрос: какие причины, какие расчеты побуждают Александра Лукашенко продолжать держать журналиста в тюрьме?

Сразу отбросим наивные объяснения типа «невыверженный президент Беларуси закусил удила». Напротив, естественнее предположить, что Александр Лукашенко шел на эскалацию конфликта совершенно сознательно. Но вот для чего?

Чтобы, завоевав симпатии российских избирателей, стать президентом России? В этом ответе все хорошо, кроме учета реальных сроков. Сейчас многие белорусские аналитики спорят о том, кто первый написал о претензиях Лукашенко на Кремль. Но почитав их статьи двухлетней давности, видишь, что частенько тогда не просто констатировались претензии, а утверждалось, что Лукашенко наденет «шапку Мономаха» на президентских выборах в России в 1996 году. Этот прогноз, как известно, не сбылся.

Ну, завоеует сейчас президент Беларуси симпатии российских избирателей и что дальше? В холодильнике положит, чтобы не испортились до 2000 года — года президентских выборов в России? Да за это время ситуация еще сто раз может перемениться. А вот обида, нанесенная Лукашенко Кремлю, и возможное возмездие за нее — это блюдо горячее и уже готовое к употреблению. И согласно этому сценарию питаться этим кушаньем президенту Беларуси придется еще три года. Нет, не проходит.

В принципе не исключен вариант, что происходящее — своеобразный жесткий способ торговли за какие-то экономические блага. Нечеловеческий подлым белорусской экономики как-то очень слабо ощущается белорусскими гражданами, а Россия почему-то не изъявляет должной готовности оплачивать продолжение этого «белорусского чуда». К «ласке», то есть к уверениям в вечной преданности и геополитической полезности, она уже привыкла и платить за нее не хочет. Возникает соблазн использовать «строгость»: на одной чаше весов — престиж российской власти, на другой — должная оплата. Вы не замечали, что вице-президент Чечни Ваха Арсанов внешне удивительно похож на Ивана Титенкова?

Правда, выкуп за заложников можно получить только пока они в неволе. После их освобождения, «в рассрочку», никто платить не будет. То есть «плата» за захват заложников возможна и после их освобождения, но уже совсем в другой «валюте».

Вернемся все же к сценарию, который объясняет происходящее, как элемент игры на российском политическом поле.

Мы уже говорили о том, что накануне наступления на вой-

не снимают маскировку. Но накануне, а не за три года до его начала. Значит, расчет сделан на некие события, которые должны произойти в ближайшие месяцы.

Такими событиями могла бы стать «горячая российская осень» — глубокий политический кризис, проходящий на фоне массовых протестов и выраженный недовольства. Попытка роспуска Думы с последующим конфликтом между ветвями власти, инициатива Совета Федерации по ограничению полномочий президента, выступление военных — все это открывает возможность для председателя Высшего совета Союза непосредственно войти в игру или передать решающий пас некоему российскому форварду, который затонит мяч в ворота. И здесь психологическая победа над Ельциным в «деле Шеремета» может прийти как нельзя кстати.

И нельзя сказать, что совсем уж никаких предпосылок к этому нет: образование «военной оппозиции» во главе с генералом Рохлиным, «банковская война», ослабляющая «партию власти», предстоящие выборы в Московскую городскую Думу, которые, безусловно, обострят политическую ситуацию в столице России — дестабилизирующие факторы можно перечислять бесконечно. Можно вспомнить и бастующих шахтеров, и отключение электроэнергии во многих городах России, и чеченский позор, и многое другое. Президент Лукашенко, со своей стороны, принимает бывшего шефа КГБ Владимира Крючкова, на очереди — опальный охранник президента России Александр Коржаков. Это — не думские витни, а люди дела, точнее, дел, причем весьма специальных.

Однако сентябрь уже на исходе, но никаких явных признаков «кипения» не наблюдается. Да, проходят демонстрации и митинги, произносятся пламенные речи, газеты полны разоблачений — нет кризиса. Россию трясет, но не больше, чем год или два назад.

Есть и косвенные признаки того, что генеральное сражение отменяется. Оппозиция бросает все силы, весь свой «генералитет», на выборы в Московскую Думу, которая в любом случае при живом Лужкове мало что будет решать. В «последний и решительный бой» идут «другим путем». К тому же, заметим, что и президент Ельцин к осени «забыл» о своем воинственном предложении вынести из Мавзолея тело Ленина. Эта акция могла иметь смысл как часть большого политического сражения. Акция отменяется — может быть, и сражения не предвидится?

Похожий «прокол» у команды президента Лукашенко случился в прошлом году, когда все расчеты делались на то, что в Кремле окажется Геннадий Зюганов. Возможно, и сейчас под влиянием речей московских визитеров Александр Лукашенко проникся твердой уверенностью, что осенью «бабахнет».

В недавней статье в «Свободе» Олег Груздилов сравнил ситуацию с дракой двух ватаг пацанов. Одна для зачина выпускает самого маленького, чтобы тот отвесил плюху «вражьему» верховоду. Это — начало, сигнал к последующему всеобщему мордобойу.

Плюха отведена мастерски. Ожидаемой кучи-малы нет. Появляется тягастая павза.

Приглашаем к сотрудничеству на постоянной основе производителей продуктов питания

Мы готовы:

- Приобретать крупные партии товара
- Работать по предоплате
- Доставлять товар своим транспортом
- Обеспечить присутствие ВАШЕГО товара во всех магазинах Минска

ЕВРО ОПТ

Республика Беларусь, 220099, Минск, ул. Казинца 52а
тел. (017) 277-50-74, 277-50-40

ОРГАНИЗАЦИЯ ИЗГОТАВЛИВАЕТ

ДВЕРИ

из натуральной сосны

установка • отделка • доставка

МЕБЕЛЬ

из натуральной сосны

по индивидуальным заказам

Т.ф. (017) 228 04 01, 228 04 02

БЮРО ПЕРЕВОДОВ

Нотариально заверенный перевод.

Оформление документов,

заполнение анкет: на ПМЖ,

для заключения брака с

иностранцем, для эмиграции.

Консультации.

Минск, ул. Хмельницкого, 8-411
Тел.: 231-39-69.

МАКРОЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАБИЛИЗАЦИЯ НА ФОНЕ МИКРОЭКОНОМИЧЕСКОГО ИНФАРКТА

АНДРЕЙ МАХОВСКИЙ

...Как известно, уже семь месяцев все мы живем в стране, переживающей величайший в истории XX века экономический подъем. Главным источником «белорусского чуда» официальные комментаторы называют не традиционные факторы экономического роста, а достигнутое под мудрым руководством первого белорусского президента всеобщее повышение дисциплины и ответственности. Мы готовы присоединиться к этому мнению, но с небольшой оговоркой: заслуга президента в этом, конечно, огромная, но нельзя же все приписывать только ему одному! Немало помогла в деле экономической стабилизации и многочисленная армия контролеров. И первое место среди них по праву принадлежит Главной государственной налоговой инспекции, обеспечившей фантастические поступления бюджетных доходов.

СКРОМНЫЕ ГЕРОИ МАКРОЭКОНОМИЧЕСКОЙ СТАБИЛИЗАЦИИ

Основная часть доходов бюджета формируется за счет налогов. С начала 1990-х г., то есть с тех пор, как налоги собственно и появились в Беларуси, сбор их всегда был делом нелегким и неблагодарным. Так было и в первые годы правления Лукашенко. В 1995 году доходная часть бюджета была выполнена только на 90%. В 1996 году -- на 88,3%. Недоимка по платежам в бюджет на 1 января 1997 года составила почти BLR 2 трлн.

Однако с началом нового года налоговые службы, казалось бы, значительно улучшили свою работу. За первые пять месяцев был исполнен полугодовой план по государственным доходам. На 84% был выполнен план по налогу на недвижимимость, на 51% -- по налогу на прибыль. Доходы от таможенных пошлин составили 70% от годового плана, поступления по подоходному налогу -- 47%. К концу полугода доходная часть бюджета была перевыполнена настолько, что потребовалось пересмотреть весь бюджет, увеличив при этом почему-то на BLR 2,5 трлн. бюджетный дефицит.

Наверное, каждый, кто занимается в Беларуси хоть каким-то бизнесом, ощутил, что в нынешнем году налоговые службы были особенно строги. Выполняя наказ президента, налоговики стали безжалостны к нарушителям налогового законодательства. А поскольку не нарушать его в нашей стране можно, лишь обладая глубокими юридическими и экономическими познаниями, очевидно, что таковых набралось немало.

Всего за пять месяцев нынешнего года нарушения при уплате налогов выявлены у 17,5 тысяч юридических лиц. Никто из нарушителей не остался безнаказанным. Штрафные санкции применены на общую сумму BLR 1,6 трлн. Начиная с 1995 года за нарушения налогового законодательства привлечено к административной ответственности 297 тыс. человек. Ими уплаче-

но штрафов на общую сумму в BLR 68 млрд.

ЧЕГО НЕТ, ТОГО НЕТ

И тем не менее, несмотря на все эти очевидные заслуги, именно налоговая инспекция недавно попала в немилость к президенту. Для выявления недостатков в ее работе была создана специальная комиссия во главе с заместителем секретаря Совета безопасности (СБ) Сергеем Концевенко. Как указано в отчете комиссии СБ, «в проводимой Государственным налоговым комитетом работе по обеспечению своевременного поступления налогов и неналоговых платежей в бюджет недостатков системности и последовательности». Поступления в бюджет, по крайней мере, по данным официальных статистических отчетов, выполняются и перевыполняются, а специалисты Совета безопасности в это время докладывают президенту, что «крайне негативно на состояние экономики страны влияет неудовлетворительное состояние платежной дисциплины хозяйствующих субъектов по отношению к бюджету практически во всех регионах республики».

По результатам проверки, проведенной специалистами Совета безопасности, президент вынес в адрес руководителей белорусских налоговых служб строжайшее предупреждение за недостатки, допущенные в работе этого ведомства. Председатель налоговой инспекции Демчук был лично обвинен в том, что налоги у нас собирают все еще не в полном объеме. Понять причины этой опалы можно, лишь допустив, что белорусское экономическое чудо является таковым лишь в официальной статистике.

Казалось бы, перевыполнение бюджета логически влечет за собой отсутствие недоимки по бюджетным платежам. В конце концов, если предприятия платят налогов больше, чем установлено в годовом плане, то не может идти и речи о каком-либо недоплативании. Однако белорусское экономическое чудо остается в полном смысле белорусским. Перевыполнение планов по сбору налогов парадоксальным образом сочетается не только с сохранением, но и с увеличением недоимки.

На 1 января 1997 года недоимка по налогам составляла BLR 1,7 трлн., или 3,4% от общей суммы платежей, поступивших в бюджет за 1996 год. Казалось бы, учитывая очевидное перевыполнение бюджета, вопрос о сохранении недоимки должен был отпасть сам по себе. Как ни странно, за пять месяцев текущего года недоимка по налогам выросла на 11,4% и составила почти BLR 2 трлн. По сравнению с началом прошлого года уровень неплатежей в бюджет увеличился в полтора раза.

В процентах к сумме поступивших в бюджет платежей размер недоимки составил 3,4%. По Минску недоимка составила 4,6%, по Минской области -- 3,2%, по Гомель-

Малозаметной для широкой общественности осталась крупная разборка на высшем уровне с налоговой службой страны и ее руководством. По официальной версии в адрес Николая Демчука и его ведомства на недавно состоявшемся совещании прозвучала жесткая критика. По неофициальной, -- президент топал ногами и пытался выяснить, «почему у коммерсантов есть деньги». Пытаемся взглянуть на ситуацию с цифрами в руках.



Готов ли г-н Демчук к новым победам?

кой -- 3,7%, по Могилевской -- 3,8%. Парадокс этот проверяющие из Совета безопасности объяснить не стали. Впрочем, это не их компетенция. Это обязанность государственных экономистов -- авторов тезиса о макроэкономической стабилизации. Тех, кто составлял отчеты о выполнении и перевыполнении бюджета. Проверка, проведенная Советом безопасности, лишний раз доказывает, что все успехи белорусской экономики существуют только на бумаге.

НАЙТИ И ОБЕЗВРЕДИТЬ

Причина всех бед заключается в отсутствии у руководства налогового комитета четкой концепции налоговой политики. Суть ее, равно как и концепции экономической политики вообще, еще год назад определил сам президент, приказавший стряхивать предпринимателей, «как вшивых блох», с народного тела. Применительно к налогообложению эта политика означает, что во имя высших государственных интересов у предпринимателей нужно забрать все деньги, которые у них еще остались. Налоговые службы, по мнению властей, действовали в этом направлении недостаточно активно. Судя по всему, главная вина налоговых служб заключается в том, что, кроме Лукашенко и Титенкова, в Беларуси все еще остались обеспеченные люди.

В 1995 году налоговые службы проявили недопустимый либерализм по отношению к «паразитирующим на народном горе бизнесменам». В общих налоговых поступлениях доля негосударственного сектора экономики оценивалась лишь в 7,4%. В 1996 году налоговая политика по отношению к предпринимателям стала более идеологически выдержанной, в результате их взнос в государственный бюджет вырос до 8,2%. Как мы помним, государственная политика в области предприни-

ма, и теперь налоговикам придется отвечать за все ошибки, которые были сделаны создателями белорусского экономического чуда.

КТО ВИНОВАТ?

Естественно, сейчас, в середине года, когда условность макроэкономического роста стала очевидна даже официальным государственным экономистам, власти потребовалось найти виновных в грядущем провале экономической политики. Вина в росте задолженности по бюджетным платежам была возложена на налоговые службы. Проверяющие из Совета безопасности обвиняют налоговиков в недопустимой мягкотелости и либерализме. Руководство Государственного налогового комитета, оказывается, не проявляло «необходимой наступательности, принципиальности и профессионализма... по усилению контроля и применению более действенных мер административного, экономического и иного воздействия к нарушителям налогового законодательства».

Например, в 1996-1997 гг. из доначисленных платежей в размере BLR 6,1 трлн. в бюджет взыскано только BLR 2,7 трлн., или 34,8%. По Минску из доначисленных BLR 2,1 трлн. взыскано BLR 606 млрд. За пять месяцев текущего года в бюджет взыскано только 36,8% доначисленных платежей. Причиной этого, как указано в заключении, стало то, что «государственными налоговыми службами уделяется недостаточное внимание взысканию в бюджет допричисленных сумм». Однако дело скорее всего в том, что разоренным за предыдущие годы предприятиям просто нечем платить.

Правда, даже в этом случае у налоговых служб есть возможность проявить принципиальность. Если у предприятия нет денег, у него можно забрать имущество. Но «такой важный экономический рычаг воздействия, как право на обращение взыскания недоимки на имущество должника..., слабо используется налоговыми инспекциями». За прошлый год налоговыми службами было описано имущества на сумму «всего лишь»

BLR 1,1 трлн., что составляет 67% от общей суммы недоимки. В нынешнем году положение еще хуже, поскольку за весь первый квартал в погашение недоимки было описано имущества на сумму BLR 300 млрд.

За 1996-1997 гг. в судах по представлению налоговой инспекции было рассмотрено 512 дел. В пользу налоговых служб решения приняты в 479 случаях на общую сумму в BLR 1,3 трлн. К налоговым инспекциям предъявлен 161 иск. Примерно в каждом втором случае иски были удовлетворены, в результате чего государство понесло убытки на сумму BLR 114 млрд. В среднем сумма на одно выигранное дело составляет BLR 229 млн., на каждое проигранное -- BLR 772 млн.

И ЕЩЕ О ВРАГАХ

Официально налоговый комитет обвиняют в том, что он «так и не стал органом государственного управления, способным эффективно решать вопросы экономической безопасности страны». Исправить ситуацию может лишь «проведение радикальных кадровых преобразований, и прежде всего в высшем руководящем звене налогового комитета».

Впрочем, возможно, вина налоговых служб заключается вовсе не в развале экономики и даже не в попустительстве предпринимателям. Александр Лукашенко давно понял, что наиболее эффективно путь борьбы с врагами -- использование рычагов экономического воздействия. Налоговым и иным контрольным службам в экономической борьбе с недругами президента отводилась первостепенная роль. Налоговикам было поручено составить индивидуальные досье об источниках доходов на каждого из потенциальных противников Лукашенко. Налоговый комитет с этой архиважной задачей, судя по всему, не справился. Досье не составлены, а у врагов президента все еще остаются неучтенные и неподконтрольные власти источники доходов. Нужно незамедлительно найти виновных, и председатель налогового комитета Николай Демчук, похоже, понесет заслуженное наказание.

The U.S. Embassy has an opening in its budget and fiscal section and is seeking qualified candidates with work experience in cashiering, accounting, voucher examination or related financial fields.

Applicants must have a fluent command of spoken and written English and be familiar with the use of computers.

All applicants must complete a "preliminary application for employment" form, which is available from the American Embassy's guards' office; in addition, applicants should provide a curriculum vitae showing their educational and work background.

All applications must be submitted to:

**American Embassy
Personnel Office
Starovilenskaya Street#46
Minsk.**

All applications are due no later than October 1, 1997.

ДАЙДЖЕСТ

БОРИС
И СЕМИБОЯРЩИНА

Встреча Бориса Ельцина

в ведущих российских —

скими бизнесменами

вызвала оживленные

комментарии в СМИ.

Аналитики расходятся в

оценках стратегического

значения этого диалога.



«Вашингтон пост» (США)

«Ельцин, переизбранный в прошлом году на президентский пост отчасти благодаря поддержке со стороны ключевых промышленников и банкиров, вызвал шестерых из них на срочную встречу, в ходе которой он настаивал на том, чтобы они «помирились» с первыми вице-премьерами Анатолием Чубайсом и Борисом Немцовым.

Встреча обнажила то, что многие описывали как усилив-

шуюся в России олигархическую структуру власти, в которой кучка магнатов и банкиров с помощью Кремля заняла доминирующую позицию в трудном переходе страны от социализма к свободному рынку. Могушество новых капиталистов сегодня таково, что Ельцин иногда выступает в качестве просителя, настаивающего на прекращении политических войн против своего правительства».

«Файнэншл таймс» (Великобритания)

«Как царь, призывающий прекратить опасную перебранку среди своих бояр, Ельцин объявил после встречи, что перемирие обеспечено. Борис Ельцин выступил в момент, когда битва между российскими мо-

гущественными магнатами начала нарушать новую политическую стабильность в России.

Встреча Ельцина с шестью ведущими бизнесменами, похоже, укрепила позиции Чубайса и Немцова».

«Вангардиа» (Испания)

«Согласно оптимистичной версии российские власти хотят покончить с «преступным капитализмом» в отношении государственных фондов. Сторонники пессимистичной версии высказывают по этому поводу большие сомнения, приводя в качестве довода тот факт, что один и тот же чиновник, ответственный за приватизационные махинации начиная с 1992 года, сегодня отвечает за «честную приватизацию».

Можно предположить, что перед лицом опасности победы коммунистов в прошлом году ставка была разделена между семью банками, а сейчас она сконцентрировалась на одной цели — создать мощную монополию с прицелом на выборы 2000 года. Как всегда, обе версии забывают о Ельцине, который, пока не докажет обратного, является главным кандидатом на пост президента в 2000 году».

«Панс» (Испания)

«На встрече отсутствовал Борис Березовский, вероятно потому, что теоретически (но только теоретически) оставил бизнес, когда превратился в заместителя секретаря Совета безопасности. Впрочем, присутствовал его временный союзник Владимир Гусинский, глава группы МОСТ и независимого телеканала НТВ. Был и главный соперник обоих

— Владимир Потанин, президент ОНЭСИМБанка.

Трудно поверить, что банкиры обязались зарыть топор войны только из-за обещания президента, что приватизация будет осуществляться честным путем, с одинаковыми правилами для всех. Более вероятно, что достигнут пакт в отношении раздела пирога».

Уважаемые коллеги по бизнесу!

Китай не так уж далеко от Вас.
С 7-го по 11-ое октября в Риге (Латвия)
по ул.Мукусалас, 41,
в Балтийско-Китайском коммерческом центре
будет открыта выставка:

«Китайские товары в Латвии — 97»

Посетив выставку, Вы получите возможность:
• встретиться с представителями 28 фирм из Шэньчжень;
• оценить качество привезенных товаров и договориться о выгодных для Вас условиях их поставок.

Информация по телефонам в Риге: (013) 7610012;
(013) 7612069; (013) 7862271; факс: (013) 7860072.

РОССИЯ

ЗАОДНО С ПАРИЖЕМ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Подпись Анатолия Чубайса, поставленная рядом с подписью председателя Парижского клуба Кристиана Нуайе в протоколе с названием «Меморандум о взаимопонимании по вопросам присоединения Российской Федерации к деятельности Парижского клуба в качестве государства-участника», вывела Россию на новый виток взаимоотношений с Западом. С чем тут же себя поздравляли реформаторское крыло власти и московские СМИ, квалифицировавшие событие как превращение «G-7» в «G-8». То есть «большая семерка» теперь трансформировалась в «восьмерку» не только в политическом плане, но и в плане экономическом...

ТЕРНИСТЫЙ ПУТЬ
К СКАМЬЕ КРЕДИТОРОВ

Парижский клуб — неформальная межправительственная организация 18 западных стран, являющихся основными международными кредиторами. Посему экономический аспект беспрецедентного по меркам России события определяется прежде всего тем, что отныне она выступает в новом, давно желанном качестве. Четыре долгих года ее представители сидели исключительно на скамье должников. Для западных правительств и деловых партнеров они считались трудными визави на переговорах, поскольку определяли себя как посланники сверхдержавы, противоречиво сочетая большие амбиции с ограниченными экономическими и политическими возможностями.

Сложность общения с Западом для россиян заключалась в том, что представители западных правительств, видимо, забывая, что ПК — не организация с формальным членством и уставом (а следовательно, в ней нет членов-корреспондентов и действительных членов) — пытались понизить статус России, поскольку она не обладает адекватной «семерке» финансовой мощью. Дипломатическая подвигка произошла после того, как в ноябре 1995-го Москва пришла к окончательному урегулированию вопроса о старых долгах на сумму, превышающую \$25,5 млрд, и процентах по долгосрочным займам на \$7 млрд. По согласованию с МВФ посредники, действовавшие от лица России, дали согласие на заключительный пакет реструктуризации и консолидации, растянувший платежи в счет выполнения обязательств по кредитам на сумму \$22 млрд более чем на 20 лет. После договоренностей с западными банками и правительствами о старых долгах Москва стала еще последовательней настаивать на членстве в Парижском клубе.

Первые препятствия на этом пути были устранены в ходе заседаний «семерки» в Лионе в 1996 и Денвере летом 1997 года. Препятствия главным образом относились к политической сфере. Сложности экономического порядка заключались в вопросе о царских долгах, закрытом в ноябре прошлого года, и в урегулировании различных сторон общей проблемы — задолженности России странам-членам Парижского клуба.

Посуту, начавшийся более двух лет назад переговорный процесс значительно активизировался только в канун и после Денвера, где российской делегации во главе с Ельциным удалось добиться твердых гарантий на вхождение в ПК. В нынешнем году переговоров раундов было четыре — в Париже, Москве, Нью-Йорке и за неделю до подписания «Меморандума» вновь в Париже. С российской стороны в переговорах участвовали представители Минфина, МИД, МВЭС и дру-

гих институтов. В качестве основного эксперта выступал Внешэкономбанк как главный держатель информации о международных дебиторских и кредиторских задолженностях. В результате России предоставлена возможность выступить в парижской инстанции в качестве кредитора. Что ей это даст? — вопрос, конечно, несправедливый и требующий некоторых расчетов как экономического, так и политического порядка.

ПРИХОД

Первым несомненным преимуществом России в новом качестве является то, что ее долговые претензии приобретают тот же статус, что и претензии любого члена клуба. Таким образом, долги России из долгов двустороннего порядка автоматически становятся проблемой международного сообщества кредиторов. Если ранее России приходилось выяснять отношения со странами-должниками один на один, и делала она это не совсем успешно, то теперь у России под рукой концентрированная сила международного пресинга на 27 государств, признающих Парижский клуб.

Если в качестве долгов России рассматривать исключительно доставшиеся от СССР наследство, то страны третьего мира задолжали ей до \$150 млрд. Долги перед бывшим СССР образовались в значительной степени за счет военных поставок, поэтому все они будут разбиты на две категории — по коммерческим и военным кредитам. Очевидно, что процент списания долгов Анголы, Судана или Мозамбика (и без того безнадежных в плане погашения графиков задолженностей) по военным кредитам будет выше, нежели по коммерческим. Но в то же время долги некоторых развивающихся стран России больше, чем даже суммарный объем кредитов, полученных ими у «семерки» (Вьетнам, Мозамбик, Йемен, Эфиопия и Алжир должны в сумме порядка \$20 млрд.). Благодаря этому обстоятельству Москва искренне рассчитывает на особое положение в клубе. Закладывается оно в том, что партнеры России по ПК выделяют ее должникам новые кредиты. В результате российские поступления в счет погашения долгов вырастут. По прикидкам Чубайса, вместо нынешних \$200 млн. в год Россия начиная с 1998 будет получать \$500-600, то есть почти в три раза больше.

Программа участия России в Парижском клубе, помимо прочего, включает в себя двустороннее уменьшение внешнего долга через Парижский клуб стран-кредиторов, уменьшение долга по линии Всемирного банка и облегчение условий кредитования по линии МВФ. В апреле 1996 Москва уже удалось подписать соглашение о 25-летней отсрочке в выплате государственной задолженности в \$40 млн. международных долгов. На подобные

послабления Москва рассчитывает и в перспективе. Обнадеживающим в этом отношении является, скажем, пример Польши, которой благодаря вступлению в Парижский (1991) и Лондонский (1994) клубы удалось снизить доставшиеся ей в наследство от ПНР долги с 78% ВВП до 45% ВВП. Однако случай с Россией несколько иного порядка и дает основания для серьезных рефлексий.

РАСХОД

Новое качество России налагает на нее ряд определенных ограничений, не позволяющих ей сильно надеяться на «особое положение» в клубе. Во-первых, все кредиторы должны находиться в равных условиях. Во-вторых, для страны-должника создается график платежей клубу, не подрывающий ее финансовой системы. Наконец, в-третьих, Россия обязана принимать участие в мероприятиях по списанию долгов стран, относящимся к разряду «бедных», «развивающихся» и т.д.

Особого внимания достойно то обстоятельство, что Парижский клуб требует не столько немедленного возврата долга, сколько соблюдения схемы по списанию долгов наименее развитым странам. Скидки по платежам в счет погашения задолженностей доходят до 80-90%, хотя их и предоставляют только странам, которые проводят стабилизационные программы по рецептам МВФ. Россия согласилась лишь на 67-процентный дисконт в отношении наиболее бедных стран-должников. Исключения составляют военные долги, выражающиеся в наиболее крупных суммах и подразумевающие списание, близкое к полному аннулированию. Кстати, США требовали полного отказа России от долгов развивающихся стран.

В итоге из \$150 млрд. международной дебиторской задолженности, на которую Россия официально претендует, Москве из-за перемещения ее в ПК удастся спасти лишь малую долю. После сложных формул перерасчета признаются пригодными конверсии менее \$8 млрд. Эта сумма вытекает из \$40 млрд., которые по согласованию с МВФ, ОЭСР и другими институтами фигурируют как дебиторская задолженность, причитающаяся России от тех стран, долги которых подверглись конверсии.

В довершение к этой арифметике России не позволят злоупотреблять членством в клубе для взыскания гигантской суммы сомнительных (с точки зрения Запада) требований, вытекающих из поставок вооружений и бартерных сделок Советского Союза. Наконец, как полагают западные специалисты, не поставлена точка в дискуссиях по поводу курса, по которому предстоит пересчитывать кредиты, предоставленные в рубля Госбанка СССР. Пока России удалось достигнуть договоренности о соотношении 0,6 руб. к \$1.

«ТО ДА СЕ»

— это та самая графа, которая часто не фигурирует в перечне издержек, и, случается, ее отсутствие приводит к краху иного благое начинание. В нашем случае, пожалуй, следовало бы обратить внимание на некоторые вещи, прямо не относящиеся к членству России в Парижском клубе, но являющиеся его возможным следствием.



«Нас, правительство, часто обвиняют в том, что мы являемся агентами Запада, Международного валютного фонда, Парижского клуба, — заявил недавно Анатолий Чубайс. — Суть же ситуации отныне состоит в том, что теперь сам Парижский клуб становится агентом России с целью обеспечения в полном объеме выплат ей долгов другими странами. Это уже не просто разговоры, а конкретное соглашение». К сожалению, «конкретное соглашение» не снимает обвинений, направляемых оппозицией реформаторскому крылу власти, и на фоне нынешней политической осени даже усугубляет их.

С конца 80-х, когда ПК стал практиковать механизм частичного списания долгов, используя его для поощрения одних стран и пресинга в отношении других, его деятельность стала рассматриваться уже не столько в экономическом, сколько в политическом ракурсе. За поддержку США во время Персидской войны по настоянию Вашингтона была аннулирована половина задолженности Египта в \$36 млрд. Значительная часть польского долга была списана с целью поощрения демократических реформ. Возвращаясь к России, нельзя не заметить маленькую особенность ее новой сделки: экономический поводок, на котором ее пытается держать Запад, стал короче, а свобода в плане политической инициативы — ограниченной. России в еще большей степени придется считаться с «рецептами МВФ» и внешнеполитическими интересами Вашингтона.

ЧТО ДАЛЬШЕ?

В начале октября Москву посетят руководители ведущих банков, входящих в Лондонский клуб, с целью подписания пакета документов о вступлении России в эту влиятельную финансовую организацию. Это — второй шаг на пути ее приобщения к цивилизованному стандарту. Парижская сделка плюс практически подготовленное соглашение по урегулированию долгов России Лондонскому клубу (негосударственные коммерческие долги) позволят России несколько улучшить свой кредитный рейтинг — замостовать на более выгодных, чем прежде, условиях, а также использовать задолженности перед Россией для погашения ее долгов. В итоге ожидается существенное улучшение имиджа России в сфере международных финансовых рынков и послабление в части перспективного выхода российских конкурентоспособных предприятий на мировую арену. В сущности, данный путь — это главным образом способ для получения новых траншей еврофондов, новых инъекций в российскую экономику, без которых она уже существовать не способна. Видимо, только так и следует понимать парижскую сделку Москвы — не в виде внезапно обретенного счастья, но в виде осознанной необходимости. Впрочем, быть может, не единственного варианта этой необходимости.

ВЗАИМОРАСЧЕТЫ

РЫНОК ЗА СПИНОЙ У БЕЛОРУССКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Дмитрий МАШАРА

Несоблюдение предприятиями платежной дисциплины в расчетах за потребляемые энергоносители негативно сказывается на экономике Беларуси. Однако пойти на жесткие бюджетные ограничения, поставить предприятия перед выбором — либо платить, либо закрываться — власти не готовы. В связи с этим идет поиск новых, более щадящих механизмов расчета. Этим можно объяснить согласие Совета Министров на предложение МЭК «Итера» выступить своеобразным посредником между белорусскими потребителями и РАО «Газпром».

В свое время в правительственных кругах была озвучена информация о том, что МЭК «Итера» выкупила у РАО «Газпром» 1 млрд. куб. м природного газа для последующей поставки белорусским потребителям. Условия поставки и список предприятий-потребителей должны были пройти согласование и проработку. В результате вышло постановление Совета Министров №1094 «О некоторых вопросах поставки природного газа».

Поставку предполагается осуществлять на основании трехсторонних договоров между потребителем, энергоснабжающей организацией и МЭК «Итера». По информации «БДГ», договоры, в которых в качестве представителя МЭК «Итера» фигурирует ЗАО ТЭК «Итера-Русь», предложат предприятиям следующие условия сотрудничества. Цена на поставляемый природный газ определяется на договорной основе, но она не должна превышать цену, установленную Минэкономики. При этом расчеты за поставляемый газ будут производиться путем обязательной предварительной оплаты газа в объеме пятидневного расхода. Предварительная

оплата должна быть произведена не позднее дня, предшествующего очередной поставке пятидневного объема газа. Не позднее 10-го числа месяца, следующего за отчетным, должен быть произведен окончательный расчет за месяц.

Валютой платежа являются доллары США. По согласованию оплата может также производиться российскими, белорусскими рублями и иной валютой, приобретаемой Национальным банком по официальному курсу на дату проведения платежа. При нарушении предприятием-потребителем установленного порядка расчетов ТЭК «Итера-Русь» имеет право в безакцептном порядке предъявлять к оплате счета за поставленный газ.

Достаточно жестко оговаривается в договоре и взаимная ответственность сторон. Так, при нарушении договора каждая сторона обязана возместить другой доказанные прямые убытки, возникшие по ее вине, а также выплатить установленную договором неустойку. ТЭК «Итера-Русь» в случае задолженности потребителя за поставленный газ имеет право прекратить его подачу до полного погашения долга со вз-

манием пени за каждый день задержки, исчисленной в размере не менее учетной ставки рефинансирования Нацбанка. А ответственность за последствия, связанные с прекращением подачи газа, несет потребитель.

За нарушение сроков оплаты поставленного газа предприятие уплачивает поставщику пени в размере 0,05% от суммы просроченного платежа за каждый день просрочки. Если предприятие выбирает природный газ ниже согласованных объемов, то оно обязано уплатить ТЭК стоимость невыбранного газа и неустойку в размере 8% от стоимости невыбранного количества газа. При переборе газа также уплачивается неустойка в размере 8% от стоимости излишне выбранного газа.

Несомненно, условия поставки природного газа и расчета за него, предлагаемые «Итерой» белорусским предприятиям, являются вполне оправданными с точки зрения нормальных рыночных отношений. Разумеется, оплата за газ должна осуществляться в денежной форме и по жесткому графику. Отклонение от него должно караться экономическими санкциями. А если учесть, что расчет МЭК «Итера» с РАО «Газпром» может производиться только в валюте, причем не в белорусской, оптимальной валютой платежа был выбран доллар США.

Однако позиция «менее рыночных» белорусских предприятий иная. Часть их является вполне платежеспособными, имеет устойчивый спрос на собственную продукцию и дисциплинированно рассчитывает-

ся за потребляемый газ. Однако в условиях хронических неплатежей со стороны механизма расчетов за поставленную продукцию может повлечь за собой и временную неспособность рассчитаться за потребленный газ. Поэтому для этих предприятий работа непосредственно с «Белтрансгазом» выглядит более приемлемой в связи с отсутствием жестких экономических санкций. Говорить о перспективах сотрудничества с ТЭК «Итера-Русь» менее платежеспособных предприятий вообще не имеет смысла. Подписание договора на поставку газа с представителями совершенно другого бизнеса, которые не пойдут на какие-либо послабления, для таких предприятий равносильно принятию решения о самоликвидации. И если бы сотрудничество с ТЭК «Итера-Русь» для белорусских субъектов хозяйствования, упомянутых в списке, сделали бы обязательным, то в результате либо предприятия в Беларуси стали бы более дисциплинированными, либо их стало бы намного меньше. Но в связи с тем, что государство вынуждено ограничивать свое воздействие на предприятия в вопросе выполнения ими платежных обязательств, заключать договоры с «Итерой» было предложено на добровольной основе.

По сведениям «БДГ», перспектива такого сотрудничества не вызвала особого энтузиазма в среде белорусского директорского корпуса. Объясняя столь жесткие условия оплаты и предоплаты за поставляемый газ, некоторые наблюдатели даже сходятся во мнении, что в действительности сделки между МЭК «Итера» и РАО «Газпром» по покупке 1 млрд. куб. м природного газа просто не было.

Есть и другие проблемы реализации данного механизма. Напомним, что одной из главных причин невыполнения ГП «Белтрансгаз» своих обязательств перед РАО «Газпром» стала невозможность конвертации поступивших от предприятий белорусских рублей. Избрание доллара США валютой платежа возвращает предприятия к проблемам множественности курса национальной валюты.

Кроме того, оплата услуг по транспортировке природного газа должна осуществляться в расчете на полный объем годового потребления. Неслучайно в постановлении Совета Министров №1094 определялось, что «оплата услуг по транспортировке природного газа и поставке его конечному потребителю корпорацией «Итера» будет производиться в размере не менее соответствующих надбавок, устанавливаемых Министерством экономики для государственного предприятия по транспортировке и поставке газа «Белтрансгаз» и газоснабжающих организаций Белорусского концерна по топливу и газификации». И если предприятие, исправно оплачивающее по условиям договора поставленный МЭК «Итера» природный газ, не будет выполнять график оплаты услуг по его транспортировке, то эти поставки станут проблематичными уже для ГП «Белтрансгаз».

НОВОСТИ

Льготы есть. Будет ли прибыль?

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе Национальный банк разъяснил коммерческим банкам некоторые аспекты предоставления им налоговых льгот.

Закон от 8 июля 1997 г. №55-З «О внесении изменений и дополнений в некоторые законы РБ по вопросам налогообложения» в качестве одной из мер по государственному стимулированию разработки и применения новых и высоких технологий предусматривает определенные налоговые льготы коммерческим банкам. Для их получения банки должны обеспечивать долгосрочное кредитование предприятий, осуществляющих выпуск продукции на основе этих технологий. В соответствии с пунктом 2, дополняющим статью 5 Закона от 22 декабря 1991 г. «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений и организаций», освобождаются от обложения налогом на прибыль банки и другие кредитные учре-

ждения по прибыли, полученной ими в виде процентов по кредитам, предоставленным субъектам хозяйствования. Кредиты должны быть предоставлены на срок не менее трех лет для осуществления капитальных вложений в производство, основанные на новых и высоких технологиях, поручено утвердить Совету Министров.

Понятно стремление Нацбанка стимулировать банки к направлению средств в производственную отрасль, особенно связанную с высокими технологиями. Однако в эпоху движения Беларуси к «экономической стабилизации» прибыль, которую можно получить через три года, выглядит достаточно условно, равно как предоставленные льготы.

Все на энергосбережение!

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Национальный банк разработал и утвердил порядок выдачи и возврата кредитов субъектам хозяйствования на выполнение мероприятий по энергосбережению в 1997 г. Документ подготовлен на основании постановления Совета Министров от 23 июля №935 «О льготном кредитовании мероприятий по энергосбережению».

Право обслуживать республиканскую программу по энергосбережению, как и другие государственные программы, предоставлено семи уполномоченным банкам. Это БелВЭБ, «Приорбанк», «Белагропромбанк», «Белпромстройбанк», «Белбизнесбанк», «Беларусбанк» и «Белорусский банк развития». Круг потенциальных заемщиков шире. Теоретически под данную программу может кредитоваться любой субъект хозяйствования, реализующий приоритетные мероприятия по энергосбережению.

Банки-агенты предоставляют кредиты за счет собственных и привлеченных средств с соблю-

дением Положения о банковском кредите. Процентная ставка по кредиту устанавливается в размере не более половины ставки рефинансирования Нацбанка.

Учитывая опыт кредитования банками госпрограмм, разработчики внесли в документ пункт о компенсации потерь по кредитам. Компенсация будет осуществляться за счет средств, созданных по решению правительства и направляемых на энергосбережение инновационных фондов республиканских органов государственного управления и государственных объединений, а также за счет средств республиканского внебюджетного фонда «Энергосбережение».

«ДЕКРЕТНЫЙ» ЛИЗИНГ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Возможно, скоро законодательная база, регулирующая лизинговую деятельность в Беларуси, пополнится еще одним документом — идет работа над декретом президента «О лизинге».

Проект документа определяет некоторые новые понятия, связанные с лизинговой деятельностью. В частности, в нем дается определение компенсационному и бартерному лизингу. При компенсационном лизинге взаиморасчеты осуществляются не только в денежной форме, но и путем передачи по договорной цене товаров. Бартерным является лизинг, по условиям которого в качестве лизинговых платежей лизингополучатель поставляет лизингодателю любой имеющийся у него в наличии товар — разумеется, при наличии согласия лизингодателя. Кроме этого, вводится понятие таких видов лизинга, как муниципальный и групповой.

С целью разграничения договора лизинга и договора купли-продажи товаров в кредит планируется ввести норму, согласно которой в первой половине срока лизингового договора сумма лизинговых платежей не может

превышать 65% стоимости объекта лизинга. Хотелось бы привести и еще одну включенную в проект формулировку: «Лизинг является поддерживаемым государством способом достижения инвестиционных целей».

ПРЕДПРИЯТИЕ
АРЧИБА

Покупаем
ДОЛГОВЫЕ
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

ТЕЛ. 231-56-08
231-89-10

Кредитимпэкс Банк

Представительство
КБ «Кредитимпэкс Банк»
220030 Минск,
ул. Янко Купалы, дом 7,
т е л е ф о н :
(017) 2292-818
т е л е ф о н , ф а к с :
(017) 2102-893

ЛОКОМОТИВ
МЕЖГОСУДАРСТВЕННЫХ
РАСЧЕТОВ

российско-украинско-белорусский
«КРЕДИТИМПЭКС БАНК»

ПРЕДЛАГАЕТ

- консультации и помощь в организации и сопровождении бизнеса в России
- проведение расчетов в российских рублях, валютах стран СНГ и СКВ
- любые конверсионные операции с валютами стран СНГ и СКВ
- аккредитивные, документарные, гарантийные, вексельные операции
- услуги на рынке государственных, муниципальных, корпоративных ценных бумаг

исполняется **КБ «КРЕДИТИМПЭКС БАНК»** 28 сентября.
Благодарим наших клиентов и банки-партнеры за доверие и сотрудничество.

5 лет

Генеральная лицензия ЦБ РФ №2037 от 06.02.96.
Минское представительство зарегистрировано в Реестре иностранных банков и представительств НБ РБ за №6 от 20.02.96.

Все фирменные символы являются товарными знаками КБ «Кредитимпэкс Банк»

ТЕНДЕНЦИИ

«ЕВРОРЕАЛЬНОСТЬ»

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

По итогам встречи в минувшие выходные министры финансов и управляющие центральными банками стран Европейского сообщества объявили о том, что уже к апрелю будущего года они, вероятно, решат все проблемы, связанные с курсами обмена валют государств, которые войдут в единый Европейский союз.

Рынок отреагировал на это заявление снижением краткосрочных учетных ставок в так называемых «периферийных» валютах, в частности, итальянской лире. В целом же сейчас наблюдается конвергенция в сторону уровня учетных ставок, установленного в Германии. Стоит отметить, что курсы валют вероятных участников зоны «евро» в последние дни укрепили свои позиции относительно американского доллара. По мнению аналитиков, неспособность курса марки повыситься по отношению к неключевым валютам показывает, что обеспокоенность на рынке по поводу слабого «евро» уменьшилась и шансы на введение единой валюты в ближайшее время значительно выросли. Между тем улучшение ситуации на рынке немецкой марки и валют стран, которые, скорее всего, войдут в единый союз, было также связано со сложившимся мнением по поводу тенденции к повышению учетных ставок в Европе.

УСТАНЕТ ЛИ ДОЛЛАР БЫТЬ СИЛЬНЫМ?

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Министр финансов США Роберт Рубин сделал важное заявление. По его словам, политика Вашингтона на мировых валютных рынках остается неизменной.

Стой отметить, что министр всегда поддерживал политику сильного доллара. Участники рынков посчитали, что американские власти не будут пытаться ослабить свою валюту для уменьшения постоянно повышающегося сальдо торгового и платежного баланса Японии. Так, согласно последним опубликованным данным этот показатель возрос в августе в ежегодном исчислении на 114%. Г-н Рубин сказал, что уровень японского торгового сальдо «продолжает оставаться вопросом, к которому приковано наше внимание». Министр собирается поднять этот вопрос на заседании Международного валютного фонда, которое состоится на следующей неделе. Однако большинство специалистов полагают, что он просто попросит Японию дерегулировать свою экономику и стимулировать спрос внутри страны. Обнародованные данные, свидетельствующие о крайне незначительном росте объема импорта в Японию и снижении продаж в японских супермаркетах в августе, говорят о том, насколько этот спрос низок. В то же время министр финансов США, как и раньше, не хочет использовать

доллар в качестве оружия торговой войны.

На рынке тем временем вновь начались разговоры о неизбежности скорого повышения учетных ставок в Германии. Член центрального совета Бундесбанка Эрнст Велтеке заявил: «Все инфляционные показатели движутся в неправильном направлении, в связи с этим мы должны очень внимательно отслеживать обнародованные данные». По его словам, уровень инфляции находится выше отметки в 2%, которая является уровнем ценовой стабильности. Филиппа Мальгрэн, валютный эксперт лондонского Bankers Trust, заявила, что она понимает, почему Бундесбанк очень внимательно отслеживает показатель инфляции в Германии. Она также считает, что повышение учетных ставок в стране является неизбежным. По мнению Марка Чандлера, главного валютного экономиста нью-йоркского подразделения Deutsche Morgan Grenfell, участники рынка, сократившие свои спекулятивные и ключевые «длинные позиции» по доллару, чувствуют, что они зашли слишком далеко и сейчас уже готовы начать покупать американскую валюту.

ТЕМПЫ ДЕВАЛЬВАЦИИ В РОССИИ БУДУТ СНИЖАТЬСЯ

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

Центральный банк России намерен сохранить в 1998 году основные принципы нынешней курсовой политики, обеспечивающей предсказуемость среднесрочной динамики и сглаживание краткосрочных колебаний обменного курса.

Это связано с тем, что существенное влияние на достижение финансовой стабилизации в стране в 1997 г. оказала проводимая им политика плавной девальвации курса рубля в рамках валютного коридора. При прогнозируемом на будущий год уровне внутренней инфляции в 5-8% (с учетом инфляции в странах с развитой рыночной экономикой в пределах 3%) сохранение неизменной реальной стоимости рубля означает прирост номинального курса доллара США за 1998 г. на 2-5%. Банк России исходит из того, что темпы девальвации рубля до конца 1997 г. будут находиться на более низком уровне по сравнению с темпами внутренней инфляции, которая прогнозируется на уровне 2,3-3%.

А в среду Госкомстат опубликовал некоторые статистические

показатели развития российской экономики. Валовой внутренний продукт в январе-августе 1997 г. составил RUR 1.688 трлн., не изменившись по отношению к аналогичному периоду предыдущего года. Объем промышленной продукции в августе по сравнению с прошлым годом вырос на 3%. Объем промышленной продукции в январе-августе составил RUR 1.023 трлн., увеличившись на 1,4% к аналогичному периоду 1996 г. Сальдо торгового баланса РФ со странами дальнего зарубежья в январе-июле 1997 г. было положительным -- \$12,2 млрд. В январе-июле 1996 г. этот показатель также был положительным и составлял \$13,6 млрд. Индекс цен на промышленную продукцию в августе 1997 г. вырос на 0,5%.

ОБЗОР СОСТОЯНИЯ РЫНКА МЕЖБАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ

| | Недели | | | | | | | |
|---|-----------------|----------------|-----------------|-----------------|-----------------|----------------|----------------|-----------------|
| | 31 нед. 28.7 | 32 нед. 4.8 | 33 нед. 11.8 | 34 нед. 18.8 | 35 нед. 25.8 | 36 нед. 1.9 | 37 нед. 8.9 | 38 нед. 15.9 |
| 1. Объявленная ставка FIXRATE | | | | | | | | |
| 1 неделя | 29 | 33 | 28 | 36 | 38 | 27 | 28 | 33 |
| 4 недели | 40 | 41 | 41 | 40 | 44 | 36 | 38 | 40 |
| 2. Объявленная ставка DEPAR | | | | | | | | |
| 1 неделя | 17 | 21 | 20 | 22 | 17 | 16 | 17 | 19 |
| 4 недели | 36 | 40 | 41 | 42 | 32 | 33 | 30 | 33 |
| 3. Объявленная ставка по вкладам в СКВ DEPAR (USD) | | | | | | | | |
| 1 месяц | 31,72 | 31,74 | 34,08 | 33,04 | 36,78 | 25,34 | 23,09 | |
| 3 месяца | 11,25 | 11,39 | 11,41 | 11,45 | 11,32 | 11,34 | 10,86 | 12,07 |
| 1 год | 15,44 | 16,02 | 15,98 | 16,03 | 15,87 | 15,91 | 12,88 | 14,12 |
| 5. Индекс BelBond | | | | | | | | |
| 1 неделя | 35,91 | 31,47 | 31,69 | 26,89 | 37,20 | 37,51 | - | - |
| 4 недели | 21 | 19 | 18 | 26 | 31 | 18 | 20 | 22 |
| 1 год | 33 | 34 | 35 | 36 | 39 | 38 | 31 | 30 |
| 7. Изменение курса USD на: | | | | | | | | |
| МВБ | 27150 | 27220 | 27280 | 27330 | 27390 | 27460 | 27590 | 27720 |
| ММВБ | 34846 | 35380 | 35893 | 35490 | 35557 | 35072 | 36285 | 36909 |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты | 33480 | 34900 | 35667 | 34767 | 35142 | 35367 | 35820 | 36617 |
| | 34875 | 35600 | 36283 | 35640 | 35850 | 36317 | 36445 | 37300 |
| 8. Изменение курса DM на: | | | | | | | | |
| МВБ | 14730 | 14670 | 14670 | 14940 | 14940 | 15130 | 15270 | 15600 |
| ММВБ | 18919 | 19023 | 19479 | 19489 | 19572 | 19363 | 20235 | 20825 |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты | 17906 | 18317 | 18965 | 18640 | 18991 | 19121 | 19474 | 20369 |
| | 18894 | 19675 | 19790 | 19473 | 19880 | 20150 | 20313 | 21169 |
| 9. Изменение курса RUR на: | | | | | | | | |
| МВБ | 4,68 | 4,68 | 4,70 | 4,70 | 4,70 | 4,70 | 4,72 | 4,73 |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты | 5,633 | 5,838 | 6,080 | 5,820 | 5,807 | 5,710 | 5,930 | 6,095 |
| | 6,035 | 6,123 | 6,290 | 6,120 | 6,230 | 6,255 | 6,280 | 6,420 |
| 10. Изменение курса UAH на: | | | | | | | | |
| МВБ | 18900 | 19250 | 19150 | 18950 | 18950 | 19200 | 19600 | 19950 |
| ММВБ | 18805 | 19078 | 19393 | 19130 | 19148 | 18847 | 19540 | 19772 |
| средний курс покупки/продажи безналичной валюты | 17647 | 18656 | 19194 | 18550 | 18747 | 18790 | 18933 | 19519 |
| | 18649 | 19297 | 19914 | 19297 | 19600 | 19745 | 19709 | 20216 |

Индекс ФК представляет собой эффективную средневзвешенную доходность по ГКО, обращающимся на вторичном рынке.

Индекс BelBond представляет собой средневзвешенную доходность по сделкам РЕПО на вторичном рынке ГКО.

Ставка FIXRATE представляет собой

средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на рынке межбанковского кредитования.

Ставка DEPAR представляет собой средневзвешенный объявленный показатель доходности операций на депозитном рынке.

Подготовлено ИКФ «ФинКонсалт»

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

РЕЗКОЕ УВЕЛИЧЕНИЕ ДОХОДОВ КРУПНЕЙШИХ ЕВРОПЕЙСКИХ БАНКОВ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Доходы в иностранной валюте почти всех крупных европейских банков резко возросли в первой половине 1997 года, что опровергает утверждения о том, что «валютная индустрия» погрузилась в длительный спад.

Валютные резервы и связанные с ним доходы Deutsche Morgan Grenfell и Swiss Bank Corporation увеличились на 40% или даже более того по сравнению с тем же периодом 1996 года. Большинство британских коммерческих банков отметили рост оборотов по меньшей мере на 20%. ABN Amro достиг 10-процентного увеличения. В начале лета большая часть американских банков сообщила о значительном прогрессе своих показателей.

Год назад многие полагали, что доходы банков никогда не восстановятся. Европейский экономический и валютный союз, по-видимому, устранил 11 валют. Новые электронные брокерские системы сократили размеры прибылей и заметно снизили показатель изменчивости. Банкам пришлось уловить, по некоторым оценкам, 1000 торговцев валютой. В этом году показатель изменчивости стремительно восстановился, что привело

к росту доходов. Повышение доллара способствовало удвоению показателя изменчивости ведущих обменных ставок по сравнению с прошлым годом. Обороты на развивающихся рынках возросли, отчасти по причине кризиса азиатских валют этим летом.

Росту прибылей европейских банков способствовало также сокращение их персонала в 1995 и 1996 годах, а повышение доллара по отношению к европейским валютам «приукрасило» отчетные доходы банков, когда они перевели свои долларовые поступления в собственные валюты. Deutsche Morgan Grenfell, который много инвестирует в развивающиеся рынки, отметил 40-процентное по сравнению с первой половиной 1996 года увеличение своих доходов от валютных операций, составивших \$244 млн. Прибыли Swiss Bank Corporation выросли на 43% до SFr 592 млн. (\$400 млн.); британского банка HSBC Holdings -- на 28% до 243 млн. фунтов стерлингов (\$414 млн.); National Westminster -- на 23% до 139 фунтов стерлингов; а голландского банка ABN Amro -- на 10% до F1406 млн. (\$ 692 млн.).

Представительство АО «Латвийский Торговый банк» г. Минск

КОНСУЛЬТАЦИИ И ПОМОЩЬ:

- конвертация белорусских рублей и взаиморасчеты между странами СНГ и Западом
- банковские операции
- оформление международных пластиковых карт
- расчетное обслуживание

Тел.: 017 268 81 95
Факс: 017 268 81 96

Лицензия №4 выдана Банком Латвии 14.10.94г.

ПКП «Белорусский тур» приглашает к сотрудничеству желающих профессионально заняться организацией бильярдного клуба на виллажной основе.

Тел./факс: (017) 223-84-64.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ

ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 19.09.97

| Дата | Спрос (лот) | Предл. (лот) | Объем (лот) | Курс | Кол-во банков |
|--|-------------|--------------|-------------|--------------|---------------|
| РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUB) | | | | | |
| 15.09.97 | 58187 | 58187 | 58187 | 4.7300 | 14 |
| 16.09.97 | 61439 | 61439 | 61439 | 4.7300 | 16 |
| 17.09.97 | 73381 | 73381 | 73381 | 4.7300 | 21 |
| 18.09.97 | 88599 | 88559 | 88559 | 4.7300 | 13 |
| 19.09.97 | 121506 | 121506 | 121506 | 4.7300 | 16 |
| *** | 403112 | 403112 | 403112 | 4.7300000000 | 16 |
| УКР. ГРИВНА (лот = 1000 UAH) | | | | | |
| 15.09.97 | 796 | 1115 | 797 | 19950.0000 | 9 |
| 16.09.97 | 666 | 1811 | 869 | 19800.0000 | 11 |
| 17.09.97 | 1080 | 955 | 1079 | 20000.0000 | 15 |
| 18.09.97 | 440 | 2336 | 1145 | 19700.0000 | 15 |
| 19.09.97 | 1016 | 298 | 498 | 19850.0000 | 12 |
| *** | 3998 | 6515 | 4388 | 19860.000000 | 12 |
| ДОЛЛАР США (лот = 1000 USD) | | | | | |
| 15.09.97 | 3258 | 2459 | 3258 | 27720.0000 | 16 |
| 16.09.97 | 3647 | 3647 | 3647 | 27720.0000 | 13 |
| 17.09.97 | 2671 | 2173 | 2673 | 27730.0000 | 15 |
| 18.09.97 | 2824 | 2574 | 2574 | 27740.0000 | 16 |
| 19.09.97 | 2182 | 1682 | 2182 | 27760.0000 | 17 |
| *** | 14582 | 12535 | 14334 | 27734.000000 | 15 |
| НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот = 1000 DEM) | | | | | |
| 15.09.97 | 530 | 380 | 380 | 15600.0000 | 11 |
| 16.09.97 | 419 | 419 | 419 | 15600.0000 | 8 |
| 17.09.97 | 317 | 317 | 317 | 15600.0000 | 10 |
| 18.09.97 | 418 | 418 | 418 | 15600.0000 | 10 |
| 19.09.97 | 287 | 287 | 287 | 15600.0000 | 10 |
| *** | 1971 | 1821 | 1821 | 15604.000000 | 10 |
| ЗЛО (лот = 1000 ZED) | | | | | |
| 15.09.97 | 0 | 3 | 3 | 30480.0000 | 2 |
| *** | 0 | 3 | 3 | 30480.000000 | 2 |

*** - суммы: спрос, предложения и объема торгов средние

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел. 29-26-50, факс 29-25-56

«Право налогоплательщика избежать налогов... с использованием всех разрешенных законом средств никто не может быть оспорено.»
Дж. Сандерленд, судья Верховного Суда США

ПЕРВЫЙ В РОССИИ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

осуществляет регистрацию безналоговых компаний под юрисдикцией России на основании Закона Российской Федерации «О Центре Международного Бизнеса "Ингушетия" № 16-ФЗ от 30.01.96г..»

БИН

Обращайтесь по адресу:
109004, г. Москва, ул. Верхняя Радищевская, д. 13/3,
тел./ф. (095) 234-01-84, 234-06-45

Консультации по приобретению и применению компаний:
г. Минск, тел. (0172) 34-50-12, 68-61-44
г. Минск, тел. (0172) 20-05-62
г. Гомель, тел. (0232) 53-65-46

...И помните: **область свободы!**

СОБЫТИЕ

Строительство — локомотив, который вытянет всю экономику

Сегодня в выставочном комплексе «Минскэкс-97» (пр. Машерова, 14) открылась международная специализированная выставка «Производство строительных материалов, механизация труда в строительстве («Будпрагрэс-97»), организованная Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь и выставочной компанией «Минскэкс».

Количество экспонентов — их более 200 из 12 стран мира (Беларуси, Австрии, Бельгии, Германии, Латвии, Литвы, Лихтенштейна, Польши, России, Словакии, Финляндии, Швеции) — свидетельствует о том, что интерес к этому мероприятию по сравнению с предыдущими годами только растет и на сегодняшний день «Будпрагрэс» по-прежнему является лидером среди проводимых в Беларуси выставок. Основные экспоненты — отечественные предприятия. Наиболее представительные делегации — из Польши (13 фирм), Литвы (13) и Германии (10).

Спектр представленных на «Будпрагрэс-97» экспонатов чрезвычайно широк — машины, оборудование, средства механизации, инструменты, строительные и отделочные материалы, схемы зданий и сооружений, коммунальные услуги населению, коттеджное строительство, транспортные средства и др.

По словам замминистра архитектуры и строительства Сергея Жуковского, в 1997 году в отрасли наметилось заметное оживление: за 8 месяцев текущего года введено в строй 1,28 млн кв.м жилья, что на 33% больше прошлогоднего показателя.

(Правда, в промышленном строительстве ситуация по-прежнему тяжелая.) Предполагается, что за оставшееся до конца года время общая площадь введенных объектов жилищного строительства составит 3,2 млн кв.м.

В такой ситуации участие в «Будпрагрэс-97» представляется достаточно актуальным для предприятий, стремящихся приобрести новых клиентов, продемонстрировать свои товары и услуги. Ведь не секрет, что подобные мероприятия — один из наиболее действенных методов продвижения на рынок своей продукции.

Есть и еще один аспект. В Беларуси разработаны и осуществляются ряд программ, касающихся данной отрасли (например, «Рациональный дом»). Уже сегодня они требуют выхода строительства и индустрии стройматериалов на новый качественный уровень. В рамках этих программ предполагаются возведение каркасных зданий повышенной комфортности с использованием конструктивных элементов с высоким термическим сопротивлением, внедрение новых систем отопления. (Теме строительства каркасных сооружений будет посвящен один из семинаров, которые пройдут в рамках выставки.) К 2000 году отрасль должна перейти на европейские строительные нормы и нормативы. С ними участники смогут ознакомиться в ходе семинара «Системы качества строительных организаций по ISO 9000 — основной путь к созданию конкурентоспособной продукции». Кроме того, в настоящее время перед строительной индустрией остро стоит проблема массовой реабилитации жилого фонда (в частности, проведения работ по утеплению домов). Поэтому, по мнению организаторов, главная цель выставки заключается в популяризации новых технологий, оборудования, материалов и т.д.

(Окончание на с. К10)

ПОЧЕМУ КЛИЕНТЫ ВНОВЬ ОБРАЩАЮТСЯ К НАМ?



- подвесные потолки из минераловолокна DOMN (Германия) от 9,5\$
- расщепленные алюминиевые потолки GEIPEL (Германия) белый — от 17\$ золото, хром — от 29\$
- светильники для подвесных потолков от 4\$
- стеновые панели (Германия) от 10\$
- стеклообои и клей-краска (Германия)
- водоэмульсионные и латексные краски (Германия)
- жалюзи всех типов: вертикальные, горизонтальные, защитные роллеты
- гибкая система скинот
- прямая предостановка заказчика

удобно поглотить все отделочные материалы в комплекте и при этом быть уверенным в том, что это лучше и на самых выгодных условиях

УДОБНЫЙ СТИЛЬ ОТ BROK FUDS

ул. Я. Коласа, 21; тел.: 2-101-911, 2-101-912

НАСТОЯЩЕЕ СПУТНИКОВОЕ ТЕЛЕВИДЕНИЕ

за настоящие деньги

ДЛЯ ТЕХ, КТО ЗНАЕТ ЦЕНУ СВОБОДЫ

Стоит позвонить: 232-80-63

maxno + unimopr

Приглашаем на конкурсной основе:

обозревателей по различным тематикам потребительского рынка

профессиональных рекламных менеджеров

Тел. 226-96-78

ISOVER

ИЗВЕСТНАЯ ВО ВСЕМ МИРЕ МАРКА



ISOVER

Полный спектр строительной теплоизоляции: мягкая, полужесткая, жесткая

- ▶ Прекрасная теплоизоляция в сочетании со звукопоглощением
- ▶ Пожарная и экологическая безопасность
- ▶ Сжимаемость при транспортировке
- ▶ Эластичность и стабильность размеров
- ▶ Удобная герметичная упаковка
- ▶ Теплоизоляция для трубопроводов

Европейское качество по белорусской цене!



AKUSTO

Элитные подвесные потолки (в комплекте с крепежом и освещением)

- ▶ Идеальное звукопоглощение
- ▶ Дополнительная теплоизоляция
- ▶ Влагостойкость
- ▶ Моющаяся поверхность
- ▶ 6 форм кромки
- ▶ Наличие ударопрочных плит для стен и перегородок
- ▶ Наличие плит крупных размеров
- ▶ Простота установки и эксплуатации

Свыше 1000 цветов!

ТРЕХВЕКОВЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ТРАДИЦИИ КОМПАНИИ **SAINT-GOBAIN**

ISOVER OY Представительство в Республике Беларусь: 220746, г. Минск, пр. Машерова, 23/1-521
тел.: 276-90-53, 276-26-28, 276-54-60, факс 226-75-11

РЕКЛАМА

«Меакор»:

5 лет — это только начало

Пять лет — много это или мало? В жизни человека — всего лишь детство. А для предприятия? Сколько их бесследно исчезло за последние годы... Те же, кто смог не просто выжить в сложных экономических условиях, но и прочно встать на ноги, сегодня определяют лицо белорусского бизнеса. Среди них — фирма «Меакор», специализирующаяся на производстве торгового оборудования.

С чем пришел «Меакор» к своему 5-летию? На сегодняшний день фирма поставила торговое оборудование в десятки магазинов в Беларуси и России. Среди постоянных клиентов «Меакора» — «Белинвентарторг», Глубокский, Докшицкий, Березинский райпотребсоюзы, торговый дом «Ждановичи», АП «Мебельстройматериалы», могилевская фирма «Заднепровье». Оборудование фирмы поставляется в Нижний Новгород, Воркуту и др. российские города. Предмет особой гордости «Меакора» — книжный магазин на Пушкинской площади в Москве, оснащенный торговым оборудованием фирмы.

За время своего существования «Меакор» приобрел имя и авторитет на мебельном рынке, став для многих синонимом качества.

Производством торговой мебели фирма занимается с 1992 года. Ее продукция не уступает по качеству зарубежным аналогам, но в 2-3 раза дешевле. Помимо этих факторов клиентов «Меакора» привлекает то, что фирма всегда выполняет свои обязательства перед заказчиками. Кроме того, специалисты «Меакора» помогают воплотить в жизнь любое пожелание (и даже каприз) заказчика. Может быть поэтому, один раз оценив все преимущества сотрудничества с фирмой, торговые организации становятся ее постоянными партнерами.

Пять лет — много это или мало? Для компании, как и для человека, — это только начало. Ведь у «Меакора» есть огромный интеллектуальный и технический потенциал, прогрессивные технологии, новейшие станки и оборудование, высококвалифицированные специалисты, желание поделиться опытом, знанием и умением. Все это помогает фирме с оптимизмом смотреть в будущее.


«Меакор»:
г. Минск,
ул. Сурганова, 21-42;
тел.: 232-77-68, 268-37-67.

Мы представляем только лучшее!

мониторы:

- Экономической
- Трафической
- Профессиональной серий

14", 15", 17", 20", 21"



AsBIS
AUTHORIZED DISTRIBUTOR

Тел.: (017) 2495792, 2147767
факс (017) 2114670

СОБЫТИЕ

Строительство — локомотив, который вытянет всю экономику

(Окончание. Начало на с. К9)

В этой связи «Будпрагрэс-97» придаст большое значение не только с точки зрения возможности приобретения новых клиентов и увеличения объемов продаж, но и как мероприятию, дающему возможность специалистам ознакомиться с опытом коллег, оценить свой уровень и ситуацию на рынках подрядных работ соседних государств. Не будем забывать, что многие наши предприятия работают за рубежом. В частности, в России и других государствах экс-СССР 35 фирм ведут строительные работы, еще 57 поставляют стройматериалы и конструкции в 33 региона СНГ. За 8 месяцев текущего года экспорт товаров и услуг строительного комплекса увеличился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 12%.

В этих условиях огромное внимание подготовке данной

выставки уделит Министерство архитектуры и строительства и Министерство промышленности («Оргтехстрем»), представившие в качестве коллективных организаторов соответственно 38 и 14 предприятий. Для зарубежных делегаций такими организаторами выступили компании «Аутаре» (Литва), «Экспо» (Польша), «Трейдком ГмбХ» (Германия).

Цель «Будпрагрэс-97» как популяризатора современных технологий подразумевает и обширную программу ознакомительных мероприятий. Кроме уже упоминавшихся, в рамках выставки состоится ряд семинаров, посвященных вопросам обеспечения водонепроницаемости бетона, основам техники уплотнения, производству и применению сухих смесей, перспективам использования пластмассовых труб, шамотных и динасовых огнеупоров в строительстве, наружному утеплению зданий и неразрушающему контролю. Также будет проведен семинар по проблемам реформирования государственной собственности в строительстве, достаточно актуальным для белорусских специалистов в связи с намечающейся реструктуризацией домохозяйств комбинатов.

ЭСТЕТИКА И КОМФОРТ НА ЕВРОПЕЙСКОМ УРОВНЕ

ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ
"OWA" (Германия) от 10.5\$
ПЛАСТИКОВЫЕ СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ
"VOX" (Польша)
"DUMAPLAST" (Бельгия) от 7.7\$

ЛИНОЛЕУМ (более 30 видов, шир. 2 м, Индия, Франция)
толщина 1.5 мм от 4\$
толщина 3 мм от 5\$
ВИНИЛСКОЖА (Италия) от 4\$

ул. Захарова, 76, офис 10 Тел./факс (017) 236-1230

Юрий ХОВРОВ

ПЕРЕГОРОДКИ

DEKO
Demountable Partitions

**Проектирование
Доставка
Монтаж**

**Производственное предприятие
СоюзТехСервис**
220033, г. Минск, пр. Партизанский, 2/4
тел.: 230-65-97, 221-24-29
факс 221-60-50

Архитектурно-строительная фирма **БЕТА-БУД**

Архитектурно-строительная фирма «Бета-Буд» предоставляет полный комплекс услуг — от разработки дизайн-проекта, поставки всех необходимых материалов, выполнения в полном объеме, безукоризненно и в срок всех строительных и отделочных работ до поставки торгового и технологического оборудования и его монтажа.

На все виды работ предоставляется 24-месячная гарантия

Лицензия Министерства архитектуры и строительства на выполнение строительных-монтажных и специальных работ № 7073
Лицензия Министерства архитектуры и строительства на выполнение проектных работ № 7047

Широкая гамма строительных и отделочных материалов ведущих европейских производителей. Прямые поставки.

220121, г. Минск, ул. Лещинского, 8; т / ф: (017) 258-71-92, 258-91-94, 258-92-65

ДЛЯ ТЕХ, КТО СТРОИТ

Мир отделочных материалов

Фирма «Юнибудкомплект» приглашает посетить специализированную выставку современных строительных технологий и материалов «Будпрагрэс-97».

«Юнибудкомплект» представляет на выставке 2 стенда (№ 6, линия С; № 7, линия В). Экспозиция фирмы состоит из следующих секций: антикоррозийные покрытия, напольные покрытия, дорожные покрытия, отделочные материалы, подвесные системы и потолки, краски и штукатурки для внутренних работ, фасадные материалы, гомотенная керамика, гидро- и теплоизоляция, материалы для спортивных сооружений.

Представляемую «Юнибудкомплект» продукцию изготовили ведущие европейские производители: Soframap (Франция), Armstrong (Великобритания), Tarkett (Швеция), Rockwool (Дания), Cerdisastone (Италия), Fintex, Upofloor (Финляндия).

На стендах можно получить консультации профессиональных проектных менеджеров, технологов, архитекторов, дизайнеров. Специалисты «Юнибудкомплекта» разработают проектное предложение непосредственно для условий строительства или эксплуатации любого объекта.

За 5 лет работы на белорусском рынке в фирме сложился творчески работающий коллектив. Благо-

даря этому «Юнибудкомплект» успешно выполнил проектные работы и осуществил поставку материалов для зданий Академии управления при президенте Республики Беларусь, МТЗ, ММЗ, ПО «Атлант», гостиницы «Юность», Литературного музея в Троицком предместье, магазинов «Швейцарские часы», «Домовой» и др.

Гостями стендов фирмы будут представители компании Soframap, которые проведут консультации по всем вопросам применения их продукции. Своим опытом также поделятся российские партнеры «Юнибудкомплекта», успешно использовавшие представляемые технологии и материалы на таких крупных объектах в Москве, как спорткомплекс «Лужники», здание городской мэрии, Павелецкий вокзал и др.

На контракты, заключенные в дни проведения выставки, предусмотрены значительные скидки.

«Юнибудкомплект» желает успехов гостям и участникам «Будпрагрэс-97» и надеется на взаимовыгодное сотрудничество со всеми заинтересованными лицами.

«Юнибудкомплект»:
г. Минск,
пр. Партизанский, 14-216;
тел.: 249-80-17, 249-51-90,
249-41-27;
пейджер 263-58-37 (абонент № 427)
круглосуточно и без выходных.

ГИД

Участники выставки «Будпрагрэс-97»

ISOVER OY

(г. Минск, пр. Машерова, 23/1-521; тел. 276-90-53, факс 226-75-11)

Isover OY является дочерней компанией концерна Saint-Gobain и самым крупным в Финляндии производителем строительных теплоизоляционных материалов и акустических плит.

Компания выпускает 3 основных вида продукции: теплоизоляционные материалы для строительства (Isover), акустические изделия (Acusto), технические изоляционные материалы (Isotec).

Продукция Isover OY отвечает самым жестким техническим и санитарным требованиям, экспортируется во многие страны Европы и Азии.

Компания имеет свои представительства в Литве, Латвии, России, Украине и Беларуси, дочерние фирмы — в Эстонии и России.

Деятельность белорусского представительства направлена на расширение дистрибуторской сети и поставок теплоизоляционных материалов для крупных строительных объектов, обеспечение

доступности материалов Isover в любом уголке нашей страны. Всю необходимую информацию и консультацию можно получить на нашем стенде № 69.

PARTEK

(г. Минск, пер. Бекетова, 12, 2-й этаж; тел. 243-32-83, 276-08-81, факс 243-98-41)

Более 30 лет компания Partek производит теплоизоляционные стройматериалы на основе базальтовых ват. Сегодня широкая номенклатура научно разработанных и прошедших испытания изделий Partek охватывает почти все области применения изоляционных материалов. Основные виды продукции компании соответствуют требованиям, стандартам и климатическим условиям Финляндии.

Каждый строительный проект в своем роде уникален, в нем невозможно заранее все предусмотреть. Строительная индустрия постоянно развивается, а стандарты и требования изменяются. В этом заключается стимул для работы Partek'a, чьи специалисты всегда к услугам клиентов и готовы вместе с ними решать любые вопросы, касающиеся теплоизоляции.

Приглашаем посетить наш стенд № 12 (зал А).

«САКРАМЕНТ»

(г. Минск, ул. Ф.Скорины, 13-2; тел.: 268-58-92, 268-56-40)

Фирма «Сакрамент» осуществляет настил и ремонт мягких кровель, гидроизоляцию тоннелей, фундаментов, подземных сооружений с применением прогрессивной технологии, основанной на использовании рулонных кровельных материалов направленного типа из стеклоткани и полиэстера (бикрост, линокром, бикропласт, изопласт, ренотек и др.).

«Сакрамент» — одна из первых в Беларуси фирм, работающая с этими материалами, и первая среди негосударственных организаций, получившая лицензию на выполнение названного перечня работ. Фирма работает по государственным расценкам, обеспечивая качественное, быстрое и надежное обслуживание.

Всегда в продаже широкий ассортимент материалов для мягких кровель. Гарантия на работы — от 3 лет.

Приглашаем посетить наш стенд № А10.

РИТМ НАШЕЙ РАБОТЫ: БЫСТРО, ПРОЧНО, СОВРЕМЕННО

Многопрофильное производственно-коммерческое предприятие «Ритм» предлагает свои услуги по строительству и ремонту жилых, промышленных зданий и сооружений.

«Ритм» работает на белорусском строительном рынке с 1990 года. С его помощью были возведены и отремонтированы мягкие кровли на многих крупных белорусских предприятиях: МТЗ, ММЗ, Гродненском объединении «Азот», моголевском объединении «Химволокно», Барановичском придольно-ниточном комбинате, лядском объединении «Лакокраска» и др.

За последние годы «Ритм» постоянно увеличивает объемы выполняемых общестроительных, кровельных, ремонтно-строительных, фасадных и отделочных работ по европейскому стандарту. В настоящее время сдан в эксплуатацию 86-квартирный жилой дом, завершена отделка на объектах Белбизнесбанка и Минис-

терства культуры, ведутся строительные и ремонтные работы на комплексе промышленных, административных зданий Министерства энергетики.

За время своего существования предприятие также осуществило большой объем работ на объектах социально-культурной сферы, жилого фонда Минска и других городов Беларуси. «Ритм» стремится использовать любые возможности для повышения квалификации своих специалистов, в т.ч. обучение их за рубежом. Благодаря профессионализму рабочих, опыту и инициативности руководителей, предприятие умело решает все технические и организационные вопросы.

За успешное выживание и развитие в тяжелых условиях переходной экономики «Ритм», один из немногих в стране, награжден почетной наградой — «Факелом Бирмингема».



г. Минск, ул. Огарева, 1
тел.: 242-99-62, 243-01-41, 243-68-11
факсы: 243-30-60, 243-02-66

УСТРОЙСТВО И РЕМОНТ МЯГКОЙ КРОВЛИ

НОВЫЕ КРОВЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

на основе стеклоткани, полиэстера с посыпкой и пленочным покрытием:

БИКРОСТ БИКРОПЛАСТ ИЗОПЛАСТ

- предназначены для ремонта и устройства кровельных покрытий, гидроизоляции мест и фундаментов
- прочны и пластичны
- скорость и удобство в работе: все материалы — направленного типа
- срок службы — не менее 10 лет

Доставка материалов по любому адресу. Скидки постоянным клиентам. Государственные расценки в соответствии с ГОСТами и СНиПами. Гарантия на работы — от 3 лет

SAKRAMENT
Большой опыт работы — обустроены и отремонтированы свыше 100 объектов (около 200 000 кв.м кровли) в 10 городах Беларуси

Минск: (017) 268-58-92, 268-56-40
Брест: (0162) 22-20-19, 22-15-37
Новополоцк: (02144) 55-933
Гродно: (01522) 64-687

Первая серия

PAROC — каменная вата® для профессионалов

ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ НА ОСНОВЕ БАЗАЛЬТОВЫХ ВОЛОКОН

Плиты, маты, цилиндры любых размеров



НАШИ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- » высокая жаростойкость
- » прекрасная теплоизоляция
- » простой монтаж
- » надежная звукоизоляция
- » экологически чистые материалы

Представительство в Беларуси:
тел.: (017) 243-32-83, 276-08-81, факс 243-98-41

МАТЕРИАЛЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ЛУЧШИХ ЕВРОПЕЙСКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Безусловное качество

ИМЭКС
ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА

смесители и сантехническое оборудование
ванны с массажем и без массажа
владоотстойная мебель для ванных комнат
облицовочная плитка для стен и пола
лаки, краски, шпатлевки
гипсокартонные листы
инструмент для ухода за садом
другие товары и инструменты

Фирменные магазины "Товары для дома"
ул. Путилова, 21, тел.: (017) 236 55 91, 236 93 85
ул. Жуковского, 6, тел.: (017) 222 91 78, 222 91 79

Используем Минское р-но. Действительно до 17.03.98 г.

ОБЗОР

Широко шагая по стране...

Чуть больше года назад «Конъюнктура» уже публиковала материал о рынке пейджинговой связи в Беларуси. Сегодня с уверенностью можно констатировать: пейджинг жив и активно развивается. Поэтому мы вновь решили проанализировать состояние этого рынка.

Хорошо там...

В мире насчитывается свыше 100 млн пользователей пейджинговых сетей. Причем в США количество абонентов ежегодно увеличивается на 28%, в странах Восточной Европы — на 35-50%.

По оценкам московского журнала *Connect*, в 1996 году парк пейджеров распределялся следующим образом: государства Азии — 56% (в т.ч. Япония — 13%), Америки — 38% (США — 36%), Европы — 5%, Среднего Востока и Африки — 1%.

Что же касается наших соседей, то, например, в России за 1994-1995 годы количество абонентов пейджинговой связи выросло в 20 раз. В начале 1997 года их было около 200 000, а к 2005 году, по прогнозам специалистов, эта цифра составит порядка 5 млн человек.

В странах Балтии, напротив, более широкое развитие получила сотовая связь, однако пейджинг и там не умер.

...но и тут неплохо

Количество пользователей системы персонального радиовызова в Беларуси — тайна, которая тщательно охраняется фирмами-операторами. По оценкам экспертов, число абонентов колеблется у отметки 10 000, а через 2-3 года их будет около 25 000. Такие оптимистические прогнозы об-

ясняются сочетанием в пейджинговой связи высокого качества и надежности передачи информации с относительно низкой ценой.

Слабое развитие в Беларуси телекоммуникаций и сотовой связи еще больше говорит в пользу стремительного развития пейджинговых услуг. Причем если на Западе 95% пейджеров — цифровые или тональные, то у нас распространение получили в основном текстовые модели. Это объясняется тем, что за рубежом пейджеры используются чаще всего различными оперативными службами, а в Беларуси это не только средство срочного вызова, но и способ одностороннего общения.

Дружба дружбой, а табачок врозь

На сегодняшний день на белорусском рынке действуют около 15 пейджинговых компаний, пять из которых минские. Это — «Мобилком», «РадиоПэйдж», Vesso-Bel, MDF Communication и Solid-Paging.

Кроме того, в столице работает ПП «Республиканский радиотрансляционный передающий центр», под эгидой которого осуществляется программа «Общереспубликанская пейджинговая связь». (Правда, отсутствие средств делает ее перспективы более чем туманными.) В Мин-

ске и Минской области клиентов обслуживает Минский городской радиотрансляционный узел, в областных центрах — узлы радиовещания и телевидения.

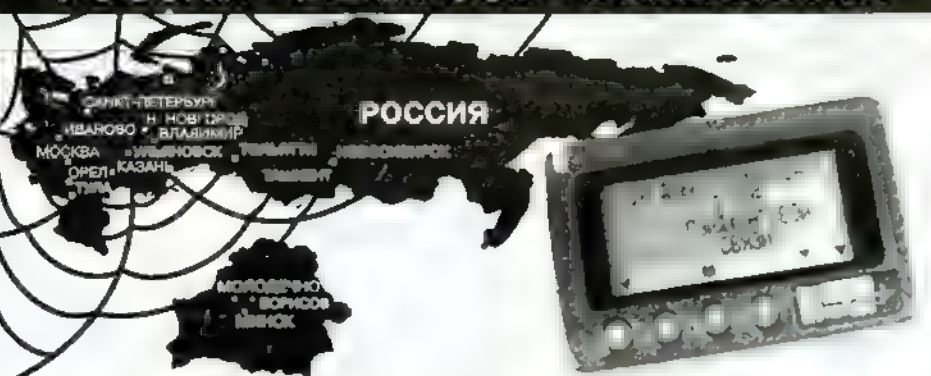
Однако эта государственная структура работает в устаревшем и не очень надежном стандарте RDS и поэтому не является сегодня серьезным конкурентом для частных фирм.

Конкуренция между минскими негосударственными пейджинговыми компаниями достаточно острая, что отражается прежде всего в снижении цен. Исчезла оплата за подключение, немного упала абонентная плата. Месячное обслуживание обходится в \$10-20, в зависимости от фирмы и модели пейджера (для сравнения: в Украине — \$45, в России — \$25-55). Причем некоторые минские операторы практикуют ежемесячное уменьшение абонентной платы. В результате разница между стоимостью услуг различных компаний может достигать 100 \$/год.

Интересно, что минские операторы используют идентичное оборудование и весьма сходный модельный ряд самих пейджеров. Поэтому такая разница в цене может объясняться только предоставлением комплекса дополнительных услуг и уровнем сервиса. Однако дополнительные услуги оплачиваются преимущественно отдельно, а сервис высок у всех.

(Окончание на с. K13)

МЕЖРЕГИОНАЛЬНАЯ СЕТЬ ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗИ РОССИЯ - БЕЛАРУСЬ - УЗБЕКИСТАН



RADIO PAGER
ПАЙДЖ

☎ 249-00-00

Сеть «РадиоПэйдж» — это:

- удобный номер оператора
- автоматическая прямая связь с городами России и СНГ через минского оператора
- отправка сообщений из компьютера клиента по модему
- НИЗКИЕ ЦЕНЫ И ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ОБСЛУЖИВАНИЯ

ВНИМАНИЕ • ВПЕРВЫЕ В БЕЛАРУСИ • НОВАЯ УСЛУГА

Абоненты имеют возможность получать на свой пейджер всю информацию о состоянии охранной системы, установленной в квартире, офисе, коттедже или автомобиле

МіКС
КомпаніТАА

Лицензия №156 от 2.10.95 г. Министерства связи и информатики РБ

Сеть связи «РадиоПэйдж» — это свыше 20 региональных компаний в Беларуси и России, объединенных в единую пейджинговую систему. Пейджеры «РадиоПэйдж» работают в Москве, Санкт-Петербурге, Ташкенте, Нижнем Новгороде, Орле, Тольятти, Туле, Минске, Молодечно, Борисове и других городах.

На белорусский рынок фирма «РадиоПэйдж» вышла чуть позже других. Это привело к тому, что сразу началась активная работа с клиентами и был макси-

мально расширен перечень оказываемых услуг. Действительно, только «РадиоПэйдж» предлагает в Беларуси прямую автоматическую связь через минского оператора (роуминг) с крупнейшими городами СНГ, а также систему «Радиоаларм», которая обеспечивает получение на пейджер компании информации о состоянии охранной системы клиента (установленной в коттедже, офисе, квартире, гараже, автомашине). Кроме этого, у «РадиоПэйджа» удобный номер опе-

раторской службы (249-00-00), в течение года — бесплатные батарейки и цепочка, 7 информационных каналов, радиоканал, цифровая линия связи, модемная связь, ежедневные котировки валют и др. Для абонентов компании существует также клуб скидок. Клиенты Белбизнесбанка и Джембанка имеют возможность получать оперативную информацию о поступлениях на свои расчетные счета.

«РадиоПэйдж»: тел. 249-00-00

МОБИЛКОМ ПЕЙДЖИНГ-СИСТЕМА

Октябрьская, 5, к.107-108
тел.: (017) 2224651, 2224652

Пейджинговая связь
в Минске, Борисове, Слуцке, Березино, Сригорске,
Столбцах, Жодино, Молодечно

Роуминг в Бресте, Могилеве, Гродно

Мобильные телефоны системы сотовой связи «БЕЛСЕЛ»

- САМАЯ широкая зона обслуживания
- САМЫЕ лучшие модели пейджеров
- САМАЯ вышколенная операторская служба
- САМАЯ высокая скорость передачи информации
- САМЫЕ выгодные условия заключения договоров
- САМЫЙ широкий спектр бесплатных дополнительных услуг



преимущество

Лицензия № 151 от 31.07.95 г. выдана на период до 31.07.2000 г. Минсвязи и информатики РБ

| | | | | | |
|-------------|-----------------------------|----|-----|--------|------|
| Секция | 10-я редакция от 14.04.2014 | 12 | 246 | 124340 | 2014 |
| Секция 10-я | 2.20 и от 15.04.2014 | | | | |

22 сентября 1997 года

[illegible][illegible]



Sakub
Хотелы

**Предлагает групповые,
детские, индивидуальные
и эксклюзивные туры**

Испания (Коста-Дорада, Коста-Брава и др.)

Турция (Анталья, Белек, Сиде и др.)

США (Нью-Йорк, Вашингтон, Калифорния и др.)

Юго-Восточная Азия
(Бангкок, Манила, Сингапур, Индонезия, Индия и др.)

Карибский бассейн
(Куба, Ямайка, Багамы и др.)

Латинская Америка
(Мексика, Эквадор, Бразилия и др.)

Израиль
(Тель-Авив, Иерусалим, Нагана, Эйлат, Мертвое море)

Франция (Париж, Ницца, Канн)

Австралия (Сидней, Брисбен, Золотое побережье)

Италия (Рим, Неаполь, о. Искья, о. Сорренто, о. Капри)

\$600

\$470

от \$1800

от \$780

от \$1150

от \$1500

от \$900

от \$800

от \$2700

от \$650

**Скидки для групп и постоянных клиентов
обслуживание VIP-клиентов**

г. Минск, ул. К.Либкехтa, 70—816

тел.: 259-10-02, 259-10-03,

259-10-04, 259-10-05.

ул. Короля, 22

тел.: 227-24-26,

227-52-29.

Лицензия № 203

от 7.10.98 г.

выдана МСНТ РБ

| | | |
|-------------------|--------------------|-------|
| АВИАБИЛЕТЫ | Гаррик | \$405 |
| | Рим | \$420 |
| | Лондон | \$425 |
| | Амстердам | \$415 |
| | Стокгольм | \$280 |
| | Копенгаген | \$325 |
| | Берлин | \$285 |
| | Франкфурт-на-Майне | \$375 |
| | Нью-Йорк | \$710 |
| | Барселона | \$360 |
| | Паланга | \$53 |
| | Киев | \$242 |
| С. Петербург | \$230 | |

**Lithuanian Airlines**

тел.: (017) 220-59-78,
220-74-12 (до 20.00)

НЕМЕЦКИЕ КОНСУЛЬТАНТЫ НЕ ОБЕЩАЮТ ЗОЛОТЫХ ГОР, НО БЕЛОРУССКИЕ ШВЕЙНИКИ ХОТЯТ ПРОСТО ВЫБРАТЬСЯ ИЗ ЯМЫ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

На нынешней неделе в рамках немецкой программы консультаций белорусских швейных и трикотажных предприятий состоялись первые семинары. Им предшествовала презентация проекта, в которой принял участие чрезвычайный и полномочный посол Германии в Беларуси Готфрид Альбрехт. В своей речи г-н посол не преминул отметить «особенность» отношений нашей республики с западными странами, но заявил, что «рад проведению этого мероприятия». По мнению г-на Альбрехта, этот сектор промышленности особо нуждается в поддержке, в том числе и в виде консультаций, так как «именно здесь у Беларуси наибольшие шансы».

Проект является составной частью обширной «Трансформ»-программы, через которую немецкое правительство оказывает помощь странам Центральной и Восточной Европы в реформировании и совершенствовании самых различных отраслей экономики. На организацию и проведение консультаций для предприятий белорусской легкой промышленности выделено около DEM 1 млн. По словам президента фирмы Weis Consulting Assoc. GmbH, Вольфганга Вайса, на сегодняшний день это самая крупная сумма, которую получила Беларусь в рамках «Трансформ»-программы. Непосредственным финансированием проекта занимается франкфуртский Банк развития (KfW-Anstalt), а исполнителем является Weis Consulting Assoc. GmbH. Она удостоилась такой чести, выиграв прошлой осенью

специально организованный тендер, в котором участвовали шесть консалтинговых фирм.

Все предусмотренные по проекту мероприятия должны завершиться в течение одного года. Но до официального «запуска» была проведена большая предварительная работа, целью которой стало выявление участников с белорусской стороны. Экспертами изучалось около 20 белорусских предприятий. В результате отбора осталось шесть: минские — промышленно-торговая трикотажная фирма «Алеса» и малое предприятие «Компонент», брестские — промышленно-торговая фирма «Элма» и швейная фирма «Надзее», новогрудская швейная фабрика и солигорское ЗАО «Калинка». Кроме того, на семинары приглашены представители барановичской и бобруйской трикотажных фабрик, пинской

СПРАВКА «БДГ»

Weis Consulting Assoc. GmbH около 20 лет работает на рынке консалтинговых услуг для текстильной и швейной промышленности. В 43 странах мира проведено около 250 консультаций по следующим направлениям: маркетинг, организация, рационализация, технология обработки, контроль качества и обучение персонала. В Минске Weis имеет бюро (совместно с фирмой Dürkopp-Adler AG).

фабрики «Полесье» и солигорской «Купалинки». Критериями отбора, по словам президента консалтинговой фирмы, стала величина фирмы (предприятие отдавалось малым или средним предприятиям), качество менеджмента и, конечно, перспективы.

Целью, которую поставили перед собой участники проекта, является повышение выживаемости предприятий и конкурентоспособности их продукции за счет улучшения качества, улучшения работы маркетинговых отделов (причем, подразумевается не только привлечение заказов давальцев, но и постепенный выход на немецкий, российский и другие рынки со своими изделиями), изменения структуры издержек и их постепенного уменьшения. Проводя аналогию с Чехией, Польшей и Литвой, г-н Вайс считает, что к заверше-

нию проекта белорусские предприятия «станут экономически сильнее и получат возможность начать реконструкцию производства». Сегодняшнее состояние основных производственных фондов у отечественных предприятий произвело на немецкого специалиста почти удручающее впечатление.

Как считает Вольфганг Вайс, некоторых результатов можно достичь без каких-то значительных инвестиций в производство — применение на практике знаний, которые руководители получают, прослушав курс консультаций и участвуя в семинарах, позволит на отдельных производственных участках увеличить производительность труда на 20-30%. Это один из моментов, по которому можно будет судить об успешности проекта. Еще одним является увеличение числа заказчиков. Например, в рамках программы Weis Cons. предполагает вывести руководителей фирм на выставки — в Москву и Лейпциг. На международной лейпцигской выставке, кстати, предусматривается завязывание новых контактов с немецкими дачальцами. По словам г-на Вайса, некоторые германские фирмы проявляют интерес к собственным белорусским изделиям и готовы сотрудничать и с «Алесей», и с «Надзеей», и с «Калинкой».

«НЕТ, НЕ СОЛГАЛИ ПРЕДЧУВСТВИЯ МНЕ, КАК МНЕ ГЛАЗА НЕ СОЛГАЛИ»

ВАДИМ СЕХОВИЧ

В числе восьми возможных вариантов доставки каспийской нефти в Новороссийск в обход Чечни, названных первым вице-премьером правительства России Борисом Немцовым, присутствует и морской путь. Как бы в подтверждение задумок некоторых членов российского правительства задействовать для решения проблемы «чеченской трубы» морскую линию Баку — Астрахань 18 сентября в Волгограде была произведена закладка первого танкера типа «река-море». По сообщениям российской прессы, новая танкерная флотилия будет насчитывать 15 судов. У Беларуси нет Чечни и нет каспийской нефти, но создание флота, относящегося к разряду «река-море», является не менее актуальной проблемой.

В частности, эти суда необходимы для того, чтобы иметь право выхода из Днепра в трехмильную зону Черного моря, а из нее — в устье Дуная. Дунай, как известно, несет свои воды по территории нескольких государств Восточной, Центральной и Западной Европы, рынки которых представляют большой интерес для белорусских экспортеров.

Программа создания в республике абсолютно нового класса судов предусматривает строительство пяти сухогрузов. На стапелях Гомельского судостроительного-судоремонтного завода находится «первенец» класса «ОПР» мощностью 700 тонн. Вместе с приставкой его грузоподъемность

СПРАВКА «БДГ»

В объединение «Белсудостройремонт» входят гомельский, речичский, пинский и петриковский судостроительные-судоремонтные заводы, а также конструкторская фирма. Число работающих в структуре около 1000 человек (на гомельском заводе — 300).

и, похоже, направляться не будут. Поэтому главным источником поступления денежных средств для расчета с судоремонтниками стали старые суда, т.е. деньги, которые удается выручить за их продажу в качестве металлолома. В данном случае правительство даже пошло на изменение существующей сис-



«СЛАВНЕФТЬ» СЕБЯ РАСПРОДАЕТ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

До 3 октября в Беларуси проводится прием заявок на покупку акций открытого российского акционерного общества «Нефтегазовая компания «Славнефть».

Как известно, в конце августа эта компания получила от Комиссии по допуску к обращению на территории республики ценных бумаг иностранных эмитентов разрешение на размещение в Беларуси своих ценных бумаг. По информации организаторов, на аукцион выставлено 103 401 316 акций, что составляет 2,17% от уставного капитала ОАО

НПК «Славнефть». Начальная цена продажи акции — RUR 500 (номинальная — один российский рубль); каких-либо ограничений на перепродажу акций не имеется. Белорусские инвесторы перечисляют денежные средства в российских рублях на счета уполномоченного банка-агента — совместного акционерного коммерческого нефтяного банка

«Славнефтьбанк».

Согласно условиям аукциона для участия в нем инвесторы в одном из приемных пунктов заявок оформляют договор на приобретение акций, в котором указывается сумма денежных средств для оплаты акций, которая должна быть кратной RUR 10 тыс. Пункты приема заявок на приобретение акций НПК «Славнефть» расположены в Минске, Бресте, Гомеле и Мозыре, где желающие могут подробно ознакомиться со сведениями об эмитенте. Уставный капитал НПК «Славнефть» составляет RUR 4754238 тыс.

(доля Республики Беларусь — RUR 811604 тыс.).

Как известно, основными видами деятельности компании «Славнефть» являются разведка и эксплуатация нефтяных и газовых месторождений; переработка нефти и газа, их реализация; управление акциями дочерних АО; инвестиционная деятельность. На рынке добычи и производства нефтепродуктов в России «Славнефть» занимает одно из лидирующих мест, ее акции имеют высокую ликвидность. Следует также отметить, что 10,8% уставного капитала НПК «Славнефть» принадлежит Мингосимуществу Беларуси; 6,2% — персоналу АО «Мозырский НПЗ».

«БЕЛНЕФТЕХИМ» ВОЮЕТ С ЦЕНАМИ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

18 сентября в Минске состоялось заседание совета директоров концерна «Белнефтехим». На нем рассмотрено состояние работы по ценообразованию и соблюдению дисциплины цен на предприятиях и в организациях концерна.

Напомним, что 22 июля на заседании президиума Совета Министров была отмечена неудовлетворительная работа ряда ведомств, в том числе концерна «Белнефтехим» по обеспечению

в первом полугодии параметров прогнозного уровня инфляции. Причина в следующем: как известно, одной из основных функций концерна является закупка добываемой в республике нефти

для государственных нужд. Цена на нее определена Министерством экономики на уровне \$90 за одну тонну по курсу Нацбанка. В первом полугодии цены на нефть и нефтепродукты изменялись четыре раза — при росте курса доллара США на 77,2% фиксированные цены возросли на 69,9%. Последний ценовой предел был

установлен 22 апреля. Сдерживание цен на нефтепродукты обеспечило проведение весенне-полевых работ, однако значительно осложнило финансовое положение концерна. По мнению независимых экспертов, дальнейшее их сдерживание приведет к уменьшению поставок нефтепродуктов на белорусский рынок из-за отсутствия финансовой выгоды.

Судом Минского района и г.Заславля

1 октября 1997 года в 12.00 проводятся торги по продаже производственного здания 1950 кв. м., кирпич, три этажа, по адресу: д.Озерцо (район Минского автомобильного рынка). Начальная стоимость 18 462 113 000 руб. Телефоны для справок: 262-01-21, 233-35-88, 233-37-93.

LABRADOR HOLDING CO.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО СХЕМАМ ЭКСПОРТА-ИМПОРТА. ПЕРЕВОД БИЗНЕСА В РОССИЮ:

- филиал оффшорной компании в Москве;
- бухгалтерская поддержка;
- московские номера телефонов и факсов.

КОНСУЛЬТАЦИИ ПО ОФФШОРНЫМ КОМПАНИЯМ:

- бизнес без налогов;
- анонимный мультивалютный счет в зарубежном банке, управляемый по факсу.

Справки и бесплатная брошюра: тел. (017) 276-63-79

МИЛЛИОННАЯ «НЕДОСТАЧА»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Объем внешней торговли Беларуси за январь-июль 1997 года составил \$8 218,2 млн.

По данным Министерства статистики и анализа республике, это на 16,3% больше, чем в январе-июле 1996-го. Экспорт за этот период увеличился на 14,5% (и достиг \$3 569,3 млн.), импорт — на 17,8% (\$4 648,9 млн.). Сальдо внешнеторгового оборота оставалось отрицатель-

ным — в размере \$1 079,6 млн.

Основными торговыми партнерами Беларуси в январе-июле 1997 года были Россия (55,7% от всего объема товарооборота), Украина (9,8%), Германия (6%), Польша (3,2%), Литва (2,2%), США (1,6%) и Италия (1,5%).

НАЗВАНЫ ПОИМЕННО

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Несмотря на то, что в судьбе белорусско-российского Союза наступили самые, быть может, смутные времена за всю его историю, президент Беларуси по-прежнему делает на него ставку.

Как стало известно «БДГ», Александр Лукашенко, наконец, подписал указ об утверждении представителей Беларуси в Исполкоме Союза Беларуси и России. Согласно указу с белорусской стороны в Исполком вошли полномочный представитель республики в коллегии Межгосударственного экономического комитета Экономического союза госу-

дарств-участников СНГ Леонид Козик, министр финансов Николай Корбут, первый заместитель министра иностранных дел Сергей Мартынов, министр экономики Владимир Шимов, председатель правления Национального банка Геннадий Алейников и начальник главного штаба вооруженных сил, генерал-лейтенант Михаил Козлов.

ОТ НАМЕРЕНИЙ — К ПРОЕКТАМ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Протокол намерений о дальнейшем сотрудничестве между Белорусской торгово-промышленной палатой и Торгово-промышленной палатой города Салоники (Греция) подписан в ходе недавно завершившегося визита представителей белорусских деловых кругов в Грецию.

В ходе визита, организованного при содействии БелТПП и Белорусского союза предпринимателей и арендаторов, группа представителей белорусского бизнеса посетила 6-ю международную торговую выставку-ярмарку в Сало-

никах, а также провела переговоры с руководством местной ТПП. Достигнута договоренность о регулярном обмене нормативно-правовой и экономической информацией и совместной организации бизнес-встреч в будущем году.

ПЕРВЫЙ ЭТАП БОЛЬШОГО ПРОЕКТА

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

Вечером 17 сентября в Минске состоялось официальное открытие специализированного магазина-салона глазной оптики «Времена года». Это является частью проекта фирмы «Виктория Царик», которая разработала и реализует программу создания в Беларуси сети самых современных магазинов глазной оптики.

Новый магазин-салон будет включать в себя торговый зал, кабинет офтальмолога и мастерскую. В торговом зале покупатель сможет ознакомиться с изделиями известных фирм-изготовителей оправ — группы «Сафило» (Италия), «Сосвете Франсэ де Люнеттери» (Франция), а также США и других стран. Здесь же будут представлены высо-

кокачественные линзы фирмы «Карл Цейсс». В кабинете офтальмолога, отвечающем самым высоким европейским стандартам, посетитель сможет получить все интересующие его сведения. Представленное в мастерской салона-магазина оборудование для изготовления очков включает автоматическую систему фирмы «ВЕКО» для программируемой обработки и центрирования линз, сверильный и полировальный автоматы, прибор для окрашивания и тонирования линз. Затраты на осуществление проекта составили около DEM700 тыс. Следует отметить, что после изучения программы фирмы «Виктория Царик» финансовую помощь в создании магазина-салона ей оказала всемирно известная немецкая фирма «Карл Цейсс Йена», имеющая представительство в Беларуси. Кроме того, поддержку в реализации проекта оказали Министерство здравоохранения, ведущие офтальмологи республики, Мингорисполком и администрация Октябрьского района столицы.

У МИХАИЛА МАРИНИЧА БОЛЬШИЕ НАДЕЖДЫ НА АЛМА-АТУ И ДЕЛИ

АЛЕКСЕЙ УРБАН

19 сентября в Национальном пресс-центре состоялась пресс-конференция с участием главы МВЭС. Основное внимание на ней было уделено программе поездки белорусской делегации в Казахстан и Индию.

Михаил Маринич сообщил, что уже 23 сентября Александр Лукашенко и Нурсултан Назарбаев проведут переговоры один на один. Запланированы и встречи в расширенном составе. Круг вопросов, которые предполагается вынести на обсуждение, достаточно широк.

В рамках визита президент посетит алма-атинский «Тяжмаш», встретится с руководством Южно-Казахской области, преподавателями и студентами Алма-атинского университета. Делегация в составе министра промышленности Анатолия Харлапа и ряда руководителей белорусских предприятий проведет переговоры с представителями Казконтракта (бывшего Казснаба). Будут обсуждаться межправительственные соглашения по промышленным контрактам и трудовой деятельности граждан.

На переговорах планируется рассмотреть тему возможного в ближайшее время лизинга, поставок в Казахстан белорусской техники в виде товарного кредита (тракторы и сельскохозяйствен-

ная техника) и расчетов за нее зерном. Пока стороны не пришли к соглашению относительно их сроков: предложение Беларуси — расчет в течение полугодия, Казахстана — в течение двух лет.

Будут также обсуждаться проблемы, связанные с порядком взимания НДС по месту реализации продукции. Г-н Маринич отметил, что для обеих стран важно поддерживать друг друга в вопросах вступления государств во Всемирную торговую организацию. Соответствующее обсуждение состоится в конце декабря, на втором раунде переговоров в рамках ВТО.

Делегация планирует подписать соглашение по поводу совместного военного контроля за используемой продукцией, осуществлять который будут военные ведомства.

Поездка в Индию должна состояться 25-28 сентября. В рамках визита планируется подписать ряд межправительственных соглашений. Белорусская делегация посетит Калькутту, Бомбей, проведет встречи с деловыми и финансовыми кругами штата Западная Бен-

галия. Планируется встреча с премьер-министром Индии. Основная тема переговоров — расширение экономических связей двух стран, в частности, укрепление позиций белорусской промышленности (оптика, продукция бывшего оборонного комплекса, металлообрабатывающих отраслей) на индийском рынке. Г-н Маринич сообщил, что ряд белорусских предприятий — «ПО «БелАЗ», МТЗ, НПО «Агат» — одержали победу в правительственных тендерах на поставку своей продукции. Будут также обсуждаться вопросы расширения номенклатуры изделий электротехнической и химической промышленности, поставляемой белорусскими предприятиями в Индию. В частности, на первом этапе предполагается увеличить количество завозимых сюда калийных удобрений примерно на 200 тыс. тонн и довести их поставки до 500 тыс. тонн в год.

Белорусская делегация должна посетить СЗ «Санта-Круз» и обсудить возможности открытия белорусского торгового дома совместно с компанией «Одер Энтерпрайзис». Г-н Маринич выразил надежду, что будет достигнуто соглашение по телекоммуникационному сотрудничеству, в частности, по использованию индийского спутникового оборудования.

Для обеспечения связи белорусских телекоммуникационных сетей («Белтелеком») со странами Юго-Восточной Азии. Планируется также изучить возможности реинвестирования в белорусскую экономику аккумулированных в Индии иностранных инвестиций и проблему взаимной защиты инвестиций.

На пресс-конференции Михаил Маринич также говорил о целях и результатах своей поездки в Брест, состоявшейся на минувшей неделе. По словам министра, на переговорах с представителями польского правительства шла речь о строительстве грузового перехода в районе пос. Козловичи. Начало строительства запланировано на середину будущего года. Оно будет осуществляться на средства, предоставленные польскому правительству по линии кредита ЕБРР. Как сказал г-н Маринич, польская сторона предложила привлечь для осуществления совместных проектов кредиты стран Европейского сообщества. Вернуться к этому вопросу предполагается в начале нынешней недели. Кроме того, было изучено предложение о расширении военно-технического сотрудничества. В частности, изучалась возможность предоставления услуг по ремонту авиационной техники.

ТАЙВАНЬ НАМЕРЕН ПРОДОЛЖАТЬ СОТРУДНИЧЕСТВО С БЕЛАРУСЬЮ

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

С 19 по 21 сентября в Минске прошали дни Тайбэя (Тайвань). Совместный проект Фонда ТайМин и Тайбэйской торгово-экономической миссии в Минске включал семинар «Современный Тайвань», круглый стол бизнесменов Минска и Тайбэя, ряд культурных мероприятий.

Сейчас Тайвань по объемам торговли занимает 14 место в мире. Считается, что здесь собрана самая лучшая в Юго-Восточной Азии база данных по мировой торговле. По развитию информационных технологий Тайвань занимает 4 место в мире после США, Японии и Германии.

В ближайшем будущем Тайвань предполагается превратить в азиатско-тихоокеанский региональный операционный центр.

Белорусско-тайваньские отношения были налажены в 1992 году, когда заместитель министра иностранных дел Китайской Республики Джон Чжан посетил Беларусь во время своей частной поездки по ряду стран СНГ. Больше года назад в Минске открылась Тайбэйская торгово-экономическая миссия, однако отношения между странами на официальном уровне развиваются достаточно сложно из-за неопределенного международного статуса Тайваня.

Тем не менее Беларусь является третьим по значимости экономическим партнером Тайваня среди стран СНГ после России и Украины. Основу белорусского экспорта составляют прокат металлов, удобрения и минералы. Тайваньский импорт представлен различными товарами, среди которых высока доля обуви, одежды, компьютерной техники, текстиля.

Тайваньские компании пока представлены на белорусском рынке очень слабо. Кстати, недавно в отдельных белорусских СМИ высказывалось предположение о том, что Тайбэйская торгово-экономическая миссия в Минске по решению самих тайваньцев может быть закрыта еще до

октября 1997 года как неэффективно работающее заграничное представительство. Однако эта информация была опровергнута в официальном письме миссии, где заявлено, что тайваньская сторона не собирается прекращать свою деятельность в Беларуси.

Нужно отметить, что в свое время некоторые финансовые институты Тайваня принимали участие в различных проектах, осуществляемых в Беларуси. В частности, Фонд международного сотруд-

ничества и развития участвовал в программе софинансирования кредитной линии Европейского банка реконструкции и развития, предназначенной для поддержки белорусского малого и среднего бизнеса, а Международный коммерческий банк Китая (ICBC) предоставил крупный заем «Белвнешэкономбанку».

Дмитрий Воробьев, эксперт московского представительства Центра международной торговли Тайбэя (организация, способствующая развитию внешней торговли страны с государствами СНГ и Прибалтики), отметил, что те мероприятия, которые проводятся сегодня в России в этой сфере, в Беларуси пока не осуществляются. Он подчеркнул, что организация способствует в первую очередь развитию информационного

обмена между Тайванем и другими странами.

Сведений о белорусском рынке у представителей тайваньских деловых кругов немного. Но вполне возможно развитие контактов с ПО «Интеграл». По мнению московского эксперта, для двустороннего экономического сотрудничества также представляет интерес Минский мотоболельник, где в перспективе возможна сборка велосипедов из комплектующих, поставленных из Тайваня. Несмотря на то, что объем компьютерного рынка в Беларуси гораздо меньше, чем в России, здесь тоже есть потенциал для взаимовыгодного партнерства. Г-н Воробьев также сообщил, что его организация намерена изучать и белорусский потребительский рынок.

NEW **Офисные**
ATC
"KAREL"
"под ключ"

По возможности и ценам не уступают распространённым станциям "Panasonic"

гарантия 2 года
гибкая система оплаты
Оборудование сертифицировано

Официальный представитель
концерна "KAREL"
в РБ — ООО "Реновация"
г. Минск, пр. Пушкина, 39
офис 1203 г-да "Орбита"

Тел./факс (017) 257-54-91.

Лицензия №88 МСД РБ от 23.05.94 на 5 лет

Вот это Здорово!



ВЫБРАТЬ COROLLA

Знакомьтесь — это новая "КОРОЛЛА". Современный дизайн кузова и совершенно новое оформление передней части мгновенно выделяют машину из общего потока, выводя ее на передний план. Заинтересованность и искреннее любопытство окружающих.

Но больше всего новая "КОРОЛЛА" понравится своему владельцу, ведь это автомобиль нового поколения с повышенным уровнем комфорта. Компактный кузов

гарантирует высокую маневренность, а качественная подвеска — плавное вождение. В основе конструкции новой "КОРОЛЛЫ" заложены принципы, характерные для условий жизни современного человека, при этом целый ряд защитных мер обеспечивает высочайший уровень его безопасности.

TOYOTA

ИНТЕРНЕТ-РЫНОК: БУМ ОЖИДАЕТСЯ В 1999 ГОДУ

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

В Беларусь Интернет пришел совсем недавно и многим до сих пор кажется загадочной экзотикой или ненужной роскошью. Поговорим о наиболее интересных наработках белорусских пользователей и перспективах, которые «всемирная паутина» сегодня предоставляет тем, кто еще вчера ничего о ней не слышал.

ВМЕСТЕ С ПЛАНЕТОЙ ВСЕЙ

При том, что во всем мире Интернет развивается спонтанно для его технического внедрения необходимы первоначальные вложения. В Беларуси нужные средства имелись лишь у государства, которое в лице национальной сети передачи данных БелПак стало главным и единственным провайдером (компанией, предоставляющей канал для выхода в Интернет) в республике, чья монополия заботливо закреплена законом. Кроме БелПака на рынке присутствует ряд мелких провайдеров, которые арендуют канал у общереспубликанской сети передачи информации.

Для сравнения заметим, что в Москве количество провайдеров измеряется десятками, а поскольку там сегодня оперируют иными суммами на основе другого законодательства да и проблем с получением лицензий не возникает, многие совместные предприятия и крупные фирмы просто выкупают спутники, обеспечивая себе таким образом собственные каналы. Беларусь же сегодня с Интернетом связывают всего два входа: мегабитный спутниковый канал и 256-килобитный канал, подключенный к крупнейшему российскому провайдеру Демос.

При создании Интернета никто не мог представить, какими темпами будет развиваться «всемирная паутина». О темпах роста говорит хотя бы тот факт, что раз в восемь месяцев объем сети увеличивается в два раза. В Беларуси эти темпы вполне соответствуют мировым. Сегодня у БелПака около тысячи абонентов, ежемесячный прирост — около ста человек. По всем параметрам в развитии этого вида связи лидирует, конечно, Минск. Вообще же к Интернету подключены все областные города и 22 районных центра. Однако устаревшее оборудование, которым там пользуются, не удовлетворяет современным требованиям к скорости коммуникаций.

Существующая в Интернете информация о Беларуси развивается в двух направлениях: к первому можно отнести ресурсы, созданные за пределами республики одиночками-энтузиастами, как правило, из числа измученных ностальгией бывших соотечественников. На таких страницах чаще всего размещена познавательная информация о стране, например, карта Беларуси с гербами всех городов и рассказ о них, сведения исторического характера. Не так давно в Прибалтике был создан раздел под названием «Минск в твоём кармане», где представлены карта города, перечень музеев, гостиниц и прочие полезные для туриста сведения. Информация на таких сайтах, как правило, постоянна. Однако в Интернете пользуются популярностью как раз те серверы, которые обновляются, представляя пользователю свежую информацию, и основной признак качества сервера — оперативность, с которой это происходит.

В серверах, созданных белорусским информационным агентством GIS, информация обновляется ежедневно, а на сервер <http://www.inpanse.minsk.by/>, где можно узнать все, что касается финансового рынка Беларуси, новая информация поступает по 5-6 раз в день после окончания торгов на бирже или установления курса валют.

Представляет интерес и сервер, посвященный средствам массовой информации. Сегодня на нем выставлено 20 белорусских газет, которые обновляются соответственно периодичности их выхода. Тут же можно найти ссылки на 250 русскоязычных изданий, агентств новостей, радиостанций. Большинство пользователей этого сервера — эмигрировавшие за рубеж соотечественники, но в последнее время, когда информация о Беларуси снова стала «горячей», возросло число пользователей из России и других республик.

В настоящее время наблюдается процесс перехода от печатных изданий к электронным. Так, каждая уважающая себя зарубежная газета имеет электронную версию. В России в Интернете сегодня размещено примерно 650 изданий. Созданные электронной библиотеки белорусских изданий сегодня завершает компания GIS. В базу данных будут помещены подшивки всех газет за этот год, что даст возможность пользователю найти любой материал на интересующую его тему.

ТОЖЕ РЫНОК!

Рассматривать сегодня Интернет как источник получения доходов преждевременно, однако во всем мире уже поняли, что он позволяет экономить собственные, иногда весьма серьезные средства. Свидетельством того, что и в Беларуси Интернет перерастает рамки путевода по городам и весям и, наконец, начинает «работать» на бизнес, а не только рассказывать о нем, может служить проект «[www.truck & cargo.net](http://www.truck&cargo.net)» <http://www.cargo.minsk.by/>. Недавно созданный по заказу профессиональных экспедиторов сервер позволил систематизировать и координировать деятельность перевозчиков грузов. Сегодня любой пользователь может войти в сервер, зарегистрироваться и воспользоваться информационной базой для перевозки своих грузов или предложить собственный транспорт для перемещения чужих. Как показал опыт, вновь созданной базой данных пользуются уже не только экспедиторы из Беларуси, России и Польши, но и простые пользователи.

С 1 октября 1997 года в Беларуси откроется первый виртуальный магазин фирмы «Дайнова» <http://dainova.minsk.by/>, где пользователи впервые получат возможность приобретать компьютеры и комплектующие не выходя из офиса. Хотя сегодня еще рано говорить о серьезных сделках, заключенных в Беларуси с помощью

Справка «БДГ».

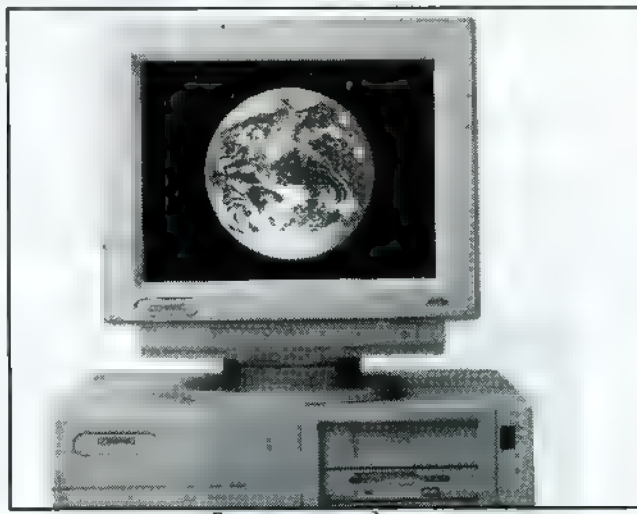
Впервые идея компьютерной сети, которая помогла бы оперативному обмену информацией между рядом исследовательских центров военной промышленности США и их коллег за рубежом, возникла четверть века назад. Тогда количество компьютеров, которые объединяла сеть ARPANET — предшественница Интернета, измерялось десятками. В 1992 году Интернет объединил миллион компьютеров, а в 1993 году — уже два миллиона. Сегодня можно говорить о том, что глобальная сеть, которая является и способом связи, и средством доступа к информационным ресурсам во всех областях знаний, уже изменила облик нашего мира.

Интернета, очевидно, что если не начать эту работу сегодня — завтра можно просто опоздать.

Одна из главных проблем, с которой раньше или позже придется столкнуться белорусским пользователям, работающим в Интернете, — система платежей. По сведениям журнала «Интернет» количество компаний, которые во всем мире занимаются электронной коммерцией, в 1996 году составило 111 тысяч, а к 2000 году вырастет до 435 тысяч. Суммарный же объем продаж в Интернете вырастет с \$9,5 млрд. сегодня до \$196 млрд. в 2000 году, а розничных — с \$5 млрд. до \$7 млрд., причем более половины покупок будет оплачено с помощью новых средств платежей — цифровых денег. Банки же в свою очередь интересуют цифры, которые касаются сектора расчетов между компаниями, оборот которых за три предстоящих года предположительно вырастет с \$600 млн. до 66 млрд. Если учесть, что развитие Интернета в России отстает от общемирового примерно на год, можно предположить, что в 1998 году и у наших соседей начнется бум интернет-коммерции. По оценкам специалистов, белорусский интернет-рынок отстает от российского тоже на год, так что будет вполне логичным прогнозировать сходные процессы в скором времени и у нас.

Сегодня в России предпринимаются весьма активные попытки решить проблему электронных денег, и по данным всего того же журнала «Интернет», как ни странно, в этой области Россия почти не отстает от Запада. Более подробно узнать об этом можно, обратившись к сайту <http://www.emoney.ru/>, где собрана информация для тех, кого интересуют проблемы электронной коммерции. Запад весьма охотно инвестирует российские разработки платежей в Интернете, и вполне возможно, что в ближайшее время найдется банк, который первым пойдет на внедрение электронных денег, тем более, что тому, кто на это решится, гарантирована мощная рекламная кампания, как это было с банком «Российский кредит», которому первый в России виртуальный сервер принес рекордное число упоминаний в прессе.

Что касается платежей в первом белорусском виртуальном магазине, то пока эта проблема решается следующим образом: покупатель «заходит» в магазин, выбирая нужный товар, нажимает клавишу «оформить заказ», вводя туда свои реквизиты, и получает счет-фактуру. Одновременно данные о покупателе поступают в бухгалтер-



Весь мир — на дисплее

рию «Дайновы», и когда деньги переводятся на счет фирмы, товар отправляется по адресу покупателя. Само собой, что эти манипуляции простым путем не назовешь, однако это — первый шаг...

Сегодня многие крупные предприятия создают собственные серверы, в которых рассказывают о себе, представляют свою продукцию. По такому пути пошли «Дайнова», «Силикон-график», «Белорусский биржевой банк», «Proxima Design», «Беларусьтурист», «Видеопечать», «Брейнтан» и многие другие. Кстати, в России практически все банки выставляют в Интернете свою финансовую информацию, обзоры, годовые отчеты и т.д.

И хотя сегодня представители частных фирм и государственных предприятий сами обращаются в информационные агентства и крупные серверы с просьбой выставить в Интернете информацию о них, как показывает практика, не так уж много предпринимателей имеют представление об истинных возможностях Интернета и о том, чем он может быть полезен их бизнесу. Ответ на этот вопрос напрямую зависит от того, чем занимается конкретная фирма, ибо вряд ли есть смысл размещать в Интернете информацию о себе мелким компаниям, ориентированным на локальный рынок. В то же время здесь очевидна выгода для тех фирм, чья деятельность связана с поиском партнеров и поставщиков, заключением контрактов за рубежом. И как показывает мировой опыт, совершенно необходим Интернет для крупных производителей, производителей объединений и заводов, чье существование напрямую зависит от объемов экспорта продукции. Вряд ли целесообразно сегодня тратить огромные деньги на традиционные виды маркетинга и рекламы, когда присутствие в Интернете, обеспечивающее практически такую же информационную отдачу, обходится всего в полтора-два процента от всего их рекламного бюджета. Будущее за теми, кто быстрее других поймет, что Интернет надо рассматривать не как средство для извлечения прибыли, а как способ снижения расходов.

УДОВОЛЬСТВИЕ ПОЧЕМ?

Очевидно, что сегодня еще далеко не все представляют возможности, предоставляемые Интернетом. Например — разговаривать с Америкой за два доллара в час, оплачивая лишь стоимость пользования каналом. Вообще же расценки за пользование Интернетом — тема осо-

бая. Мировая практика показывает, что цены постепенно сами сходятся к единому стандарту, который с ростом количества пользователей постепенно снижается. Пока же цены за пользование Интернетом в БелПаке и московской компании Демос отличаются немногим, доступ к Online-серверу с 9.00 до 24.00 в официальные рабочие дни и там, и там составляет 0,04 \$/мин. В выходные и праздничные дни стоимость пользования Интернетом в БелПаке составляет 0,02 \$/мин, а в Демосе — 0,03 \$/мин. Стоимость предоставления доступа в Интернет в Москве на \$5 дороже, чем в Минске. Однако все эти цены повергли бы в шок любого американца, для которого подобные услуги обходятся раз в двадцать дешевле. Минские цены тоже не так однозначны, как это может показаться на первый взгляд. Сравнительный анализ цен минских провайдеров «Открытый контакт» и «БелПак», проведенный «Компьютерной газетой» в июле этого года, показывает, что при оплате «БелПаку» 0,04 \$/мин, а «Открытому контакту» 0,05 \$/мин работа по восемь часов пять дней в неделю будет стоить \$384 у «БелПака» и \$480 у «Открытого контакта». Почувствуйте разницу...

Некоторые фирмы, поняв, что Интернет им жизненно необходим, предпочитают стать независимыми, приобретая для себя выделенный канал, аренда которого составляет \$300-400 в месяц.

Для провайдерских компаний Интернет является очень выгодным бизнесом, поскольку крупные первоначальные вложения быстро себя окупают и приносят большой доход. При условии серьезных устойчивых инвестиций, которые вполне могли бы осуществить совместные предприятия и зарубежные партнеры, его развитие в Беларуси могло бы пойти семимильными шагами. Кстати, по словам специалистов, на сегодняшний день для решения проблем дальнейшего развития в республике Интернета в качестве первоначального вложения нужна отнюдь не астрономическая сумма — всего \$600 тыс. Однако весьма сомнительно, что сегодня найдутся желающие вложить такие деньги в развитие государственных коммуникационных систем в Беларуси, а государство согласится расстаться со своей монополией, и Интернет здесь, скорее всего, ждет судьба всех серьезных начинаний — более чем постепенное развитие за счет стараний энтузиастов. А весь мир тем временем будет стремительно удаляться вперед.

ДЕСАНТ С БЕРЕГОВ ВЛТАВЫ

ОЛЕГ СУПРУНЮК

В администрацию свободной экономической зоны «Брест» нанесли визит руководители чешских компаний «Горизонт», «ДМ Экспресс» и «Зенит», уже имевших первоначальное представление о созданной на брестской земле СЭЗ и пожелавших на месте оценить возможности для открытия своего бизнеса.

Представители деловых кругов Чехии проявляют к СЭЗ «Брест» далеко не праздный интерес: к примеру, на конец сентября запланированы переговоры администрации зоны с руководством «Шкоды». В стадии обсуждения находится также идея о компактном размещении в брестской СЭЗ чешских фирм, желающих вкладывать сюда свой капитал. Наверняка не случайно, что именно бизнесмены этой страны стали едва ли не первыми потенциальными инвесторами, которым была дана возможность ознакомиться с проектом размещения производственных площадей и сопутствующих служб на территории зоны. Сама работа над проектом архитектурно-планировочного решения СЭЗ «Брест» близка к завершению и выносится на суд общественности.

СВОБОДНЫЙ «РАТОН»

ИРИНА МАКОВЕЦКАЯ

Гомельский облисполком утвердил территориальные границы свободной экономической зоны «Гомель-Ратон».

Сновой гомельской СЭЗ станут научно-производственные объединения «Ратон», специализирующиеся на выпуске продукции для радиоэлектронной промышленности, и 4,3 тыс. гектар близлежащих земель. Главная цель СЭЗ в Гомеле — создание благоприятных условий для привлечения иностранных инвестиций. Уже существует предварительная договоренность о 12 проектах возможного сотрудничества в рамках СЭЗ с зарубежными инвесторами на сумму в несколько десятков тысяч долларов. На днях все технические документы, касающиеся создания гомельской СЭЗ, будут переданы в Совет Министров, решение которого ожидается к 1 октября.

СИСТЕМЫ
ДОМАШНЕГО
ТЕАТРА
HI-FI, HI-END-компоненты
harman/kardon
JBL
SONY
CELESTION
MERIDIAN
KEF
Tannoy • Straight Wire
ТЕПЕ ул. Кальварийская, 1,
МАГ т./ф. 017/226-66-52

ПРАЗДНИЧНАЯ ПРЕСС-КОНФЕРЕНЦИЯ КО ДНЮ РАБОТНИКА ЛЕСНОГО ХОЗЯЙСТВА

АЛЕКСЕЙ УРБАН

19 августа в Национальном пресс-центре состоялась пресс-конференция, посвященная Дню работника лесного хозяйства.

В своем выступлении министр лесного хозяйства Павел Зорин отметил, что в целом отрасль перевыполнила плановые показатели. Лесистость территории страны растет, в настоящий момент ее процент составляет около 35%. Увеличивается доля спелого леса, довольно успешно ведется борьба с вредителями.

По мнению министра, проведение работ по ликвидации последствий июньского урагана в целом можно оценить положительно. Ежедневно вывозится около 6 тыс. куб. м поврежденной древесины, график опережается примерно на 25%, оставшийся объем работ составляет 18% от общего. Правда, г-н Зорин отметил, что на некоторых территориях повреждены очень значительные площади. Например, на территории Телехан последствия стихийного бедствия ликвидируют 270 единиц техники. По словам директора ГП «Беллесинвест» Егора Шарага, около \$4 млн. из средств второй транши кредита Всемирного банка израсходовано на закупку оборудования для этих целей.

Решается и вопрос об использовании древесины. В целом, по словам министра, ситуация не самая хорошая, поэтому технология, которая бы позволила использовать как можно больше древесины, является частью ее уже реализуемых мероприятий с контрактами. Например, контракт на 280 тыс. куб. м заключен с «Пинскдревом».

Отмечался на конференции и рост экспорта белорусского лесного сырья. 1996 год оказался на редкость неудачным — было экспортировано древесины на сумму около \$18 млн. В нынешнем году этот показатель был выполнен за 8 месяцев. Предполагается, что рост экспорта составит 120%. Уже идет изучение возможных рынков сбыта сырья в будущем году. Интерес к белорусской древесине, по словам г-на Зорина, проявляют в Европе и на Ближнем Востоке. Правда, поставки туда маловероятны — слишком велики транспортные расходы.

Среднеевропейская стоимость древесины составляет \$15 за кубометр, поэтому интерес зарубежных потребителей различных видов лесного сырья к белорусскому лесу вполне понятен. На внутреннем рынке стоимость кубометра равна \$4. В связи с этим иностранные участники допускаются к торгам аукционных мероприятий, проводимых отраслевыми структурами Минлесхоза, лишь в третьем туре. На таких аукционах, реализуемых, как сказал г-н Зорин, «с качеством эксперимента», продается спелая древесина хвойных пород, на корню. Таким образом, Минлесхоз защищает интересы внутренних участников рынка, которые часто испытывают дефицит оборотных средств. Согласно положению, разработанному год назад, на аукционах реализуется не более 5% засечного фонда, и иностранные участники допускаются к участию в них после двух



попыток отечественных покупателей. Так, литовцы закупили 100 тыс. куб. м по цене \$14 за куб. м. Средства, вырученные в результате таких аукционов, полностью перечисляются в бюджет. Интерес к аукционам растет, этот фактор либерализации рынка лесоматериалов должен способствовать полному удовлетворению спроса на древесину.

Однако у лесного хозяйства страны есть, разумеется, и проблемы. Например, низок спрос на мелкокопированные группы леса. К сожалению, как в Беларуси, так и у наших ближайших соседей основным потребителем этих групп является целлюлозно-бумажная промышленность, которая зачастую ориентирована на устаревшие технологии. В частности, в Калининграде, где из пяти ЦБК нормально работают только две, используют только сосновый материал. Работавшие с современными технологиями поляны вывозят всего около 50-60 тыс. куб. м — зимой ввоз этих групп в Польшу запрещен.

Белорусские же потребители, испытывая недостаток оборотных и основных средств, часто становятся хроническими должниками. Малая энергетика, использующая сырье мелкокопированных групп, в республике развития не получила. По мнению министра, первоочередная цель отрасли — поиск сбалансированного подхода к переработке и использованию сырья, то есть максимальная переработка и грамотное хозяйственное использование мелкокопированных групп, недопущение отмирания и засорения лесных территорий. Национальный лесной фонд составляет 1100 млрд. куб. м древесины. На территории распространения 9,5 млн. га ежегодно потребляется до 9,5 млн. куб. м. А ежегодный прирост составляет порядка 25 млн. куб. м. Возможности Минлесхоза по переработке и заготовке леса невелики — около 5 млн. куб. м в год; еще около 2,5 млн. куб. м потребляют предприятия лесной и мебельной промышленности.

В своем выступлении министр затронул тему реконструкции Светлогорского ЦБК. По его словам, для ее реализации потребуется порядка \$400 млн. Изыскать такие средства самостоятельно, похоже, невозможно.

Серьезными проблемами лесного хозяйства являются болезни леса (высыхание) и использование древесины из лесов, растущих на загрязненной территории. Сегодня Минлесхозом освоена автоматизированная программа мониторинга и учета лесных ресурсов — подобная тем, что используются в европейских государствах. Оценка ресурсов производится теперь ежегодно (раньше — раз в 10 лет). По словам министра, использование леса, произрастающего на загрязненных территориях, возможно, но при условии строгого контроля всех заготовленных партий.

БЕЛОРУССКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СПИРТНОГО ТЕРЯЮТ РОССИЙСКИЕ РЫНКИ СБЫТА

АЛЕКСЕЙ УРБАН

После летнего ремонта начали работу белорусские предприятия, производящие крепкие алкогольные напитки, которые славятся на просторах СНГ своим качеством и невысокой ценой. Белорусская продукция благодаря таможенной политике и прозрачности границ всегда была достаточно удобным товаром для местных и российских коммерсантов.

Однако для «белой» водки путь, по крайней мере легальный, сейчас закрыт. В России объявлена война крепкому импортному алкоголю. Оправданы ли опасения отечественных производителей и предпринимателей по поводу того, что российский потребитель крепкого «цветного» алкоголя станет для них недоступен? Интересным представляется их собственное мнение по этому вопросу.

По словам сотрудника отдела сбыта ПО «Кристалл», случаи прямых поста-

директор завода, «нам пока ничего не известно, и какие-то конкретные действия в связи с ожидающимися событиями предпринимать не планируем».

В отделе сбыта Гродненского ликеро-водочного завода сообщили, что в настоящий момент «цветная» водка здесь не производится. Поставки «расписаны». Вся продукция, выпускаемая заводом, реализуется по области. Полученные средства идут на компенсацию затрат на произведенный ремонт.

Белорусские коммерсанты расходятся в



Эх, путь дорожка фронтальная...

вок фирменной «цветной» продукции с завода в Россию были редкими. Поэтому обеспокоенности в связи с возможным запретом он не выразил. Достаточно весомым прежде был удельный вес экспорта в РФ белых сортов водки, ввоз которых теперь запрещен указом президента.

Брестский ликеро-водочный завод, недавно заработавший после ремонта, пока имеет достаточно скромные объемы экспорта в Россию. Точные цифры руководство предприятия назвать отказалось, но предположения высказало самые оптимистичные — здесь ожидают запрета на ввоз в Россию и «цветной» водки, хотя, как отметил в беседе с корреспондентом «БДГ»

оценках. Некоторые из опрошенных заявили, что их российские партнеры отмечают высокий спрос на белорусскую водку. Тогда как целые партии производимого российскими государственными предприятиями алкоголя зачастую забраковываются, наша продукция пользуется у потребителей неизменным доверием.

Уровень цен, особенно в центральных областях страны, колеблется очень значительно. Так, разница по недорогим товарным группам может достигать 35-40%. Регионы же еще не перенасыщены импортным алкоголем, как крупные российские города. Предложение здесь гораздо скромнее. Импортная продукция отличается своей дороговизной в связи с

более высокими торговыми наценками и накладными расходами. В приграничных с Беларусью регионах ей приходится конкурировать с продукцией, производимой на территории республики. Несмотря на то, что российский рынок алкогольных напитков достаточно насыщен, спрос на дешевый крепкий алкоголь белорусского производства устойчив.

Еще одно преимущество отечественных спиртных напитков — отсутствие НДС, хотя вся поставляемая в Россию продукция должна иметь российскую акцизную марку. Доставляет неудобства и «плавающая» пошлина, существенно возросшая в последние времена. Представители предприятия «Вудор» прокомментировали ситуацию так: «Россия должна естественным образом защищать свой рынок — белорусская продукция дешевле и пользуется спросом. Но одностороннее регулирование этого вопроса внушает опасения: белорусский дешевый крепкий алкоголь теряет рынки сбыта в России. И тяжелые времена для коммерсантов, легально поставляющих белорусский алкоголь на российский рынок от прямых производителей, не за горами. Правда, с отечественным алкоголем неплохо работает и на местных рынках — наценка на «белую» водку составляет 14%-20%, на «цветную» — до 30% при наличии достаточно устойчивого спроса. «Цветная» водка, производимая в Беларуси, относится к самой недорогой товарной группе, спрос на которую всегда достаточно высок. Потеря рынков сбыта в России, безусловно, изменит уровень предложения на местных рынках, а значит, окажет влияние на цены».

Усилия российских таможенных служб по ограничению доступа в страну контрабандного «серого» алкоголя, часть которого поступает транзитом через Беларусь, судя по всему, не слишком результативны. Кардинальные меры, как всегда, ударят по легальному производству и тем коммерсантам, которые обеспечивают законное товародвижение. Вряд ли от этого серьезно пострадает контрабандный рынок. Скорее всего, его доля, наоборот, увеличится.

БЕЛАРУСЬ СТОИТ ПЕРЕД ВОПРОСОМ ЗАКУПКИ СТРАТЕГИЧЕСКОЙ ТЕХНИКИ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

Решение проблемы самообеспечения Беларуси продуктами питания и в первую очередь зерновыми зависит от многих факторов. В том числе и от уровня технической оснащенности нашего сельского хозяйства, который и при СССР был довольно низок. Теперь же, когда колхозы неплатежеспособны, а производители в кризисе, положение еще хуже. Применение экстенсивных методов ведения хозяйства позволит на некоторое время снять остроту проблемы 9-10 мая. Т хлеба в год, но не окончательно решить ее.

«БДГ» уже сообщала об испытаниях зерноуборочных комбайнов на угодьях одного из колхозов Минской области. ПО «Гомсельмаш» вывело в поле «Полесье-ротор», о достоинствах которого говорят столь же часто, как и о его недостатках. Испытывается под Смоленскими и продукция довольно известной в Беларуси восточногерманской фирмы «МДВ» (около 500 комбайнов Е-516), представившей более современные модели Е-524 и Е-527. Западногерманская компания «Клаас» привезла комбайн «Мега-218», «Ростсельмаш» — «Дон-1500», Красноярский завод комбайнов — «Енисей-1200Н». Как сообщил «БДГ» директор Белорусской машинно-испытательной станции Александр Короткевич, по уборке зерновых испытания завершены, но в ближайшее время технику ожидают травы, кукуруза и другие сельскохозяйственные культуры. Мнение специалистов будет оформлено в виде предложений для правительства, которые должны

быть представлены для рассмотрения к 20 октября текущего года.

Испытания осложнит и без того напряженные отношения между Минпромом и Минсельхозом — как известно, представители министерств по-разному смотрят на проблему источников пополнения парка новой техникой. Особенно жаркие споры кипят вокруг зерноуборочного комбайна ПО «Гомсельмаш». Нельзя сказать, что чиновники Минсельхоза являются принципиальными противниками «белорусского» комбайна. На взгляд многих специалистов, применен неудачный технологический принцип, кроме того, имеют место конструктивные неполадки. Пытаясь создать универсальную сельскохозяйственную машину (на Западе, кстати, сделать это не удалось), разработчики не учли, что колхозники МТС пока не под силу заниматься переоборудованием техники. Заместитель начальника управления систем машин Минсельхозпрода

Беларуси Владимир Бурдыко считает, что в результате технических доработок комбайн выйдет на более высокий технический и качественный уровень по сравнению с тем, что демонстрировался в Горках Александру Лукашенко. Но сам г-н Бурдыко хотел бы видеть на наших полях монокомбайн.

Освоение «Гомсельмашем» новой области подтолкнуло традиционных поставщиков комбайнов в Беларусь к более активным действиям. Сегодня Минсельхозпрод ведет переговоры о возможном сотрудничестве с немецкими фирмами «МДВ» и «Клаас», к которым может присоединиться итальянская фирма. Нужно учитывать и интересы российских производителей. Однако стоимость лучшего в конце 1980-х годов «Дона» сегодня сравнялась с ценой комбайна фирмы «Клаас» (около \$100 тыс.).

Г-н Бурдыко считает, что места на белорусском поле хватало бы для всех. Выбор той или иной фирмы должен обуславливаться не эмоциями, а экономическими соображениями. Например, окупаемость затрат на приобретение — закупать для низкоурожайных районов «Клаас» с большой пропускной способностью нецелесообразно, так же как нецелесообразно ставить «Ниву» на высокоурожайные поля.

При потребности страны в 25 тыс. комбайнов к концу 1997 года их парк составляет около 12 тыс. В прошлом году селу было поставлено всего 34 единицы. По разным оценкам, парк зерноуборочной техники изношен на 30-50%.

ЮрИнформ
Информационно-правовые системы
по законодательству
Республики Беларусь и Российской Федерации

Более 19000 нормативных актов по законодательству
Республики Беларусь

Более 19000 нормативных актов по
законодательству
Российской Федерации

Еженедельное обновление
информации

Нормативные акты поступают
на основе официальных договоров
заключенных с министерствами
и ведомствами

Служба
Информ 213-28-13
(в линии)

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ЕВРОРЕМОНТ ОТ ФИРМЫ «ВЯЗЕЛЬ»

РАИСА ЮДИНА

Только злые языки могут утверждать, что евроремонт — это дань моде или прихоть богатых людей. На самом деле это не что иное, как творческий подход к обустройству своего жилья, как торжество индивидуального вкуса. В конце концов, хочется жить как нормальный цивилизованный человек, для которого квартира представляет нечто большее, чем крыша над головой.

И вы действительно можете сделать свое жилье комфортным и современным, избежать однообразия и банальности. Судя по многочисленным объявлениям строительно-ремонтных фирм, это не проблема. Но ремонт, а тем более с приставкой «евро», — такая штука, что его не покажешь, пока он не будет сделан, а поэтому ваши сомнения по поводу выбора исполнителя заказа и требования гарантий вполне объяснимы.

Если вы обратились в фирму «Вязель», вы не прогадали. Во-первых, на ее счету не один десяток квартир и офисов, на примере которых видно, что такое настоящий евроремонт. Во-вторых, вы сможете наглядно ознакомиться с возможными фирмой по фотографиям. И в-третьих, вас устроит ее подход к работе, поскольку вы имеете дело с действительно солидным партнером.

Вы приходите со своей идеей по обустройству квартиры или офиса и излагаете ее вплоть до деталей. Заменить плитку, положить паркет в комнатах, установить новую сантехнику, душевую кабину, расширить ванную комнату, оформить дверные проемы в виде арки, в некоторых комнатах сделать раздвижные двери, зеркальные или подвесные потолки, превратить балкон в террасу, поставить оконные рамы из ПВХ, из двух комнат сделать одну, а кухню ликвидировать как таковую, оградив ее изящной стойкой... Какие грандиозные замыслы! В глубине души даже шевельнулось сомнение, а возможно ли это? И получится ли так, как нарисовало воображение? Нет ничего невозможного, и все получится даже лучше, чем вы представляли. Ведь за дело берется «Вязель» и с каждым заказчиком работает индивидуально.

Это значит, что ваш проект с помощью дизайнеров будет доведен до совершенства — максимум вкуса и комфорта. В ваших же интересах рассматривается и

материальная сторона дела. Мало того, что вы выбираете оптимальный по качеству и цене вариант набора необходимых материалов, но вам же еще подскажут, где можно купить их подешевле. В основном, фирма использует в работе свои материалы, но частично их может предоставить заказчик. В общем, как говорится, вы заказываете музыку, и все делается по вашему желанию, с учетом ваших возможностей и непременно — на самом высоком уровне.

Понятно, что такая работа как перепланировка квартиры или объединение двух квартир в одну гораздо серьезнее, чем любая отделочная. Доверьтесь опытным специалистам фирмы — они определят, как можно лучше и наиболее «безболезненно» осуществить столь масштабную «перестановку».

Конечно же, хотелось бы как можно скорее стать хозяином роскошной квартиры, которая будет такой, как вы мечтали. К счастью, ждать долго не придется, потому что «Вязель» справляется с работой оперативно, заранее оговаривая не только сроки, но и стоимость заказа. Но эта оперативность не в ущерб качеству. Есть продуманный до мелочей проект, отличные материалы, золотые руки опытных специалистов, а значит, ваша квартира (или офис) будет выглядеть отлично.

Разные люди по-разному истолковывают смысл евроремонта. Но правы те, кто считает, что это не только что и из чего делают ремонт на Западе, но и как делают. Ведь любой качественный материал и хорошую идею может испортить неумением и безответственностью. К счастью, в работе «Вязель» это исключено, и заказчику гарантирован настоящий евроремонт в полном и лучшем смысле этого слова.

Адрес фирмы: Нововиленская, 24-13а7. Тел. 237-25-96.

МАГАЗИН ДЛЯ МАГАЗИНОВ
ВСЕ — ОТ ПРИЛАВКА ДО КОРЗИНЫ

РАИСА ЮДИНА, РИА «АПАШ»

«Я мог бы взять частями, но мне надо все и сразу», — повторяете вы известную фразу великого комбинатора, правда, имея в виду не вожаденный миллион, а оборудование для своего магазина. И в самом деле, приобретение его по частям (в одном месте — прилавки и витрины, в другом — весы и кассовые аппараты и т.д.) было бы слишком хлопотным делом. Тем более, что покупка обстановки «вразнобой» не гарантирует гармонии интерьера и экономии средств.

И вот все, что вам пришлось бы так или иначе собирать по разным фирмам для полной комплектации магазина, вы можете сейчас приобрести в одном месте — в салоне-магазине фирмы «Макрис».

Как много надо для того, чтобы магазин радовал глаз покупателя и создавал лучшие условия для работы продавцам? Понятно, что речь сейчас идет не об ассортименте товаров, а о том, как они будут представлены. В лучшем виде! Потому что «Макрис» предлагает вам не просто качественное и современное, но и эстетичное оборудование.

Вариантов оформления — несколько десятков. Взять, к примеру, стеклянные витрины. Они могут быть выполнены из обычного или тонированного стекла, с зеркальной стенкой, могут быть открытыми или с дверцами на замке — все на усмотрение заказчика. Всевозможные стеклянные горки, вращающиеся прилавки, полки на подиуме, витрины, стеллажи обычно широко используют-

ся в интерьере магазина, ведь благодаря им значительно улучшается визуальное восприятие представленного товара, создается впечатление «расширенного пространства». И при этом у вас не может быть опасения, что ваш магазин будет похож на дружок, поскольку «Макрис» представляет множество модификаций такого оборудования и при необходимости выполняет спецзаказы.

Специфика каждого магазина требует особого подхода к его оформлению, но фирмой «Макрис» учтено все. Помимо стеклянного оборудования (являющегося, кстати, универсальным как для промышленных, так и для продовольственных магазинов), имеется более 200 модификаций из ламинированной ДСП, а также металлические пристенные горки на колесиках и многое другое. Изготовленное по итальянской технологии из высококачественных материалов, это оборудование не только великолепно смотрится, но и является очень надежным, прочным и долговечным.

Но давайте вернемся к тому, с чего начали. Комплексный подход. Это действительно одно из основных достоинств салона-магазина «Макрис», и следовательно, ваша удача. Ибо здесь вы сможете оснастить свой магазин (будь он большим или маленьким) от и до. Холодильное оборудование, электронные и механические весы, современные кассовые аппараты, турникеты и даже «инвентарь» для рубки мяса. Есть здесь и оборудование для мини-кафе, баров: кофеварки, грили, фритюрницы, посудомоечные машины. Но и это не полный перечень. Продлить его могут более мелкие, но не менее важные в работе магазина вещи: корзины и лотки, ценники и ценничкодержатели, маркет-пистолеты и т.д. Вот уж действительно все и сразу, причем выгодно и удобно.

Выгодно потому, что «Макрис» придерживается интересов среднего и мелкого бизнеса, предлагая не самое дорогое, но качественное оборудование по ценам производителей. При заключении контрактов с покупателями фирма использует гибкую систему оплаты в зависимости от объема заказа, в том числе оплата по факту поставки, после сборки, в рассрочку.

Удобно то, что, во-первых, все покупается в одном месте. Во-вторых, размеры оборудования столь разнообразны, что можно без труда подобрать то, что идеально впишется в помещение любого торгового зала. Кроме того, при необходимости специалисты фирмы окажут вам помощь в оформлении

интерьера, сборке и установке оборудования, а также доставят заказ по месту назначения.

География покупателей у фирмы «Макрис» уже весьма широка. И на примере столичной торговли можно убедиться, насколько разнообразен ассортимент салона-магазина. Так, именно здесь укомплектовывались торговые залы таких магазинов, как универсал «Особый» (ул. Маяковского), магазин «Часы» (ул. В.Хороужей), «Чарвенский крмаш», торговый центр «Интеграл». Среди заказчиков фирмы — магазины промышленные и продовольственные, частные и государственные. И не только в Минске, но и в Бресте, Орше, Молодечно, Рогачеве, Мозыре, Лунинце и других городах Беларуси.

Покупатели говорят, что в салоне-магазине фирмы «Макрис» — настоящий сервис. Причем имеются в виду не только комплексный подход, качество товаров и широкий выбор. Особой благодарности заслуживают люди, которые здесь работают, — внимательные, радужные, компетентные. С их помощью вы ознакомились со всем ассортиментом салона-магазина и сможете выбрать оптимальный вариант, соответствующий вашим интересам. Вы сэкономите и время, и деньги, и нервы.

Итак, вам надо все и сразу. Значит, отправляйтесь в салон-магазин фирмы «Макрис» по адресу: г. Минск, ул. Денисовская, 41 (левое крыло магазина «Ригонда»).

Телефоны: (017) 221-32-02, 227-06-84, тел./факс 223-73-46

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

КОГДА ЦЕЛАЯ ОТРАСЛЬ — ИСКЛЮЧЕНИЕ ИЗ ПРАВИЛА

Виктор МАТИНОВИЧ

18 сентября состоялось заседание круглого стола по проблемам белорусской легкой промышленности. Соучастники конференции «Беллепром», швейных фабрик «Веснянка», «Калинка», «Знамя индустриализации», ПО «Элема», НП «Славянка» предполагали обсудить их с представителями Министерства экономики и Национального банка. Но, надо полагать, высокие чиновники этот вопрос не интересуют, поскольку на заседании они не появились.

Как известно, легкая промышленность называется легкой прежде всего благодаря ускоренной оборачиваемости денежных средств в производстве. Белорусская легкая промышленность — исключение из этого правила. В связи со спецификой национальной налоговой политики оборачиваемость средств в этом секторе экономики в последнее время стала чрезвычайно медленной.

По словам Александра Соловьева, директора могилевской швейной фабрики «Веснянка», особенно много хлопот доставляет национальным производителям НДС. Как известно, белорусские производители тканей переживают не самые лучшие времена, а потому сырье для швейной промышленности приходится закупать за рубежом, в основном в странах СНГ. Для того же, чтобы провезти ткани на таможенную территорию Беларуси, приходится платить НДС. Предприятие с солидным товарооборотом вынуждено уплачивать колоссальные суммы. Например, чтобы растаможить одну партию тканей для нужд швейной фабрики «Веснянка» необходимо потратить BLR 2 млрд. Причем согласно нашему законодательству НДС вносится в качестве залога и возвращается предприятию по прошествии двух месяцев.

Казалось бы, особой проблемы нет, ведь вносимые деньги возвращаются. Тем не менее, по словам г-на Соловьева, эта схема расчетов с национальными налоговыми структурами приводит к длительному замораживанию оборотных средств. Привлечение кредита также неэффективно: найти источник финансирования, предоставляющий льготный кредит, прак-

тически невозможно, а на погашение процентов уходит львиная доля прибыли предприятия от изготовления партии продукции. В конечном счете все это приводит к дефициту бюджета со всеми вытекающими отсюда последствиями.

По мнению Александра Соловьева, из этой ситуации есть несколько выходов. Самый простой и выгодный для всех, а потому вряд ли осуществимый в наших условиях — полное освобождение предприятий легкой промышленности от уплаты НДС. Понятно, что швейная фабрика закупает ткани не для последующей их перепродажи, а для использования в производственном процессе. И даже если кто-то из освобожденных от уплаты НДС производителей все же рискнет заниматься продажей сырья, его всегда можно заставить заплатить причитающуюся государству сумму, ведь проверки налоговых инспекций и других контролирующих органов на предприятиях отрасли сегодня — частое явление.

Более сложный вариант — внедрение широко обсуждаемой сегодня в Беларуси вексельной системы, когда в качестве залогового платежа предприятие предоставляет вексель, что позволяет ему сэкономить столь необходимые оборотные средства.

Еще одной проблемой национальной легкой промышленности стали так называемые внебюджетные налоги. Фактически эти сборы появились сразу после того, как производителям было предоставлено послабление по уплате основных, бюджетных налогов. Как подсчитали представители предприятия «Веснянка», предприниматели только Могилевской области должны уплачи-



Семь раз отмерь, один раз отрежь

вать около 10 внебюджетных налогов. По словам Александра Соловьева, сумма, вносимая для уплаты этих сборов, сегодня превышает объем бюджетных налогов в 2-3 раза. Только на оздоровление детей «Веснянка» выделила в этом году BLR 600 млн.

Еще одной темой обсуждения на круглом столе была ситуация с расчетами за российские деньги. Как известно, национальная легкая промышленность практически не работает на внутренний рынок — основной оборот формируют заказы инофирм и те, что выполнены из давальческого сырья, а также производственные программы, ориентированные на выпуск продукции для российского рынка. И если со своими западными заказчиками швейные предприятия еще могут как-то работать (промышленным предприятиям разрешено принимать не более

\$25 тыс.), то расчеты с российскими партнерами заморозены: белорусским производителям запрещено брать российские рубли.

Пожалуй, самым печальным является то, что производители, лишённые оборотных средств, не могут поддерживать оборудование в нормальном состоянии. По словам Александра Соловьева, до 1990 года «Веснянка» ежегодно обновляла 100-150 единиц техники в год. За последние шесть лет предприятие обновило всего 60. Не лучше ситуация и на других фабриках отрасли: 500 станков витебского «Знамени индустриализации» должны были быть списаны 15-20 лет назад. Таким образом, высокие налоги постепенно разрушают инфраструктуру легкой промышленности, а сколько времени и средств потребуется для ее восстановления, можно только предполагать.

ТОРГОВЛЯ

МИНТОРГ ИДЕТ НА ПОПЯТЫЙ

Виктор МАТИНОВИЧ

На протяжении нескольких месяцев торговые предприятия были вынуждены отказываться промышленникам в закупке товаров, рост цен на которые превышает официально установленный уровень инфляции. А так как реальная инфляция в Беларуси не желает соблюдать намеченные для нее исполнительными властями границы, в результате с прилавков магазинов товары стали исчезать. Впервые за долгое время министерство признало свою ошибку и решило пойти на попятный.

Минторг направил в региональные органы управления торговлей облисполкомов и Минского горисполкома письмо с разъяснением новой ценовой политики. «В целях недопущения перебоев в торговле товарами повседневного спроса и более полного удовлетворения спроса населения на товары народного потребления необходимо обеспечить получение их от промышленности в соответствии с заключенными договорами, в пределах выделенных квот, по объему и ассортименту», — говорится в документе. При этом предполагается, что поставщики, допускающие рост отпускных цен сверх установленных пределов уровня инфляции, должны со-

гласовывать их с отделами цен обл- и горисполкомов. Таким образом, торговля сняла с себя ответственность за ценообразование в сфере промышленных товаров. В том случае, если рост цен на предприятии превысит установленный уровень инфляции, то решать эту проблему теперь должны будут местные органы исполнительной власти, а не торговля. Так что письмо министерства отнюдь не решает проблему государственной ценовой политики, а просто перекладывает ответственность с одних плеч на другие. Что же касается предприятий, завышающих цены, то письмо предупреждает о мерах, которые будут приниматься по отношению к ним на правительственном уровне.

Судом Заводского района
30.09.97г. в 10.00

проводятся торги по продаже
арочного сооружения (30 x 15 x 7,5)
на снос

по адресу: пр.Партизанский, 75а, к.32.

Начальная стоимость - 200 млн. руб.

Тел.: (017) 213 38 12, 213 78 88.

КОРОТКО

В результате разбойного нападения убит заместитель директора московского муниципального рынка «Альмира».

По данным милиции, в помещении администрации рынка, расположенного на проспекте Вернадского (Западный округ), вошли двое неизвестных. Напав на 25-летнего А. Киселева, они усыпили его с помощью хлороформа, а затем сделали инъекцию из клофелина.

Однако, когда преступники пытались забрать деньги из металлического ящика, Киселев очнулся и бросился на взлом-

щиков. В ответ один из них выстрелил в замдиректора и скрылся, а другой был задержан при попытке к бегству подоспевшими к месту происшествия сотрудниками службы безопасности рынка и милиции.

Заместитель директора рынка при перевозке в больницу скончался от смертельной раны в грудь в автомашине скорой помощи.

Сотрудники московского регионального управления по организованной преступности пресекли вооруженную криминальную «разборку» в городе Солнцево между лидерами одной из преступных группировки.

Как сообщила пресс-служба столичного РУОП, в результате проведения оперативно-розыскных мероприятий было установлено, что лидеры «солнцевского» организованного преступного сообщества собираются принять участие в «разборке».

В целях пресечения криминальной стычки в Солнцево выехали оперативные группы РУОП и на Боровском шоссе в автомашине «Jeep Toyota» был задержан один из лидеров «солнцевской» группировки по кличке «Дурень» — 37-летний неработающий, уроженец и житель Москвы. У него при личном досмотре обнаружено и изъято

0,12 грамма наркотического вещества героин, пистолет «ТТ» с обоймой и восемью патронами к нему. По данному факту возбуждено уголовное дело.

Задержанный (по данным РУОП, дважды судимый по статьям за хулиганство и кражу) является одним из старейших лидеров «солнцевской» группировки. Вместе с рядом других лидеров он осуществлял контроль над деятельностью группировки.

Представители столичного РУОП отметили, что «Дурень» возглавлял одну из самых влиятельных бригад в структуре «солнцевского» сообщества.

Правоохранительные органы России намерены передать Израиль материалы уголовного дела об убийстве известного российского певца Игоря Талькова. Об этом сообщил на брифинге в Москве генеральный прокурор России Юрий Скуратов.

Он отметил, что российская сторона неоднократно обращалась к израильским властям с просьбой о выдаче бывшего российского гражданина Валерия Шляфмана — экс-директора группы Талькова, обвиняемого в России в убийстве певца. Однако, по словам Скуратова, согласно израильской конституции выдача своих граждан другим странам запрещена.

Именно поэтому, указал ген-

прокурор России, российская сторона решила прибегнуть к помощи израильского правосудия и передать туда материалы, изобличающие Шляфмана в убийстве Талькова.

Напомним, что певец был застрелен 6 октября 1991 года во время концерта в Санкт-Петербурге. Подозреваемый в убийстве Шляфман позже эмигрировал в Израиль, получив гражданство этой страны.

В случае, если арбитражный суд США удовлетворит иск о репатриации вкладов арестованного ФБР «вора в законе» Вячеслава Иванькова («Япончика»), Россия может претендовать на 80% «сбережений» этого криминального авторитета.

Такое мнение высказывают представители российской Федеральной службы по валютному и экспортному контролю (ВЭК). Речь идет о возвращении десятков миллионов долларов.

«Япончик» — российский криминальный авторитет, несколько лет назад переехавший в США. Начать процедуру возвращения в Россию его капиталов, хранящихся в банках США, позволяет договоренность с американскими властями, достигнутая в ходе завершившегося визита в Ва-

шингтон делегации ВЭК. Российская сторона в ходе переговоров получила согласие американцев, минуя процедуру уголовного судопроизводства, обратиться в арбитражный суд США с иском о возвращении денег Иванькова. Правда, примерно 20% от исковой суммы должны будут остаться в США в оплату судебных издержек, а также затрат американских силовых ведомств, проводивших задержание «Япончика» и арест его счетов.

По материалам агентства «Интерфакс»

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ВАЛЕНТИН АГОЛЕЦ УПАКОВЫВАЕТ ЧЕМОДАНЫ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

19 сентября Александр Лукашенко провел совещание, на котором был заслушан отчет о работе Министерства внутренних дел. Интерес к коллизии между президентом и милицейским начальством подогревался упорно циркулировавшими в последнее время слухами об отставке министра внутренних дел Валентина Агольца.

Одним из поводов для возникновения разговоров на эту тему послужило резкое высказывание Александра Лукашенко в адрес генерала во время недавнего подведения итогов работы правительства за первое полугодие. К тому же, вероятно, не без ведома президента, в конце августа в МВД нагрянула комиссия Совета безопасности. Судя по тому, что возглавил ее заместитель госсекретаря СБ Сергей Концененко, который также руководит проверкой деятельности таможенных органов, ведомством Валентина Агольца наверху властной пирамиды заинтересовались всерьез. Да и вообще, любые проверяющие из СБ в нашей стране являются для высокопоставленных чиновников предвестником грядущей отставки, а то и «отсидки».

Правда, в опубликованном 16 сентября интервью «Советской Белоруссии» Александр Лукашенко заявил: «В целом можно сказать, что белорусская милиция делает много. Но есть и нарекания. Прошу учесть, что будущее совещание не следует рассматривать как проведение какой-то «карательной акции». Конечно, спрос с руководителей будет принципиальным».

Казалось бы, президент дал понять главному белорусскому милиционеру, что не собирается снимать его с должности. Тем не менее в МВД накануне совещания царил довольно нервная обстановка. Слухи об отставке Агольца и его команды не прекращались. Да и сам министр внутренних дел, судя по всему, не был твердо уверен в том, что «батяка» сменил гнев на милость. Поэтому, чтобы убедить всенародно избранного в эффективной работе МВД, в СМИ была проведена своеобразная рекламная кампания. В частности, в день начала совещания в президентской «Советской Белоруссии» появились сразу две публикации, повествующие об успехах белорусской милиции в борьбе с экономической и организованной преступностью. А сам шеф МВД недавно «засветился» в одном из выпусков «Панарамы», но уже не как борец с преступностью, а как умелый руководитель работ по реконструкции минского стадиона «Динамо».

Выступая на совещании с отчетным докладом, Валентин Аголец немало времени уделил перечислению достижений своего ведомства в борьбе с преступностью. Однако судьба шефа МВД была уже решена после того, как госсекретарь СБ Виктор Шейман обнародовал некоторые результаты проверки упомянутой комиссии Совбеза. По информации «БДГ», ревизоры из СБ выявили случаи нецелевого использования денежных средств министерством. Причем речь идет о достаточно крупных суммах. Более доскональной проверкой этих фактов в ближайшее время займется КРУ Минфина и налоговая инспекция.

К тому же, по информации «БДГ», Виктор Шейман высказал ряд существенных критических замечаний относительно организации работы центрального аппарата МВД, который, по мнению госсекретаря, далек от нужд и забот низших милицейских структур.

Очевидно, Александр Лукашенко перед началом совещания был знаком с результатами проверки комиссии. Поскольку, открывая его, президент заявил: «Государство выделяет огромные средства на содержание специальных структур, в том числе и МВД. Это средства налогоплательщиков, избирателей президента, и они должны использоваться с наибольшей эффективностью».

И все же решение об отставке министра внутренних дел на этом заседании не было принято, хотя Александр Лукашенко и выразил свое недовольство работой руководителей МВД. Он отметил, что Валентин Аголец и его команда не смогли создать коллектив, способный вести эффективную борьбу с преступностью. По итогам совещания Александр Лукашенко поручил госсекретарю СБ, председателю Комитета государственного контроля и Генеральному прокурору в течение 10 дней



Примите соболезнования!

дополнительно изучить ситуацию в органах внутренних дел и рассмотреть этот вопрос на коллегии министерства, после чего внести предложения по решению неотложных проблем МВД, в том числе и кадровых.

Фактически это указание Александра Лукашенко означает, что отставка Валентина Агольца неизбежна, поскольку кардинально изменить ситуацию в МВД к лучшему за 10 дней невозможно. Скорее всего, это время отведено президентом Виктору Шейману для окончательного выбора кандидатуры нового министра внутренних дел. По сведениям «БДГ», на эту должность реально могут претендовать начальник столичного ГУВД Борис Тарлецкий, заместитель госсекретаря СБ Иван Юркин и командующий внутренними войсками Юрий Сиваков.

К тому же, по мнению наблюдателей, Александр Лукашенко, вероятно, решил отложить кадровую перестройку в МВД до своего возвращения из зарубежных турне в Казахстан и Индию. Очевидно, он не рискнул оставить без руководства столь могущественное ведомство на время своего отсутствия.

Впрочем, после такого совещания вряд ли руководство МВД будет занято мыслями о работе. Милицейские

начальники, особенно те, которых привел с собой в МВД Валентин Аголец, естественно, всерьез обеспокоены своей будущей карьерой. Не секрет, что уход генерала повлечет за собой значительные кадровые изменения в ведомстве. Новый министр начнет формировать команду из своих людей. Возможно, после отставки Валентина Агольца и его группы на все руководящие посты в МВД будут назначены действительно профессиональные борцы с преступностью, а не люди с армейским образованием.

А пока суд да дело, отечественная преступность может спать спокойно. Валентин Аголец тем временем, по информации «БДГ», начинает потихоньку упаковывать и вывозить личные вещи со служебной дачи.

ЭТУ НОВОСТЬ ТРУБИМ НА ВСЮ СТРАНУ

**MAZDA
ОБЪЯВИЛА
ГОД ЗАЩИТЫ
ДЕНЕГ**

**ДЛЯ ТЕХ,
КТО КУПИТ
MAZDA 323
ДО КОНЦА
НОЯБРЯ**

**ОНИ
ПОЛУЧАТ
ЗАЩИТУ
В 10000\$**



ЭЛЕГАНТНЫЙ, КАК MAZDA 323F 13260\$



ПРОСТОРНЫЙ, КАК MAZDA 323S 11750\$



ПРАКТИЧНЫЙ, КАК MAZDA 323P 10880\$

ДОВЕРЬТЕСЬ MAZDA!

МИНСК, УЛ. ШАРАНГОВИЧА, 1.
ТЕЛ.: 017/259-00-85, 251-12-98,
ФАКС: 017/251-21-54
ТЕЛ. В БРЕСТЕ: 0162/20-09-49, 20-02-37
ТЕЛ. В ГРОДНО: 0152/44-35-48

ХОЛПИ MAZDA

**СОТОВЫЕ
ТЕЛЕФОНЫ**
б/у

- продажа
- ремонт
- принадлежности
- восстановление



ак/б

Тел. (017) 220 33 73.

Если у Вас есть компьютер, модем и электронный адрес, то газеты ИМЯ и «БДГ» Вы можете читать на сутки раньше других, получая их электронный вариант

Стоимость электронной подписки: в пределах республики — \$3 в месяц, по странам СНГ — \$15 в месяц.

Справки по тел.
(017) 236-52-41

Они помогут вам вовремя включить Ваш телевизор,
но, включив **World Best**, Вы забудете о времени.



- ультратонкий экран
- биокерамическое покрытие
- звуковая система Double Woofer
- два тюнера
- функция «картинка в картинке»

Спешите,
покупая сейчас телевизор

World Best
модели 6277 и 7277,

Вы получаете памятный подарок -
наручные часы.

Предложение действительно с 15 сентября

Количество призов ограничено.

Обращайтесь в фирменные магазины "Самсунг": Минск, Машерова 51 (тел: 017-229 2809); Гродно, Горького 49 (тел: 0152-399 279); Витебск, Кирова 15 (тел: 0212-400 77); Гомель, Советская 97 (тел: 0232-575 685); Брест, Московская 82 (тел: 0162-267 037); Мозырь, 17 Сентября 2 (Мир) (тел: 02351-25252);
А также в магазины города Минска: Ленина 9 (ТУМ) тел: 222 3397; пр. Ф. Скорины 123/3 тел: 264 7932; Энгельса 30 тел: 226 0924; пр. Ф. Скорины 117 тел: 264 2364; Дрозда 8 тел: 223 2468; ул. Газеты "Правда" 20 тел: 272 2291.

SAMSUNG

ELECTRONICS

5-я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА 22-27 СЕНТЯБРЯ '97 БУДПРАГРЭС - 97

ВЫСТАВОЧНАЯ КОМПАНИЯ
"МИНСКЭКСПО"



ПЛАСТИКОВЫЕ ОКНА: ПРОФИЛЬ ПРОФИЛЮ РОЗНЫ!

Виктор Кошельков

Наверное, нельзя с полной уверенностью сказать, что же стало главной причиной достаточно негативного отношения к окнам из пластика у нас в республике. Как нам удалось выяснить, профессионалы говорят сразу о нескольких недостатках пластиковых окон. Так, например, отмечается их высокая цена, неудачный внешний вид, плохие технические характеристики (коррозия, недолговечность, плохое энергосбережение). И, конечно же, их, якобы, неэкологичность...

С первым утверждением спорить не приходится. Валютное регулирование и таможенные пошлины способствуют тому, что пластиковые окна, попав к нам в республику, уже не в состоянии конкурировать в цене с отечественной продукцией. Но вот что касается утверждений относительно качества и экологичности... Здесь с мэтрами и теми, кто в силу тех или иных обстоятельств себя таковыми считают, можно поспорить.

Возможно, это прозвучит достаточно банально, однако факт остается фактом — не все профили одинаковы! Из всего многообразия пластиковых окон, наполнявших сегодня рынок Беларуси, выбрать действительно достойные очень сложно. Сложно, но можно.

Противники окон из ПВХ считают своим основным аргументом тот факт, что в Германии планируется введение закона, запрещающего использование пластиковых окон в строительстве муниципального жилья. Однако итоги конкурса «Производственный цикл», прошедшего в этом году, заставили некоторых ярых про-

тивников окон из ПВХ пересмотреть свои позиции.

В частности, по итогам конкурса министерство промышленного и гражданского строительства земли Сев. Вестфалия направило на имя руководителя компании VEKA, одного из производителей ПВХ-профилей, письмо. В нем говорится, что «после тщательного исследования, проведенного независимым жюри конкурса «Производственный цикл», дается положительная оценка деятельности фирмы VEKA, и ей присуждается специальная премия». Под документом поставили свои подписи Бернард Шпиттхвер, дипломированный инженер Союза инженеров-консультантов, профессор Фолкер Куне, первый президент Центра рационального строительства и сам доктор Михель Веспер, министр промышленного и гражданского строительства земли Сев. Вестфалия. Последний, к слову, является членом Альтернативной партии зеленых и был до недавнего времени ярым противником окон из ПВХ в Германии.

«Как повезло немцам и как не

повезло нам!». Если у вас вдруг появится подобная мысль, гоните ее прочь. Надежный и экологичный ПВХ-профиль уже представлен в Беларуси. Компания «Ветразь», чьи пластиковые окна изготавливаются именно из этого профиля, готова уже сегодня развеять все ваши сомнения. Тем более, что в своем письме к компании

«Ветразь» Роберт Пост, один из руководителей компании VEKA AG, посоветовал «оптимистично взглянуть в будущее и быть уверенными, что рано или поздно разумные аргументы победят и Вас». Ведь несколько лет назад в Германии происходило практически то же, что и у нас в республике. Из-за недобросовестной инфор-

мации были изданы запреты на установку и использование в общественных зданиях пластиковых окон. Но два года назад по специальному заказу от федерального правительства было установлено, что из трех видов окон — дерева, алюминия и пластика, наименьшее влияние на окружающую среду оказывают именно пластиковые окна. И это при том, что

учитывались как производство, так и установка, и переработка.

Окна из ПВХ могут быть опасными для Вас лишь в одном случае — если Вы недостаточно обдумали свой выбор. Как быть? 22-26 сентября на выставке «Будпрагрэс - 97» Вы сможете найти стенд 6-В компании «Ветразь». Приходите и убедитесь, что профиль профилю рознь!

STANLEY
ВОЛШЕБНОЕ ПРОСТРАНСТВО
Зеркальные раздвижные двери и встроенные шкафы английского производства

ОСЕННИЕ СКИДКИ!

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ БУДПРАГРЭС-97 22-27 СЕНТЯБРЯ

г. Минск, ул. Толбухина 21
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

ИНТЕРЬЕР ЕВРОПЕЙСКОГО УРОВНЯ — ВАШЕМУ БАНКУ, ОФИСУ, МАГАЗИНУ!

СТРОИТЕЛЬНАЯ ФИРМА КМК-2

Проект, реконструкция, строительство
Все виды отделочных работ «под ключ»
Мебель и инсталляция
Фитодизайн

тел.: 017/ 238-5082, 246-4358

5-я МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА 22-27 СЕНТЯБРЯ '97 БУДПРАГРЭС - 97



БУДПРАГРЭС - 97

НА РЫНКЕ ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ СЕГОДНЯ ОДНА ПРОБЛЕМА — ПРОБЛЕМА ВЫБОРА

Виктор КУКЛОВ

Сегодня в выставочном комплексе «Минскэкспо» открылась ставшая традиционной международная специализированная выставка «Будпрагрес-97». Ее название отражает явный прогресс на нашем рынке строительных материалов. Причем желающих застолбить на нем место — великое множество. Количество участников выставки из ближнего и дальнего зарубежья таково, что пришлось соорудить дополнительный павильон.

Однако можно прогнозировать, что заезжим «коробейникам» наполеоновских планов строить не стоит. И не потому, что Беларусь избрала «особый путь экономического раз-

вития» — просто тяжело найти свободную нишу и положить на лопатки наших отечественных импортеров и продавцов. В частности, это однозначно можно утверждать в отношении рынка

отделочных материалов. Этот рынок сумел в лабиринтах экономической нестабильности и таможенно-законодательного прес-са обрести респектабельное лицо и благодаря усилиям тех, кто делает на нем погоду, выстрадал право называться цивилизованным.

Впрочем, парадокс в этом нет. В человеке природой заложено стремление к красоте и гармонии. Образно говоря, бананов мы уже наелись. И если сделать «капитальный ремонт» в самом государстве нам не под силу, то сменить внутренние «декорации»

помещений, в которых мы живем и работаем, в принципе может каждый. Благо, возможностей для этого сегодня предостаточно. Причем, отправляясь на рынок отделочных материалов, вполне можно застраховаться от встречи с продавцами «с большой дороги». Важно не ошибиться адресом — иметь дело с солидными фирмами, завоевавшими себе доброе имя.

Среди множества фирм и организаций, которые насыщают белорусский рынок новыми высококачественными отделочными материалами, четко выделяется

шестерка лидеров, избравших для себя столь нелегкую стезю. Это такие устойчивые импортеры, как «Жилстройинвест», специализирующийся на красках очень хорошего качества; фирма «Танр», с которой трудно тягаться в поставках облицовочной плитки; фирма «Природа» с широким спектром отделочных материалов, сделавшая, правда, в последнее время «реверанс» в сторону хозяйств. Пытается вернуть свои позиции на этом рынке фирма «РАМПО», развернувшая в Минске широкую торговлю обоями. Высокий рейтинг у «Внешторгпроминвеста».

И конечно же, бесспорный лидер — фирма «ИнКоТрейд», славящаяся не только самым большим и лучшим ассортиментом панелей, постформинга, ламинированных полов, обоев производства ведущих фирм мира (HDM, RASCH, WESTAG & GETALIT AG, BESPAN, DECEUNINCK и др.), но и их гарантированным наличием на складе. Ее клиенты могут быть уверены, что и через месяц нужный им товар на складе будет.

К слову, и на выставке «Будпрагрес-97» фирма «ИнКоТрейд», традиционно славящаяся своими оригинальными стендами, в общем «муравейнике» снова не затерялась и приподнесла посетителям своеобразный «хлеб-соль» — огромный «торт» из трубок обоев своего партнера, законодателя обоевой моды фирмы RASCH. И этот сюрприз вовсе не из желания пустить пыль в глаза потенциальным клиентам.

«Мой жизненный принцип — пытаться все делать хорошо», — подчеркнул директор «ИнКоТрейд» Сергей Юшкевич. — У меня нет цели нейтрализовать конкурентов любыми путями. Это пустая трата сил. Конкуренция может быть только в сервисе, в цене, в умениях оперативно работать. Пожалуйста, конкурируйте. Моя же задача — популяризировать красивый, достойный товар и то, что он есть в большом выборе. При этом мы предлагаем цены лучше, чем поляки или немцы. И это действительно так. Наши цены значительно снижены и, несмотря на рост курса доллара, накручивать их не собираемся. Наоборот! И это не только на время выставки. Благодаря помощи западных партнеров мы получили дополнительные льготные цены и льготные условия кредитования. Мелким магазинам и фирмам нетрудно убедиться, что им выгоднее приехать в нашу фирму и забрать со склада какое-то, пусть минимальное, оптовое количество высококачественной продукции по очень хорошей цене, а не ехать за товаром в Россию или в дальний свет».

То, что время нагнетания цен прошло и они практически сформировались, тоже примета цивилизованности нашего рынка.

Продавцы идут навстречу покупателю, и это нормально. Последний застрахован от косяка в мешке целой сетью фирменных магазинов, может в любой день недели наведаться в магазин того же «ИнКоТрейда» (Могилевская, 37) или на мелкооптовый склад (Машерова, 31-А) и сам убедиться в преимуществах цивилизованной торговли и сервиса.

Радует и то, что рынок насыщен и у белорусов, наконец-то, появилась приятная проблема — проблема выбора. А то, что он рано или поздно будет сделан в пользу качества, сомнений не вызывает.

Архитектурно-строительная фирма **БЕТА-БУД**

Архитектурно-строительная фирма «Бета-Буд» предоставляет полный комплекс услуг — от разработки дизайн-проекта, поставки всех необходимых материалов, выполнения в полном объеме, безупречно и в срок всех строительных и отделочных работ — до поставки торгового и технологического оборудования и его монтажа.

На все виды работ предоставляется 24-месячная гарантия.

Лицензия Министерства архитектуры и строительства на выполнение строительных монтажных и отделочных работ №7073

Лицензия Министерства архитектуры и строительства на выполнение проектных работ №7047

ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ «БУДПРАГРЭС-97» 22-27 СЕНТЯБРЯ

Широкая гамма строительных и отделочных материалов ведущих европейских производителей. Прямые поставки.

220121 г. Минск, ул. Лещинского, 8 тел. / факс (017) 258 71 92 258 91 94 258 92 65

ПРИГЛАШАЕМ ВАС ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД №1, ПАВИЛЬОН "А"

ATLAS

CAESAR

Официальный представитель

АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО **СКВИРЕЛ**

Тел. (017) 222-45-13, 276-92-37

ТЕХНОЛОГИЯ КРАСОТЫ
СОВРЕМЕННЫЕ ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

СТЕНОВЫЕ ПАНЕЛИ
ДВЕРИ ФИЛЕНЧАТЫЕ
ПОДВЕСНЫЕ ПОТОЛКИ
ЛАМИНИРОВАННАЯ ДСП
ЛАМИНИРОВАННЫЕ ПОЛЫ

ПЛИТКА
САНТЕХНИКА
СТЕКЛОБЛОКИ
ПОСТФОРМИНГ

архитектурно-строительная компания **ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ**

БУЛЬВАР ТОЛБУХИНА 3-424 Тел. 268-80-39, 269-11-22

Ваш дом стоит тех денег, которые Вы согласны на него потратить...

ПРОЕКТИРОВАНИЕ
СТРОИТЕЛЬСТВО
ДИЗАЙН
РЕМОНТ
ОТДЕЛКА
СТРОЙМАТЕРИАЛЫ

ФЕЛИКС (017) 236-55-01, 236-54-31

ЖАЛЮЗИ
ГОРИЗОНТАЛЬНЫЕ, ВЕРТИКАЛЬНЫЕ

АССОН цены снижены на 10-15%

ПОТОЛКИ ПОДВЕСНЫЕ
ПЕРЕГОРОДКИ
ОБЛИЦОВКА ПОМЕЩЕНИЙ

М-н «Ригонда» 221 07 31; ун-г «Беларусь» 4 этаж
тел.: (017) 226 01 06, 227 31 28; пейджер: (017) 278 11 01 абонент № 4212

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 61 (404) 22.9.97

Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА сентябрь 1997 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационный №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.

Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Переписка — только со ссылкой на «Белорусскую деловую газету». Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: **ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»**
Издатель: **ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»**

Политграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел. (1048) 22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»
ЗАО «БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Политграфическое обеспечение и распространение: **Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ**
Начальник рекламной службы: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел. (1048) 22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс: (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО «Летуас ритас» 2001, Вильнюс, проспект Гедимина, 12а

Тираж 20 000
Цена договорная 2205
Заказ 20.9.97 в 20.00
Подписано в печать 20.09.97
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю